Información Financiera Trimestral

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración 2
[110000] Información general sobre estados financieros 10
[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante 14
[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto 16
[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos 17
[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto 19
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual 21
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior 24
[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera 27
[700002] Datos informativos del estado de resultados 28
[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses 29
[800001] Anexo - Desglose de créditos 30
[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera 32
[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto 33
[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados 34
[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable 43
[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos 47
[800500] Notas - Lista de notas 48
[800600] Notas - Lista de políticas contables 68
[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34 93
Notas al pie 97

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración

Comentarios de la gerencia [bloque de texto]

DATOS RELEVANTES OPERATIVOS Y FINANCIEROS DEL TERCER TRIMESTRE

- Crecimiento de volumen 5.3%.
- Crecimiento de ingresos 10.9%, excluyendo los efectos de conversión de moneda los ingresos aumentaron 11.3%.
- Crecimiento de utilidad de operación 15.4%, excluyendo los efectos de conversión de moneda la utilidad de operación aumentó 16.4%.
- Aumento de utilidad neta mayoritaria 5.5% impulsado principalmente por el crecimiento de la utilidad de operación, parcialmente contrarrestado por un incremento en el resultado integral de financiamiento.
- Utilidad por acción de Ps. 0.37 (Utilidad por unidad fue de Ps. 2.96 y por ADS fueron Ps. 29.62).

DATOS RELEVANTES OPERATIVOS Y FINANCIEROS DE LOS PRIMEROS NUEVE MESES

- Crecimiento de volumen 3.4%.
- Crecimiento de ingresos 6.2%, excluyendo los efectos de conversión de moneda los ingresos aumentaron 10.4%.
- Crecimiento de utilidad de operación 8.0%, excluyendo los efectos de conversión de moneda la utilidad de operación aumentó 11.9%.
- Aumento de utilidad neta mayoritaria 2.7%.
- Utilidad por acción[1] de Ps. 1.00 (Utilidad por unidad fue de Ps. 7.99 y por ADS fueron Ps. 79.89.).

EVENTOS RELEVANTES

- El 13 de octubre de 2026, Coca-Cola FEMSA llevó a cabo el tercer pago del dividendo ordinario aprobado por Ps. 0.241875 por acción, para una distribución total en efectivo de Ps. 4,065.1 millones.
- Coca-Cola FEMSA fue evaluada en la Evaluación de Sostenibilidad Corporativa (CSA) 2026 de S&P Global, en la que obtuvo una puntuación de 82 sobre 100, lo que representa un incremento de 12 puntos en los últimos dos años. Este avance refleja el fortalecimiento continuo de nuestra estrategia de sostenibilidad y de la divulgación de información relacionada con esta materia, incluido nuestro primer reporte alineado con el marco del TNFD. Este logro reafirma nuestro enfoque en la mejora continua y en la creación de valor de largo plazo en las comunidades a las que servimos.

Información a revelar sobre la naturaleza del negocio [bloque de texto]

Bolsa Mexicana de Valores, Clave de cotización: KOFUBL | NYSE (ADS), Clave de cotización: KOF | Razón de KOFUBL a KOF = 10:1

Coca-Cola FEMSA presenta informes, incluyendo reportes anuales y otras informaciones a la U.S. Securities and Exchange Commission (SEC), y la Bolsa Mexicana de Valores (BMV) de conformidad con las normas y los reglamentos de la SEC (que se aplican a los emisores privados extranjeros) y de la BMV. Las presentaciones que hacemos electrónicamente con la SEC y la BMV están disponibles para el público en Internet en el sitio web de la SEC en www.sec.gov, el sitio web de la BMV en www.bmv.com.mx y nuestro sitio web en www.coca-colafemsa.com.

Coca-Cola FEMSA, S.A.B. de C.V. es el embotellador más grande del mundo por volumen de ventas. La compañía produce y distribuye bebidas de las marcas registradas de The Coca-Cola Company, ofreciendo un amplio portafolio a más de 268 millones de consumidores. Con más de 90,000 empleados, la compañía comercializa y vende aproximadamente 4.2 mil millones de cajas unidad a través de más de 2.1 millones de puntos de venta al año. Operando 55 plantas de manufactura y 256 centros de distribución, Coca-Cola FEMSA está comprometida a generar valor económico, social y ambiental para todos sus grupos de interés a lo largo de la cadena de valor. La compañía es miembro del Índice de Sostenibilidad Dow Jones Best-In-Class World Index, Dow Jones Best-In-Class MILA Pacific Alliance Index, el Índice FTSE4Good Emerging y el Índice S&P/BMV Total México ESG y MSCI ACWI Index. Sus operaciones abarcan ciertos territorios en México, Brasil, Guatemala, Colombia y Argentina y, a nivel nacional, en Costa Rica, Nicaragua, Panamá, Uruguay y, en Venezuela, a través de una inversión en Coca-Cola FEMSA de Venezuela, S.A. Para más información, por favor visite www.coca-colafemsa.com

Información a revelar sobre los objetivos de la gerencia y sus estrategias para alcanzar esos objetivos [bloque de texto]

“Antes de comentar sobre nuestros resultados, quisiera expresar nuestra solidaridad con las comunidades afectadas por el sismo que impactó a Colombia en agosto. Sumamos esfuerzos con FEMSA y The Coca-Cola Company para proporcionar bebidas, alimentos y suministros esenciales, y mantenemos nuestro compromiso de apoyar a las tiendas del canal tradicional afectadas.

Durante el tercer trimestre, logramos un crecimiento de volumen en todas nuestras operaciones, alcanzamos un volumen consolidado récord para un tercer trimestre y continuamos ganando participación de mercado. En México, nuestra estrategia de gestión de ingresos nos permitió mantener una sólida posición competitiva e impulsar una mejora secuencial en nuestros resultados, a pesar de un entorno de consumo que se mantuvo desafiante durante el trimestre.

Sudamérica registró un sólido desempeño, impulsado por el crecimiento de doble dígito en la utilidad de operación de Brasil y Colombia. La aceleración de nuestra transformación digital y el dinamismo de nuestro amplio portafolio fortalecieron aún más nuestra posición de liderazgo.

Nuestra diversificación geográfica continúa generando valor. La fortaleza y el equilibrio de nuestras operaciones respaldan nuestros resultados consolidados y refuerzan la resiliencia de nuestro negocio”.

Información a revelar sobre los recursos, riesgos y relaciones más significativos de la entidad [bloque de texto]

Factores de Riesgo
Riesgos Relacionados con Nuestra Compañía

- Nuestro negocio depende de nuestra relación con The Coca-Cola Company y los cambios en esta relación pueden afectar adversamente nuestro negocio, condición financiera y resultados de operaciones.
- The Coca-Cola Company y FEMSA tienen influencia significativa en la conducción de nuestro negocio, por lo que podríamos llevar a tomar acciones contrarias a los intereses de sus accionistas distintos a The Coca-Cola Company y FEMSA.
- Cambios en las preferencias del consumidor, así como la preocupación del público en temas de salud y el medio ambiente podrían reducir la demanda de algunos de nuestros productos.
- La evolución de las preferencias de los consumidores, los cambios regulatorios y las dinámicas de mercado relacionadas con los materiales de empaque podrían incrementar nuestros costos y afectar adversamente nuestras operaciones.
- Preocupaciones por la seguridad y calidad del producto podrían afectar negativamente nuestro negocio.
- Pandemias y crisis de salud pública podrían afectar nuestro negocio, condición financiera y resultados de operación.
- La reputación de las marcas Coca-Cola y la de nuestras marcas, y cualquier violación a sus derechos de propiedad intelectual podrían afectar nuestro negocio de forma adversa.
- Publicidad negativa, información errónea y activismo ideológico podrían afectar nuestra reputación de forma adversa.
- Si no somos capaces de proteger nuestros sistemas de información contra interrupciones en el servicio, uso indebido de nuestra información o incidentes de ciberseguridad, nuestras operaciones podrían ser interrumpidas, lo que podría ocasionar un efecto material adverso en nuestro negocio, condición financiera y resultados de operación.
- Si fallamos en el cumplimiento de leyes de privacidad y protección de datos, podríamos enfrentar publicidad negativa, interrupciones de negocio, pérdida de información, sanciones gubernamentales y/o litigios privados, lo que podría afectar nuestro negocio y resultados de operación.
- Nuestro negocio está sujeto a requisitos y expectativas regulatorias en materia de ASG en constante evolución, lo que nos expone a mayores costos y riesgos legales y reputacionales.
- La competencia podría afectar de manera adversa nuestro negocio, condición financiera y resultados de operación.
- La escasez de agua o la imposibilidad de mantener las concesiones o contratos de agua existentes podría afectar adversamente nuestro negocio, condición financiera y resultados de operación.
- El aumento en el precio de las materias primas, disrupciones en cadenas de suministro y escasez de materias primas podría aumentaría nuestro costo de ventas y podría tener un efecto negativo sobre nuestro negocio, condición financiera y resultados de operación.

- Nuestra administración identificó una debilidad material en nuestros controles generales de TI sobre los sistemas de información financiera.
- Aumentos en el costo, disrupciones en la cadena de suministro o escasez de energía o combustible podrían afectar adversamente nuestro negocio y resultados de operación.
- Los cambios en materia regulatoria podrían afectar adversamente nuestro negocio, condición financiera y resultados de operación.
- Ciertos impuestos podrían afectar adversamente nuestro negocio, condición financiera y resultados de operación.
- El cambio climático y los cambios en materia regulatoria podrían tener un impacto adverso a largo plazo en nuestro negocio y resultados de operación.
- Resultados desfavorables en nuestros procedimientos legales podrían tener un impacto adverso en nuestro negocio, condición financiera y resultados de operación.
- Cambios en las condiciones climáticas y desastres naturales podrían afectar adversamente nuestro negocio y condición financiera y resultados de operación.
- Cambio en las condiciones climáticas y desastres naturales podrían afectar adversamente nuestro negocio, condición financiera y resultados de operación.
- Podríamos no tener éxito al integrar nuestras adquisiciones, alianzas comerciales y conseguir las eficiencias operativas o sinergias esperadas.

Riesgos Relacionados con las Acciones Serie L y ADSs

- Las acciones Serie L tienen derecho a voto limitado.
- Es posible que los tenedores de ADSs no puedan votar en nuestras asambleas de accionistas.
- La protección otorgada a los accionistas minoritarios en México es distinta a la otorgada a los accionistas minoritarios en los EE. UU., por lo que los inversionistas podrían experimentar dificultades para ejercer acciones civiles en nuestra contra o de nuestros consejeros, directivos relevantes y personas con poder de mando.
- Acontecimientos en otros países podrían afectar adversamente el mercado de nuestras acciones.
- Es posible que los tenedores de nuestras Unidades Vinculadas y ADSs en los EE. UU. no puedan participar en ofertas de suscripción de capital, por lo que su participación accionaria podría diluirse.

Riesgos Relacionados con los demás Países donde Operamos

- Las condiciones económicas adversas en los países donde operamos podrían afectar nuestra condición financiera y nuestros resultados.
- La depreciación de las monedas locales de los países donde operamos frente al dólar de los EE.UU. podría tener un efecto adverso en nuestra condición financiera y en nuestros resultados de operación.
- Los acontecimientos políticos y sociales en los países donde operamos y en otros países podrían afectar adversamente nuestro negocio, condición financiera y resultados de operación.

Resultados de las operaciones y perspectivas [bloque de texto]

División México y Centroamérica

Cifras Reportadas

Volumen aumentó 4.8% a 641.5 millones de cajas unidad, impulsado por el crecimiento de volumen en todas nuestras operaciones de la división.

Ingresos totales aumentaron 8.3% a Ps. 45,976 millones, impulsado principalmente por crecimiento de volumen y por iniciativas de gestión de ingresos, parcialmente contrarrestado por un efecto desfavorable de mezcla y de conversión de la mayoría las monedas operativas de la división a pesos mexicanos. Excluyendo los efectos de conversión de moneda, los ingresos totales aumentaron 9.3%.

Utilidad bruta aumentó 11.6% a Ps. 22,507 millones, y el margen bruto se expandió 150 puntos base a 49.0%. Esta expansión del margen fue impulsada principalmente por una disminución en costos de edulcorantes y PET en comparación al año anterior, junto con la apreciación de nuestras monedas en la división aplicadas a nuestros costos de materias primas denominados en dólares estadounidenses. Estos efectos fueron parcialmente contrarrestados por un efecto desfavorable de mezcla. Excluyendo los efectos de conversión de moneda, la utilidad bruta aumentó 12.6%.

Utilidad de operación disminuyó 3.1% a Ps. 6,574 millones, y el margen operativo se contrajo 170 puntos base a 14.3%. La contracción de margen operativo es explicada principalmente por mayores gastos operativos, particularmente en mercadotecnia, depreciación, mantenimiento, y fletes. Adicionalmente, este año reportamos una pérdida cambiaria operativa en comparación a una ganancia en el mismo periodo del año anterior. Estos efectos fueron parcialmente contrarrestados por eficiencias en gastos de renta y TI. Excluyendo los efectos de conversión de moneda, la utilidad de operación disminuyó 2.2%.

División Sudamérica

Cifras reportadas:

Volumen aumentó 6.0% a 448.3 millones de cajas unidad, impulsado por el incremento de volumen en todas nuestras operaciones, principalmente de 15.9% en Colombia y 3.9% en Brasil.

Ingresos totales aumentaron 14.7% a Ps. 33,742 millones. Este aumento fue impulsado principalmente por crecimientos de volumen, iniciativas de gestión de ingresos y un efecto favorable de conversión de Colombia a pesos mexicanos, parcialmente contrarrestado por efectos desfavorables de conversión de la mayoría de nuestras monedas operativas en la división a pesos mexicanos. Excluyendo los efectos de conversión de moneda, los ingresos totales aumentaron 14.1%.

Utilidad bruta aumentó 19.2% a Ps. 14,575 millones, y el margen bruto se expandió 160 puntos base a 43.2%. Esta expansión fue impulsada principalmente por aumento de ventas junto con nuestras iniciativas de cobertura, adicional a la apreciación de la mayoría de nuestras monedas operativas aplicada a nuestros costos de materias primas denominados en dólares estadounidenses. Estos efectos fueron parcialmente contrarrestados por el aumento en costos de aluminio. Excluyendo los efectos de conversión de moneda, la utilidad bruta aumentó 18.4%.

Utilidad de operación aumentó 51.2% a Ps. 5,300 millones, resultando en una expansión de margen de 380 puntos base a 15.7%. Nuestra utilidad de operación incluye un ingreso por Ps. 1,055 millones, neto de gastos, relacionado a la recuperación del seguro en

Brasil. Adicionalmente, el apalancamiento operativo y eficiencias en gastos, contribuyeron al desempeño positivo. Estos efectos fueron parcialmente contrarrestados por aumentos en gastos como mercadotecnia, fletes, depreciación y laborales. Excluyendo los efectos de conversión de moneda, la utilidad de operación aumentó 52.3%.

COCA-COLA FEMSA
TRIMESTRAL - VOLUMEN, TRANSACCIONES E INGRESOS

Volumen

	3T 2026					3T 2025					A/A
	Refrescos	Agua [1]	Garrafón [2]	Otros	Total	Refrescos	Agua [1]	Garrafón [2]	Otros	Total	Δ %
México	366.0	38.1	93.3	41.6	538.9	352.3	31.7	92.8	40.4	517.2	4.2%
Guatemala	48.9	2.8	0.5	2.6	54.9	45.5	2.3	0.8	2.2	50.8	8.1%
Centroamérica Sur	39.0	2.3	0.1	6.3	47.8	36.1	2.2	0.2	5.7	44.1	8.3%
México y Centroamérica	453.9	43.2	93.9	50.5	641.5	434.0	36.2	93.7	48.2	612.1	4.8%
Colombia	79.2	13.4	3.9	7.9	104.3	68.6	10.6	3.8	7.0	90.0	15.9%
Brasil [3]	240.5	18.1	1.7	29.7	290.0	232.2	19.8	2.3	24.9	279.2	3.9%
Argentina	31.8	5.3	1.6	3.4	42.1	30.7	5.7	1.6	4.2	42.1	0.1%
Uruguay	9.4	1.6	-	0.8	11.8	9.3	1.6	-	0.8	11.7	1.2%
Sudamérica	361.0	38.4	7.1	41.8	448.3	340.8	37.7	7.7	36.8	423.0	6.0%
TOTAL	**814.9**	**81.6**	**101.0**	**92.3**	**1,089.8**	**774.7**	**73.9**	**101.4**	**85.0**	**1,035.0**	**5.3%**

[1] Excluye presentaciones mayores a 5.0 litros; incluye agua saborizada.
[2] Garrafón: Agua embotellada no carbonatada en presentaciones de 5.0, 19.0 y 20.0 litros; incluye agua saborizada.

Transacciones

	3T 2026				3T 2025				A/A
	Refrescos	Agua	Otros	Total	Refrescos	Agua	Otros	Total	Δ %
México	1,938.0	278.6	297.6	2,514.3	1,926.0	229.6	278.5	2,434.1	3.3%
Guatemala	357.7	26.4	28.7	412.8	345.6	22.1	23.0	390.6	5.7%
Centroamérica Sur	284.0	15.2	59.0	358.2	267.9	14.0	56.2	338.1	5.9%
México y Centroamérica	2,579.8	320.1	385.3	3,285.2	2,539.5	265.6	357.7	3,162.9	3.9%
Colombia	578.2	131.4	58.8	768.5	510.2	106.7	53.6	670.5	14.6%
Brasil [3]	1,696.9	158.1	341.1	2,196.1	1,615.8	172.5	286.6	2,074.9	5.8%
Argentina	158.9	30.1	30.1	219.1	159.5	32.9	34.1	226.5	-3.3%
Uruguay	46.7	6.0	6.8	59.6	45.8	6.0	6.2	58.0	2.7%
Sudamérica	2,480.7	325.6	436.9	3,243.2	2,331.3	318.2	380.4	3,029.9	7.0%
TOTAL	**5,060.5**	**645.7**	**822.2**	**6,528.4**	**4,870.9**	**583.8**	**738.2**	**6,192.8**	**5.4%**

Ingresos

Expresado en millones de pesos mexicanos	3T 2026	3T 2025	Δ %
México	37,099	34,429	7.8%
Guatemala	4,385	4,115	6.6%
Centroamérica Sur	4,492	3,923	14.5%
México y Centroamérica	45,976	42,467	8.3%
Colombia	8,145	5,798	40.5%
Brasil [4]	21,431	19,792	8.3%
Argentina	2,946	2,542	15.9%
Uruguay	1,220	1,283	-4.9%
Sudamérica	33,742	29,416	14.7%
TOTAL	**79,718**	**71,884**	**10.9%**

[3] Volumen y transacciones de Brasil no incluye cerveza.
[4] Brasil incluye ingresos de cerveza por Ps. 1,155.5 millones para el tercer trimestre de 2026 y Ps. 1,246.1 millones para el mismo periodo del año anterior

Situación financiera, liquidez y recursos de capital [bloque de texto]

Mezcla de la deuda	30 de septiembre de 2026		
	% Deuda Total [1]	% Tasa de interés variable [1] [2]	Tasa promedio
Moneda			
Pesos mexicanos	62.0%	3.0%	8.9%
U.S. dólares	14.4%	34.3%	4.0%
Pesos colombianos	1.8%	81.3%	13.1%
Reales brasileños	20.8%	42.3%	8.4%
Pesos argentinos	1.1%	0.0%	28.3%
Deuda total	**100%**	**17.0%**	**8.4%**

[1] *Después del efecto de los swaps de monedas.*

[2] *Calculado sobre la ponderación de la mezcla de deuda remanente para cada año.*

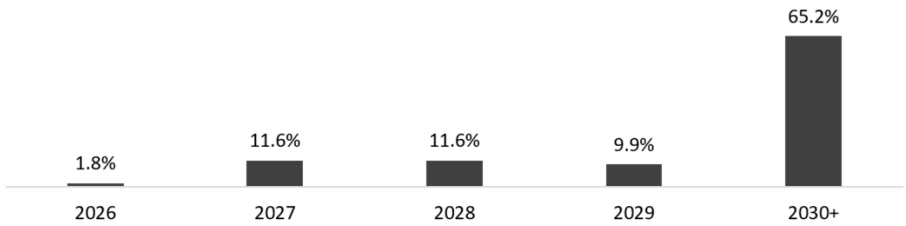
Razones Financieras	Sep 30, 2026	Dic 31, 2025	Δ%
Deuda neta incluyendo efecto de coberturas [1][3]	39,892	52,846	-24.5%
Deuda neta incluyendo efecto de coberturas / EBITDA Ajustado [1][3]	0.63	0.89	
EBITDA Ajustado / Gasto financiero, neto [1]	9.32	10.26	
Capitalización [2]	36.2%	35.4%	

[1] *Deuda neta = Deuda total - caja*

[2] *Deuda total / (deuda total + capital social)*

[3] *Después del efecto de los swaps de monedas.*

Perfil de vencimiento de deuda



Control interno [bloque de texto]

Nuestra administración es responsable de establecer y mantener un control interno adecuado sobre la información financiera, como se define en las Reglas 13a-15(f) y 15d-15(f) de conformidad con la Ley del Mercado de Valores de los Estados Unidos de América (Securities Exchange Act of 1934), según ha sido reformada. Bajo la supervisión y con la participación de nuestros directivos relevantes, incluyendo a nuestro director general y nuestro director de finanzas, llevamos a cabo una evaluación de la efectividad de nuestro control interno sobre nuestra información financiera con base en el sistema de Control Interno — Marco Integrado emitido por el Committee of Sponsoring Organizations of the Treadway Commission.

Nuestro control interno sobre la información financiera es un proceso diseñado para proporcionar una seguridad razonable en cuanto a la integridad de la información financiera y la preparación de estados financieros para propósitos externos de acuerdo con las NIIF. Nuestro control interno sobre la información financiera incluye políticas, procedimientos, evaluaciones de riesgos y aplicación de mecanismos de control que: (i) definen el llevar registros con un detalle razonable, que reflejen exacta y fielmente las operaciones y enajenaciones sobre nuestros activos; (ii) proporcionen seguridad razonable que las operaciones están registradas debidamente para permitir la preparación de estados financieros de acuerdo con las NIIF y que nuestros ingresos y gastos se estén haciendo de acuerdo con las autorizaciones de nuestra administración y directores; y (iii) proporcionen la seguridad razonable en cuanto a la prevención o detección en tiempo de adquisiciones, uso o enajenación no autorizadas de nuestros activos que pueda tener un impacto material en nuestros estados financieros.

Debido a limitaciones inherentes, el control interno sobre la información financiera podría no prevenir o detectar errores o inexactitudes en la información. Nuestra administración y directores fomentan la continua identificación y actualización de riesgos y controles, sin embargo, las proyecciones de cualquier evaluación de efectividad a periodos futuros están sujetas al riesgo de que los controles se vuelvan obsoletos por cambios abruptos en las condiciones o que el grado de adherencia a políticas y procedimientos pueda verse deteriorado. A la fecha de presentación de este reporte, la gerencia continua con la revisión exhaustiva de su sistema de Control Interno — Marco Integral emitido por el Committee of Sponsoring Organizations of the Treadway Commission (2013 Framework); la cual consideran necesaria debido la continuidad de la migración de algunos de sus sistemas

Información a revelar sobre las medidas de rendimiento fundamentales e indicadores que la gerencia utiliza para evaluar el rendimiento de la entidad con respecto a los objetivos establecidos [bloque de texto]

RESUMEN FINANCIERO DE LOS RESULTADOS DEL TERCER TRIMESTRE

Cambio contra el mismo periodo del año anterior

		Ingresos totales		Utilidad bruta		Utilidad de operación		Utilidad neta mayoritaria	
		3T26	Acumulado 2026	3T26	Acumulado 2026	3T26	Acumulado 2026	3T26	Acumulado 2026
Reportado	Consolidado	10.9%	6.2%	14.5%	9.8%	15.4%	8.0%	5.5%	2.7%
	México y Centroamérica	8.3%	2.4%	11.6%	5.5%	(3.1%)	(8.6%)		
	Sudamérica	14.7%	11.7%	19.2%	17.1%	51.2%	38.9%		
Comparable [2]	Consolidado	11.3%	10.4%	14.8%	14.1%	16.4%	11.9%		
	México y Centroamérica	9.3%	4.2%	12.6%	7.4%	(2.2%)	(6.7%)		
	Sudamérica	14.1%	20.0%	18.4%	25.8%	52.3%	48.1%		

[110000] Información general sobre estados financieros

Clave de cotización:	KOF
Periodo cubierto por los estados financieros:	2026-01-01 al 2026-09-30
Fecha de cierre del periodo sobre el que se informa :	2026-09-30
Nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación:	KOF
Descripción de la moneda de presentación :	MXN
Grado de redondeo utilizado en los estados financieros:	0
Consolidado:	Si
Número De Trimestre:	3
Tipo de emisora:	ICS
Explicación del cambio en el nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación desde el final del periodo sobre el que se informa precedente:	
Descripción de la naturaleza de los estados financieros:	

Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros [bloque de texto]

RESULTADOS CONSOLIDADOS DEL TERCER TRIMESTRE

Volumen aumentó 5.3% a 1,089.8 millones de cajas unidad, derivado del crecimiento en todas nuestras operaciones.

Ingresos totales aumentaron 10.9% a Ps. 79,718 millones. Este aumento fue impulsado principalmente por el crecimiento de volumen y por iniciativas de gestión de ingresos, los cuales fueron parcialmente contrarrestados por efectos desfavorables de mezcla y de conversión de moneda a pesos mexicanos con respecto a la mayoría de nuestras monedas operativas. Excluyendo los efectos de conversión de moneda, los ingresos totales aumentaron 11.3%.

Utilidad bruta aumentó 14.5% a Ps. 37,082 millones, y el margen bruto se expandió 140 puntos base a 46.5%. Esta expansión fue impulsada principalmente por menores costos de edulcorantes y PET apoyados por nuestras iniciativas de cobertura y la apreciación de nuestras principales monedas operativas con respecto a nuestros costos de materia prima denominados en dólares

estadounidenses. Estos efectos fueron parcialmente contrarrestados por mayores costos de aluminio, acompañado de efectos desfavorables de mezcla. Excluyendo los efectos de conversión de moneda, la utilidad bruta aumentó 14.8%

Utilidad de operación aumentó 15.4% a Ps. 11,874 millones, y el margen de operación se expandió 60 puntos base a 14.9%. Esta expansión en el margen operativo está impulsada principalmente por el ingreso por Ps. 1,055 millones, neto de gastos, relacionado a la recuperación del seguro en Brasil. Adicionalmente, mayor apalancamiento operativo y eficiencias en gastos operativos como gasto IT y rentas, contribuyeron a la rentabilidad. Estos efectos fueron parcialmente contrarrestados por un aumento en los gastos en fletes, mercadotecnia, laboral y mantenimiento. Además, registramos una pérdida en la fluctuación cambiaria operativa en el trimestre en comparación a una ganancia en el mismo periodo del año anterior. Excluyendo los efectos de conversión de moneda, la utilidad de operación aumentó 16.4%.

Resultado integral de financiamiento registró un gasto de Ps. 2,019 millones, en comparación con un gasto de Ps. 1,290 millones en el mismo periodo del año anterior. Este aumento fue impulsado principalmente por un mayor gasto por intereses, neto, reflejando la emisión de nueva deuda durante el primer trimestre del 2026, parcialmente contrarrestado por un mayor ingreso por intereses dada una fuerte posición de caja.

Adicionalmente, registramos una pérdida en instrumentos financieros por Ps. 377 millones, comparado a una pérdida de Ps. 39 millones en el mismo periodo del año anterior, como resultado de mayores tasas en Brasil.

De igual manera, obtuvimos una menor ganancia por posición monetaria en subsidiarias inflacionarias relacionada con Argentina por Ps. 64 millones en comparación a una ganancia de Ps. 136 millones en el mismo periodo del año anterior.

Estos efectos fueron parcialmente contrarrestados por una menor pérdida cambiaria de Ps. 23 millones en el tercer trimestre de 2026, en comparación a una pérdida de Ps. 65 millones en el mismo periodo del año anterior. La pérdida de este año fue impulsada principalmente por la apreciación trimestral del peso colombiano aplicada a nuestra posición de caja en dólares estadounidenses.

Impuestos como porcentaje del ingreso antes de impuestos fue de 33.4% en comparación con 30.9% durante el mismo periodo de 2025. Este aumento fue impulsado principalmente por efectos inflacionarios en México.

La utilidad neta de la participación controladora aumentó 5.5% para alcanzar Ps. 6,223 millones. Este aumento fue impulsado principalmente por un crecimiento en la utilidad operativa, lo cual fue parcialmente contrarrestado por una mayor tasa efectiva de impuestos y un incremento en el resultado integral de financiamiento. La utilidad por acción[1] fue de Ps. 0.37 (la utilidad por unidad fue de Ps. 2.96 y por ADS de Ps. 29.62.).

RESULTADOS CONSOLIDADOS DE LOS PRIMEROS 9 MESES

Volumen aumentó 3.4% a 3,160.0 millones de cajas unidad, impulsado por un crecimiento de volumen en todas nuestras operaciones.

Ingresos totales aumentaron 6.2% a Ps. 227,190 millones. Este aumento fue impulsado principalmente por crecimiento en volumen y por iniciativas de gestión de ingresos, parcialmente contrarrestados por efectos desfavorables de conversión de la mayoría de nuestras monedas operativas a pesos mexicanos y de mezcla. Excluyendo los efectos de conversión de moneda, los ingresos totales aumentaron 10.4%.

Utilidad bruta aumentó 9.8% a Ps. 106,374 millones, y el margen bruto se expandió 150 puntos base a 46.8%. Este resultado fue impulsado principalmente por menores costos de edulcorantes, crecimiento en ingresos, iniciativas de cobertura de materias primas y la apreciación de nuestras principales monedas operativas con respecto a nuestros costos de materia prima denominados en dólares estadounidenses. Excluyendo los efectos de conversión de moneda, la utilidad bruta aumentó 14.1%.

Utilidad de operación aumentó 8.0% a Ps. 31,574 millones, y el margen de operación se expandió 20 puntos base a 13.9%. Esta expansión en el margen fue impulsada principalmente por el reconocimiento de un ingreso por Ps. 1,313 millones relacionado a la recuperación de seguros en Brasil y México, un mayor apalancamiento operativo y eficiencias en gastos tales como gastos de TI y de renta. Estos efectos fueron contrarrestados por mayores gastos en mercadotecnia, depreciación, fletes y mantenimiento. Además, registramos una menor ganancia cambiaria operativa en el periodo en comparación al mismo periodo del año anterior. Excluyendo los efectos de conversión de moneda, la utilidad de operación aumentó 11.9%.

Resultado integral de financiamiento registró un gasto de Ps. 5,103 millones, en comparación con un gasto de Ps. 3,588 millones en el mismo periodo del año anterior. Este aumento fue impulsado principalmente por mayores gastos por intereses netos de Ps. 4,853 millones en comparación con Ps. 4,049 millones durante el mismo periodo del año anterior como resultado de un mayor gasto por interés, principalmente por nuestras emisiones de deuda durante el segundo trimestre de 2025 y el primer trimestre de 2026.

Además, reconocimos una pérdida en instrumentos financieros de Ps. 456 millones en comparación con una ganancia de Ps. 249 millones en el mismo periodo del año anterior, dado el valor de mercado de instrumentos financieros.

Estos efectos fueron parcialmente contrarrestados por una ganancia en posición monetaria en subsidiarias inflacionarias relacionada con Argentina por Ps. 250 millones en comparación a una ganancia de Ps. 275 millones en el mismo periodo del año anterior.

Impuestos como porcentaje del ingreso antes de impuestos fue de 33.2% en comparación con 33.4% durante el mismo periodo de 2025.

La utilidad neta de la participación controladora fue de Ps. 16,784 millones en comparación con Ps. 16,343 millones durante el mismo periodo del año anterior. Este aumento fue impulsado principalmente por una mayor utilidad operativa, parcialmente contrarrestado por un mayor resultado integral de financiamiento. La utilidad por acción[1] fue de Ps 1.00 (la utilidad por unidad fue de Ps. 7.99 y por ADS de Ps. 79.89).

Seguimiento de análisis [bloque de texto]

Cobertura Analistas 3T26

Institución	Analista
Actinver	Antonio Hernández
Bank of America/Merrill Lynch	Fernando Olvera
Barclays	Benjamin M. Theurer
BBVA Bancomer	Mauricio Hernández Prida
Bradesco	Henrique Brustolin
BTG Pactual	Alvaro Garcia
Citi	Renata Cabral
GBM	Emiliano Hernández
Goldman Sachs	Thiago Bortoluci
HSBC	Carlos Laboy
Itau	Alejandro Fuchs
Jefferies	Alex Wright
JP Morgan	Lucas Ferreira
Morgan Stanley	Ricardo Alves
Santander	Ulises Argote
Banorte	Ana Gabriela Martinez
Scotiabank	Felipe Ucros
UBS	Matheus Enfeldt

[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2026-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2025-12-31
Estado de situación financiera [sinopsis]		
Activos [sinopsis]		
Activos circulantes[sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo	46,772,350,000	28,066,796,000
Clientes y otras cuentas por cobrar	18,569,859,000	22,146,398,000
Impuestos por recuperar	8,828,717,000	7,696,027,000
Otros activos financieros	3,214,951,000	760,360,000
Inventarios	14,781,326,000	14,014,117,000
Activos biológicos	0	0
Otros activos no financieros	2,179,492,000	1,886,386,000
Activos circulantes distintos de los activos no circulantes o grupo de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	94,346,695,000	74,570,084,000
Activos mantenidos para la venta	0	0
Total de activos circulantes	94,346,695,000	74,570,084,000
Activos no circulantes [sinopsis]		
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	1,625,031,000	1,950,200,000
Impuestos por recuperar no circulantes	0	0
Inventarios no circulantes	0	0
Activos biológicos no circulantes	0	0
Otros activos financieros no circulantes	781,171,000	1,627,641,000
Inversiones registradas por método de participación	0	0
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	10,829,122,000	10,587,803,000
Propiedades, planta y equipo	113,424,869,000	109,130,491,000
Propiedades de inversión	0	0
Activos por derechos de uso	3,678,435,000	2,617,233,000
Crédito mercantil	22,321,435,000	21,856,193,000
Activos intangibles distintos al crédito mercantil	82,393,633,000	80,499,970,000
Activos por impuestos diferidos	8,688,221,000	6,804,660,000
Otros activos no financieros no circulantes	6,135,052,000	4,895,149,000
Total de activos no circulantes	249,876,969,000	239,969,340,000
Total de activos	344,223,664,000	314,539,424,000
Capital Contable y Pasivos [sinopsis]		
Pasivos [sinopsis]		
Pasivos Circulantes [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	57,038,326,000	45,270,515,000
Impuestos por pagar a corto plazo	12,106,911,000	10,697,065,000
Otros pasivos financieros a corto plazo	13,030,788,000	10,158,299,000
Pasivos por arrendamientos a corto plazo	937,864,000	630,800,000
Otros pasivos no financieros a corto plazo	0	0
Provisiones circulantes [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a corto plazo	0	0
Otras provisiones a corto plazo	0	0
Total provisiones circulantes	0	0
Total de pasivos circulantes distintos de los pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	83,113,889,000	66,756,679,000
Pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	0	0
Total de pasivos circulantes	83,113,889,000	66,756,679,000
Pasivos a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	0	0
Impuestos por pagar a largo plazo	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2026-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2025-12-31
Otros pasivos financieros a largo plazo	77,574,906,000	74,732,379,000
Pasivos por arrendamientos a largo plazo	3,040,174,000	2,272,598,000
Otros pasivos no financieros a largo plazo	0	0
Provisiones a largo plazo [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a Largo plazo	5,719,002,000	5,533,831,000
Otras provisiones a largo plazo	7,971,735,000	6,234,639,000
Total provisiones a largo plazo	13,690,737,000	11,768,470,000
Pasivo por impuestos diferidos	6,468,768,000	4,980,657,000
Total de pasivos a Largo plazo	100,774,585,000	93,754,104,000
Total pasivos	183,888,474,000	160,510,783,000
Capital Contable [sinopsis]		
Capital social	2,059,978,000	2,059,978,000
Prima en emisión de acciones	45,559,895,000	45,559,895,000
Acciones en tesorería	0	0
Utilidades acumuladas	115,863,671,000	115,340,393,000
Otros resultados integrales acumulados	(12,403,486,000)	(16,759,110,000)
Total de la participación controladora	151,080,058,000	146,201,156,000
Participación no controladora	9,255,132,000	7,827,485,000
Total de capital contable	160,335,190,000	154,028,641,000
Total de capital contable y pasivos	344,223,664,000	314,539,424,000

[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto

Concepto	Trimestre Año Actual 2026-07-01 - 2026-09-30	Acumulado Año Actual 2026-01-01 - 2026-09-30	Trimestre Año Anterior 2025-07-01 - 2025-09-30	Acumulado Año Anterior 2025-01-01 - 2025-09-30
Resultado de periodo [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) [sinopsis]				
Ingresos	79,718,215,000	227,189,853,000	71,883,717,000	213,984,155,000
Costo de ventas	42,636,083,000	120,815,396,000	39,492,548,000	117,134,216,000
Utilidad bruta	37,082,132,000	106,374,457,000	32,391,169,000	96,849,939,000
Gastos de venta	22,007,377,000	64,161,581,000	18,621,854,000	56,921,306,000
Gastos de administración	4,005,776,000	11,941,770,000	3,733,668,000	11,250,328,000
Otros ingresos	1,740,677,233	5,410,561,297	796,658,655	2,282,168,735
Otros gastos	1,069,726,233	4,436,301,297	818,145,655	2,318,866,735
Utilidad (pérdida) de operación	11,739,930,000	31,245,366,000	10,014,160,000	28,641,607,000
Ingresos financieros	847,027,000	2,232,104,000	756,030,000	2,353,799,000
Gastos financieros	2,866,379,000	7,335,117,000	2,045,535,000	5,941,362,000
Participación en la utilidad (pérdida) de asociadas y negocios conjuntos	109,394,000	369,644,000	110,018,000	430,125,000
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	9,829,972,000	26,511,997,000	8,834,673,000	25,484,169,000
Impuestos a la utilidad	3,250,055,000	8,685,730,000	2,697,524,000	8,358,500,000
Utilidad (pérdida) de operaciones continuas	6,579,917,000	17,826,267,000	6,137,149,000	17,125,669,000
Utilidad (pérdida) de operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Utilidad (pérdida) neta	6,579,917,000	17,826,267,000	6,137,149,000	17,125,669,000
Utilidad (pérdida), atribuible a [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	6,223,053,000	16,783,720,000	5,897,681,000	16,343,212,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación no controladora	356,864,000	1,042,547,000	239,468,000	782,457,000
Utilidad por acción [bloque de texto]	0.37	1.0	0.35	0.97
Utilidad por acción [sinopsis]				
Utilidad por acción [partidas]				
Utilidad por acción básica [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones continuas	0.37	1.0	0.35	0.97
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción	0.37	1.0	0.35	0.97
Utilidad por acción diluida [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones continuas	0.37	1.0	0.35	0.97
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción diluida	0.37	1.0	0.35	0.97

[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos

Concepto	Trimestre Año Actual 2026-07-01 - 2026-09-30	Acumulado Año Actual 2026-01-01 - 2026-09-30	Trimestre Año Anterior 2025-07-01 - 2025-09-30	Acumulado Año Anterior 2025-01-01 - 2025-09-30
Estado del resultado integral [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) neta	6,579,917,000	17,826,267,000	6,137,149,000	17,125,669,000
Otro resultado integral [sinopsis]				
Componentes de otro resultado integral que no se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]				
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) de inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por revaluación	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	(101,689,000)	(47,799,000)	(45,186,000)	21,935,000
Otro resultado integral, neto de impuestos, cambio en el valor razonable de pasivos financieros atribuible a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	(30,637,000)	(99,725,000)	(17,024,000)	(266,081,000)
Total otro resultado integral que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	(132,326,000)	(147,524,000)	(62,210,000)	(244,146,000)
Componentes de otro resultado integral que se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]				
Efecto por conversión [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) de efecto por conversión, neta de impuestos	2,494,688,000	4,948,944,000	(1,054,652,000)	(608,453,000)
Reclasificación de efecto por conversión, neto de impuestos	0	0	0	0
Efecto por conversión, neto de impuestos	2,494,688,000	4,948,944,000	(1,054,652,000)	(608,453,000)
Activos financieros disponibles para la venta [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	68,079,000	(37,327,000)	(298,712,000)	(1,659,029,000)
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	0	0	0	0
Importes eliminados del capital incluidos en el valor contable de activos (pasivos) no financieros que se hayan adquirido o incurrido mediante una transacción prevista de cobertura altamente probable, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo, neto de impuestos	68,079,000	(37,327,000)	(298,712,000)	(1,659,029,000)
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor temporal de las opciones [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor temporal de las opciones, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de contratos a futuro [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de contratos a futuro, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0

Concepto	Trimestre Año Actual 2026-07-01 - 2026-09-30	Acumulado Año Actual 2026-01-01 - 2026-09-30	Trimestre Año Anterior 2025-07-01 - 2025-09-30	Acumulado Año Anterior 2025-01-01 - 2025-09-30
Cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Activos financieros a valor razonable a través del ORI [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) en activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos	(151,000)	(16,516,000)	(54,681,000)	(92,712,000)
Ajustes por reclasificación de activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
Monto del capital eliminado o ajustado contra el valor razonable de activos financieros reclasificados a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
ORI, neto de impuestos, de activos financieros a valor razonable a través del ORI	(151,000)	(16,516,000)	(54,681,000)	(92,712,000)
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos	2,562,616,000	4,895,101,000	(1,408,045,000)	(2,360,194,000)
Total otro resultado integral	2,430,290,000	4,747,577,000	(1,470,255,000)	(2,604,340,000)
Resultado integral total	9,010,207,000	22,573,844,000	4,666,894,000	14,521,329,000
Resultado integral atribuible a [sinopsis]				
Resultado integral atribuible a la participación controladora	8,492,059,000	21,139,344,000	4,427,722,000	13,402,036,000
Resultado integral atribuible a la participación no controladora	518,148,000	1,434,500,000	239,172,000	1,119,293,000

[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto

Concepto	Acumulado Año Actual 2026-01-01 - 2026-09-30	Acumulado Año Anterior 2025-01-01 - 2025-09-30
Estado de flujos de efectivo [sinopsis]		
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) neta	17,826,267,000	17,125,669,000
Ajustes para conciliar la utilidad (pérdida) [sinopsis]		
+ Operaciones discontinuas	0	0
+ Impuestos a la utilidad	8,685,730,000	8,358,500,000
+ (-) Ingresos y gastos financieros, neto	250,367,000	(461,592,000)
+ Gastos de depreciación y amortización	11,219,383,000	10,210,109,000
+ Deterioro de valor (reversiones de pérdidas por deterioro de valor) reconocidas en el resultado del periodo	240,810,000	308,612,000
+ Provisiones	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) de moneda extranjera no realizadas	0	0
+ Pagos basados en acciones	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) del valor razonable	0	0
- Utilidades no distribuidas de asociadas	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) por la disposición de activos no circulantes	(196,071,000)	(159,689,000)
+ Participación en asociadas y negocios conjuntos	(369,644,000)	(430,125,000)
+ (-) Disminuciones (incrementos) en los inventarios	(499,985,000)	(105,784,000)
+ (-) Disminución (incremento) de clientes	4,280,332,000	1,425,997,000
+ (-) Disminuciones (incrementos) en otras cuentas por cobrar derivadas de las actividades de operación	(2,249,770,000)	(1,868,653,000)
+ (-) Incremento (disminución) de proveedores	2,064,065,000	(4,555,833,000)
+ (-) Incrementos (disminuciones) en otras cuentas por pagar derivadas de las actividades de operación	39,457,000	(1,723,667,000)
+ Otras partidas distintas al efectivo	(490,438,000)	960,360,000
+ Otros ajustes para los que los efectos sobre el efectivo son flujos de efectivo de inversión o financiamiento	1,143,194,000	405,175,000
+ Ajuste lineal de ingresos por arrendamientos	0	0
+ Amortización de comisiones por arrendamiento	0	0
+ Ajuste por valor de las propiedades	0	0
+ (-) Otros ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	0	0
+ (-) Total ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	24,117,430,000	12,363,410,000
Flujos de efectivo netos procedentes (utilizados en) operaciones	41,943,697,000	29,489,079,000
- Dividendos pagados	0	0
+ Dividendos recibidos	0	0
- Intereses pagados	(6,828,368,000)	(5,878,383,000)
+ Intereses recibidos	(1,982,305,000)	(1,829,888,000)
+ (-) Impuestos a las utilidades reembolsados (pagados)	8,583,703,000	9,636,198,000
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	0	0
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	38,206,057,000	23,901,376,000
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión [sinopsis]		
+ Flujos de efectivo procedentes de la pérdida de control de subsidiarias u otros negocios	0	0
- Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios	0	0
+ Otros cobros por la venta de capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
- Otros pagos para adquirir capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
+ Otros cobros por la venta de participaciones en negocios conjuntos	0	0
- Otros pagos para adquirir participaciones en negocios conjuntos	1,902,382,000	527,154,000
+ Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo	1,744,670,000	239,928,000
- Compras de propiedades, planta y equipo	10,443,371,000	14,678,296,000
+ Importes procedentes de ventas de activos intangibles	0	0
- Compras de activos intangibles	1,203,796,000	1,223,842,000
+ Recursos por ventas de otros activos a largo plazo	0	0
- Compras de otros activos a largo plazo	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual 2026-01-01 - 2026-09-30	Acumulado Año Anterior 2025-01-01 - 2025-09-30
+ Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
- Anticipos de efectivo y préstamos concedidos a terceros	0	0
+ Cobros procedentes del reembolso de anticipos y préstamos concedidos a terceros	0	0
- Pagos derivados de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
+ Cobros procedentes de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
+ Dividendos recibidos	0	0
- Intereses pagados	0	0
+ Intereses cobrados	1,964,698,000	1,829,888,000
+ (-) Impuestos a la utilidad reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	617,813,000	201,968,000
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(9,222,368,000)	(14,157,508,000)
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento[sinopsis]		
+ Importes procedentes por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
- Pagos por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
+ Importes procedentes de la emisión de acciones	0	0
+ Importes procedentes de la emisión de otros instrumentos de capital	0	0
- Pagos por adquirir o rescatar las acciones de la entidad	0	0
- Pagos por otras aportaciones en el capital	0	0
+ Importes procedentes de préstamos	4,925,743,000	8,596,692,000
- Reembolsos de préstamos	0	0
- Pagos de pasivos por arrendamientos financieros	0	0
- Pagos de pasivos por arrendamientos	805,926,000	631,213,000
+ Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
- Dividendos pagados	8,137,079,000	7,918,748,000
- Intereses pagados	4,527,641,000	3,811,432,000
+ (-) Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	(2,052,065,000)	(1,706,918,000)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento	(10,596,968,000)	(5,471,619,000)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	18,386,721,000	4,272,249,000
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo [sinopsis]		
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	318,833,000	(2,158,282,000)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes de efectivo	18,705,554,000	2,113,967,000
Efectivo y equivalentes de efectivo al principio del periodo	28,066,796,000	32,778,968,000
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del periodo	46,772,350,000	34,892,935,000

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	2,059,978,000	45,559,895,000	0	115,340,393,000	0	(11,194,461,000)	0	(447,525,000)	0
Presentado anteriormente [miembro]	2,059,978,000	45,559,895,000	0	115,340,393,000	0	(11,194,461,000)	0	(447,525,000)	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	16,783,720,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	4,588,021,000	0	(68,357,000)	0
Resultado integral total	0	0	0	16,783,720,000	0	4,588,021,000	0	(68,357,000)	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	16,260,442,000	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	523,278,000	0	4,588,021,000	0	(68,357,000)	0
Capital contable al final del periodo	2,059,978,000	45,559,895,000	0	115,863,671,000	0	(6,606,440,000)	0	(515,882,000)	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	0	(2,085,376,000)	0	0	0
Presentado anteriormente [miembro]	0	0	0	0	0	(2,085,376,000)	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	(47,799,000)	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	0	(47,799,000)	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda	0	0	0	0	0	0	0	0	0

extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable									
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	0	(47,799,000)	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	0	(2,133,175,000)	0	0	0

	Componentes del capital contable [eje]							
Hoja 3 de 3	**Reserva para catástrofes [miembro]**	**Reserva para estabilización [miembro]**	**Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]**	**Otros resultados integrales [miembro]**	**Otros resultados integrales acumulados [miembro]**	**Capital contable de la participación controladora [miembro]**	**Participación no controladora [miembro]**	**Capital contable [miembro]**
Estado de cambios en el capital contable [partidas]								
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	(3,031,748,000)	(16,759,110,000)	146,201,156,000	7,827,485,000	154,028,641,000
Presentado anteriormente [miembro]	0	0	0	(3,031,748,000)	(16,759,110,000)	146,201,156,000	7,827,485,000	154,028,641,000
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]								
Resultado integral [sinopsis]								
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	16,783,720,000	1,042,547,000	17,826,267,000
Otro resultado integral	0	0	0	(116,241,000)	4,355,624,000	4,355,624,000	391,953,000	4,747,577,000
Resultado integral total	0	0	0	(116,241,000)	4,355,624,000	21,139,344,000	1,434,500,000	22,573,844,000
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	16,260,442,000	6,853,000	16,267,295,000
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	(116,241,000)	4,355,624,000	4,878,902,000	1,427,647,000	6,306,549,000
Capital contable al final del periodo	0	0	0	(3,147,989,000)	(12,403,486,000)	151,080,058,000	9,255,132,000	160,335,190,000

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	2,059,978,000	45,559,895,000	0	106,958,003,000	0	(7,938,973,000)	0	947,635,000	0
Presentado anteriormente [miembro]	2,059,978,000	45,559,895,000	0	106,958,003,000	0	(7,938,973,000)	0	947,635,000	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	16,343,212,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	(988,333,000)	0	(1,615,985,000)	0
Resultado integral total	0	0	0	16,343,212,000	0	(988,333,000)	0	(1,615,985,000)	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	15,462,128,000	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	881,084,000	0	(988,333,000)	0	(1,615,985,000)	0
Capital contable al final del periodo	2,059,978,000	45,559,895,000	0	107,839,087,000	0	(8,927,306,000)	0	(668,350,000)	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	0	(1,654,087,000)	0	0	0
Presentado anteriormente [miembro]	0	0	0	0	0	(1,654,087,000)	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	21,935,000	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	0	21,935,000	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda	0	0	0	0	0	0	0	0	0

extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable									
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	0	21,935,000	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	0	(1,632,152,000)	0	0	0

	Componentes del capital contable [eje]							
Hoja 3 de 3	**Reserva para catástrofes [miembro]**	**Reserva para estabilización [miembro]**	**Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]**	**Otros resultados integrales [miembro]**	**Otros resultados integrales acumulados [miembro]**	**Capital contable de la participación controladora [miembro]**	**Participación no controladora [miembro]**	**Capital contable [miembro]**
Estado de cambios en el capital contable [partidas]								
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	(2,504,364,000)	(11,149,789,000)	143,428,087,000	7,113,474,000	150,541,561,000
Presentado anteriormente [miembro]	0	0	0	(2,504,364,000)	(11,149,789,000)	143,428,087,000	7,113,474,000	150,541,561,000
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]								
Resultado integral [sinopsis]								
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	16,343,212,000	782,457,000	17,125,669,000
Otro resultado integral	0	0	0	(358,793,000)	(2,941,176,000)	(2,941,176,000)	336,836,000	(2,604,340,000)
Resultado integral total	0	0	0	(358,793,000)	(2,941,176,000)	13,402,036,000	1,119,293,000	14,521,329,000
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	15,462,128,000	187,687,000	15,649,815,000
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	(358,793,000)	(2,941,176,000)	(2,060,092,000)	931,606,000	(1,128,486,000)
Capital contable al final del periodo	0	0	0	(2,863,157,000)	(14,090,965,000)	141,367,995,000	8,045,080,000	149,413,075,000

[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2026-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2025-12-31
Datos informativos del estado de situación financiera [sinopsis]		
Capital social nominal	933,575,000	933,575,000
Capital social por actualización	1,126,403,000	1,126,403,000
Fondos para pensiones y prima de antigüedad	1,876,913,000	1,773,553,000
Numero de funcionarios	1,170	1,170
Numero de empleados	29,771	29,666
Numero de obreros	[1] 79,407	[2] 78,004
Numero de acciones en circulación	16,806,658,096	16,806,658,096
Numero de acciones recompradas	0	0
Efectivo restringido	341,339,000	363,214,000
Deuda de asociadas garantizada	0	0

[700002] Datos informativos del estado de resultados

Concepto	Trimestre Año Actual 2026-07-01 - 2026-09-30	Acumulado Año Actual 2026-01-01 - 2026-09-30	Trimestre Año Anterior 2025-07-01 - 2025-09-30	Acumulado Año Anterior 2025-01-01 - 2025-09-30
Datos informativos del estado de resultados [sinopsis]				
Depreciación y amortización operativa	4,919,220,000	13,638,881,000	4,157,236,000	11,705,393,000

[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses

Concepto	Año Actual 2025-10-01 - 2026-09-30	Año Anterior 2024-10-01 - 2025-09-30
Datos informativos - Estado de resultados 12 meses [sinopsis]		
Ingresos	304,951,352,000	289,904,039,000
Utilidad (pérdida) de operación	45,276,689,000	41,337,796,000
Utilidad (pérdida) neta	25,716,196,000	24,622,169,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	24,285,025,000	23,626,534,000
Depreciación y amortización operativa	18,106,505,000	15,762,701,000

[800001] Anexo - Desglose de créditos

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]											
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]					
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]					
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]
Bancarios [sinopsis]																
Comercio exterior (bancarios)																
Loan JPM I	Si	2026-07-29	2027-01-25	27.6% Fija								88,030,000				
Loan BBVA III	Si	2026-07-21	2027-07-15	30.85% Fija								174,210,000				
Loan Galicia descubierto IV	Si	2026-06-23	2026-10-05	26.85% Fija							58,805,000					
Loan BBVA II	Si	2026-06-25	2027-03-21	28.75% Fija								69,530,000				
Caucion Grupo IEB1	Si	2025-09-30	2026-10-31	21.41% Fija							23,522,000					
Loan BBVA	Si	2026-05-22	2026-10-07	24.5% Fija							94,087,000					
Caucion Grupo IEB2	Si	2025-06-19	2026-10-31	21.41% Fija							38,811,000					
Caucion Grupo IEB3	Si	2025-07-17	2026-10-31	21.41% Fija							11,761,000					
Loan Galicia descubierto V	Si	2026-08-11	2027-08-11	30.45% Fija							0	87,795,000				
Loan Galicia descubierto III	Si	2026-03-30	2027-02-28	30.5% Fija							0	194,055,000				
Caucion Grupo IEB4	Si	2025-08-11	2026-10-31	21.41% Fija							11,761,000					
Loan Citi III	Si	2026-07-03	2026-12-30	28.45% Fija							133,173,000					
Fundopem VIII	Si	2026-09-12	2037-03-12	2.00% Fija												17,408,000
Fundopem VII	Si	2026-08-12	2037-02-12	2.00% Fija												23,937,000
Fundopem IV	Si	2026-05-12	2036-11-12	2.00% Fija												17,640,000
Fundopem VI	Si	2026-07-12	2037-01-12	2.00% Fija												9,257,000
Fundopem V	Si	2026-06-12	2036-12-12	2.00% Fija												11,384,000
Fundopem I	Si	2026-06-30	2036-08-12	2.00% Fija												159,478,000
Fundopem II	Si	2026-02-27	2036-09-12	2.00% Fija												26,284,000
Fundopem III	Si	2026-03-31	2036-10-12	2.00% Fija												26,046,000
Loan BBVA Finagro III	Si	2026-03-26	2027-03-26	12.34% Flotante								315,046,000				
Loan Bancolombia	Si	2026-03-26	2027-03-26	13.54% Flotante								129,430,000				
Loan BBVA Finagro	Si	2025-05-13	2026-11-13	12.60% Flotante							347,083,000					
Loan BBVA INDEGA	Si	2025-05-13	2026-11-13	13.32% Flotante							341,743,000					
Loan Banco Bogota	Si	2026-04-17	2027-01-17	13.10% Flotante								400,259,000				
TOTAL					0	0	0	0	0	0	1,060,746,000	1,458,355,000	0	0	0	291,434,000
Con garantía (bancarios)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Banca comercial																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otros bancarios																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total bancarios																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	1,060,746,000	1,458,355,000	0	0	0	291,434,000
Bursátiles y colocaciones privadas [sinopsis]																
Bursátiles listadas en bolsa (quirografarios)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Bursátiles listadas en bolsa (con garantía)																
CB 17 (10yr Fixed)	No	2017-06-30	2027-06-18	7.87% Fija	0	8,498,601,000	0	0	0							
CB 8yr Fixed Rate (KOF 20)	No	2020-02-07	2028-01-28	7.35% Fija	0	0	2,998,989,000	0	0							
CB 7yr Fixed Rate (KOF 21 L)	No	2021-09-23	2028-09-14	7.36% Fija	0	0	6,961,374,000	0	0							

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]											
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]					
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]					
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]
CB 7yr Fixed Rate (KOF 22S)	No	2022-10-10	2029-10-01	9.95% Fija	0	0	0	0	5,494,753,000							
CB 4yr Float Rate (KOF 22X)	No	2022-10-10	2026-10-05	6.80% Flotante	499,989,000	0	0	0	0							
CB 3yr Float Rate (KOF 26-2)	No	2026-02-16	2029-02-12	6.91% Flotante	0	0	0	2,979,690,000	0							
CB 10yr Fixed Rate (KOF 26)	No	2026-02-16	2036-02-04	9.12% Fija	0	0	0	0	0	6,971,223,000						
Yankee 1.85% due 32	Si	2020-09-01	2032-09-01	1.85% Fija	0	0	0	0	0	0						11,083,408,000
Yankee 2.75% due 30	Si	2020-01-22	2030-01-22	2.75% Fija	0	0	0	0							18,467,989,000	
Yankee 5.25% due 43	Si	2013-11-26	2043-11-26	5.25% Fija	0	0	0	0	0							8,744,429,000
Yankee 5.10% due 35	Si	2025-05-06	2035-05-06	5.1% Fija	0	0	0	0	0							8,858,240,000
TOTAL					499,989,000	8,498,601,000	9,960,363,000	2,979,690,000	5,494,753,000	6,971,223,000	0	0	0	0	18,467,989,000	28,686,077,000
Colocaciones privadas (quirografarios)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Colocaciones privadas (con garantía)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total bursátiles listados en bolsa y colocaciones privadas																
TOTAL					499,989,000	8,498,601,000	9,960,363,000	2,979,690,000	5,494,753,000	6,971,223,000	0	0	0	0	18,467,989,000	28,686,077,000
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo [sinopsis]																
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total otros pasivos circulantes y no circulantes con costo																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Proveedores [sinopsis]																
Proveedores																
Almacen de Refacciones	No	2026-01-01	2026-09-30		1,331,246,000						124,317,000					
Azúcar	No	2026-01-01	2026-09-30		465,730,000						7,867,000					
Concentrado	No	2026-01-01	2026-09-30		2,229,147,000						148,740,000					
Empaques	No	2026-01-01	2026-09-30		2,632,527,000						73,764,000					
Envase Vidrio	No	2026-01-01	2026-09-30		329,887,000						30,203,000					
Etiquetas	No	2026-01-01	2026-09-30		187,159,000						9,923,000					
Fructosa	No	2026-01-01	2026-09-30		1,465,905,000						0					
Servicios	No	2026-01-01	2026-09-30		2,394,559,000						415,651,000					
Publicidad	No	2026-01-01	2026-09-30		1,430,676,000						3,024,000					
Otros (No mayor al 10%)	No	2026-01-01	2026-09-30		14,823,359,000						775,515,000					
TOTAL					27,290,195,000	0	0	0	0	0	1,589,004,000	0	0	0	0	0
Total proveedores																
TOTAL					27,290,195,000	0	0	0	0	0	1,589,004,000	0	0	0	0	0
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo [sinopsis]																
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo																
NUEVA INSTITUCIÓN	No				1,220,620,000					4,341,456,000	292,477,000					381,921,000
TOTAL					1,220,620,000	0	0	0	0	4,341,456,000	292,477,000	0	0	0	0	381,921,000
Total otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo																
TOTAL					1,220,620,000	0	0	0	0	4,341,456,000	292,477,000	0	0	0	0	381,921,000
Total de créditos																
TOTAL					29,010,804,000	8,498,601,000	9,960,363,000	2,979,690,000	5,494,753,000	11,312,679,000	2,942,227,000	1,458,355,000	0	0	18,467,989,000	29,359,432,000

[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera

	Monedas [eje]				
	Dólares [miembro]	Dólares contravalor pesos [miembro]	Otras monedas contravalor dólares [miembro]	Otras monedas contravalor pesos [miembro]	Total de pesos [miembro]
Posición en moneda extranjera [sinopsis]					
Activo monetario [sinopsis]					
Activo monetario circulante	938,409,000	16,742,437,000	0	0	16,742,437,000
Activo monetario no circulante	166,000	2,958,000	0	0	2,958,000
Total activo monetario	938,575,000	16,745,395,000	0	0	16,745,395,000
Pasivo monetario [sinopsis]					
Pasivo monetario circulante	272,992,000	4,870,538,000	11,314,000	232,010,000	5,102,548,000
Pasivo monetario no circulante	2,734,668,000	48,790,032,000	0	0	48,790,032,000
Total pasivo monetario	3,007,660,000	53,660,570,000	11,314,000	232,010,000	53,892,580,000
Monetario activo (pasivo) neto	(2,069,085,000)	(36,915,175,000)	(11,314,000)	(232,010,000)	(37,147,185,000)

[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto

	Tipo de ingresos [eje]			
	Ingresos nacionales [miembro]	Ingresos por exportación [miembro]	Ingresos de subsidiarias en el extranjero [miembro]	Ingresos totales [miembro]
NUEVO PRODUCTO				
BEBIDAS EMBOTELLADAS	104,939,031,000	0	122,250,822,000	227,189,853,000
TOTAL	104,939,031,000	0	122,250,822,000	227,189,853,000

[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados

Discusión de la administración sobre las políticas de uso de instrumentos financieros derivados, explicando si dichas políticas permiten que sean utilizados únicamente con fines de cobertura o con otro fines tales como negociación [bloque de texto]

Información Cualitativa y Cuantitativa sobre las posiciones en Instrumentos Financieros Derivados (IFD) de Coca-Cola FEMSA, S.A.B. de C.V. al tercer trimestre de 2026.

i. Discusión de la administración sobre las políticas de uso de instrumentos financieros derivados

a) Descripción general de los objetivos para celebrar operaciones con derivados

Como parte de su estrategia de administración de riesgos, Coca-Cola FEMSA, S.A.B. de C.V. (la "Compañía") utiliza instrumentos financieros derivados principalmente con los fines de (1) lograr la estructura de pasivos y capital deseada con un perfil de riesgo balanceado, (2) administrar su exposición a insumos y materias primas y (3) cubrir exposiciones contables y de flujos en moneda extranjera.

b) Políticas de uso de instrumentos financieros derivados

La Compañía cuenta con un documento denominado "Políticas de administración de riesgos e instrumentos financieros derivados" en el que se establecen los lineamientos generales de la contratación de instrumentos financieros derivados. Dentro de estos lineamientos se establece lo siguiente:

1) La Compañía no puede contratar instrumentos financieros derivados con fines especulativos o con fin de generación de utilidades.

2) La Compañía no contrata instrumentos que tengan un perfil de riesgo ilimitado sobre una posición apalancada y que su pérdida potencial sea no lineal a movimientos en la variable subyacente (derivados exóticos).

3) El Consejo de Administración de la Compañía es el responsable de otorgar los poderes especiales para contratar instrumentos financieros derivados. Dichos poderes son mancomunados y no debe haber más de una firma por cada Dirección que le reporte a la Dirección de Finanzas y Administración de la Compañía.

4) La Compañía le da seguimiento al valor razonable de su posición de instrumentos financieros derivados y sus posibles cambios utilizando la metodología de "*Value at Risk*", así como generando análisis de sensibilidad sobre ésta.

c) Instrumentos utilizados por la Compañía

Los instrumentos que la Compañía utiliza principalmente son los siguientes:

1) *Cross currency swaps* de tipo de cambio y tasa de interés de cobertura contable
2) *Forward y opciones* para compra de monedas extranjeras relacionadas a materias primas de cobertura contable
3) *Contratos de futuros, swaps y opciones sobre el precio de materias primas*

d) Estrategias de cobertura o negociación implementadas

1) *Cross currency swaps* de tipo de cambio y tasa de interés de cobertura contable

La Compañía tiene contratos *cross currency swap* de tipo de cambio y tasa de interés, con la finalidad de administrar su estructura de pasivos, a través de los cuales cambia deuda denominada en dólares a deuda denominada en pesos mexicanos. Estos contratos son designados como coberturas de flujo de efectivo. Los cambios en el valor razonable de los contratos vigentes, excluyendo el efecto por cupones y fluctuación cambiaria, son registrados en la cuenta de otras partidas acumuladas de la utilidad integral en el caso de la designación de cobertura de flujo de efectivo. El efecto de los cupones se reconoce en el gasto financiero y el efecto de la fluctuación cambiaria se reconoce en el resultado integral de financiamiento. Al 30 de septiembre de 2026, el valor nocional de estos instrumentos es de Ps. 17,966 millones y generaron un pasivo por su valor de mercado de Ps. 2,789 millones. Para el tercer trimestre de 2026, el efecto neto de los cupones ascendió a una pérdida de Ps. 264 millones registrándose en la cuenta de gasto financiero en el estado consolidado de resultados.

La Compañía también tiene contratos de *interest rate swaps* denominados en dólares estadounidenses con la finalidad de administrar la exposición a la variación en tasas de interés, a través de los cuales intercambia flujos en los que recibe tasa de interés fija en dólares estadounidenses y paga tasa de interés flotante en dólares estadounidenses. El efecto de los cupones se reconoce en el gasto financiero. Al 30 de septiembre de 2026, el valor nocional de estos instrumentos es de Ps. 8,921 millones y generaron un pasivo por su valor de mercado de Ps. 1,551 millones. Para el tercer trimestre de 2026, el impacto a gasto financiero fue una pérdida de Ps. 43 millones, registrándose en el estado consolidado de resultados.

La Compañía también tiene contratos *cross currency swap* de tipo de cambio y tasa de interés, con la finalidad de administrar su exposición a monedas, a través de los cuales cambia deuda denominada en dólares a deuda denominada en reales brasileños. Estos contratos son designados como coberturas de flujo de efectivo. Los cambios en el valor razonable de los contratos vigentes, excluyendo el efecto por cupones y fluctuación cambiaria, son registrados en la cuenta de otras partidas acumuladas de la utilidad integral en el caso de la designación de cobertura de flujo de efectivo. El efecto de los cupones se reconoce en el gasto financiero y el efecto de la fluctuación cambiaria se reconoce en el resultado integral de financiamiento. Al 30 de septiembre de 2026, el valor nocional de estos instrumentos es de Ps. 18,377 millones y generaron un activo por su valor de mercado de Ps. 332 millones. Para el tercer trimestre de 2026, el impacto a gasto financiero ascendió a una pérdida de Ps. 366 millones, registrándose en el estado consolidado de resultados.

La Compañía también tiene contratos de *interest rate swaps* denominados en pesos colombianos con la finalidad de administrar la exposición a la variación en tasas de interés, a través de los cuales intercambia flujos en los que recibe tasa de interés variable en pesos colombianos y paga tasa de interés fija en pesos colombianos. El efecto de los cupones se reconoce en el gasto financiero. Al 30 de septiembre de 2026, el valor nocional de estos instrumentos es de Ps. 444 millones y generaron un pasivo por su valor de mercado de Ps. 1 millón. Para el tercer trimestre de 2026, el impacto a gasto financiero fue una pérdida de Ps. 1 millón, registrándose en el estado consolidado de resultados.

2) *Forwards y opciones* para compra de monedas extranjeras relacionadas a materias primas de cobertura contable

La Compañía tiene contratos forward de tipo de cambio, con la finalidad de administrar el riesgo de la fluctuación cambiaria derivada de la compra de materias primas denominadas en dólares, a través de los cuales fija la paridad cambiaria contra el peso mexicano, el real brasileño, el peso colombiano, el peso uruguayo, el colón costarricense y el peso argentino. Adicionalmente, la Compañía tiene contratos de opciones de tipo de cambio, con la finalidad de administrar el riesgo de la fluctuación cambiaria derivada de la compra de materias primas denominadas en dólares, a través de los cuales fija la paridad cambiaria contra el peso mexicano y peso colombiano. Por otro lado, se tiene contratos de opciones de tipo de cambio con la finalidad de administrar el riesgo de la fluctuación cambiaria derivada del pago de dividendos intercompañía denominados en real brasileño. El cambio en el valor razonable de los contratos vigentes por movimientos en el tipo de cambio se reconoce en la cuenta de otras partidas acumuladas de la utilidad integral. El efecto de los contratos vencidos se registra como parte de los resultados de operación,

impactando el costo de materias primas. Al 30 de septiembre 2026, la Compañía tiene contratos *forwards* y *opciones* para la compra de monedas extranjeras que generaron un pasivo de Ps. 52 millones con un valor nocional de Ps. 12,009 millones.

3) Contratos de *futuros*, swaps y opciones de precio de materias primas

La Compañía tiene contratados futuros listados en el Intercontinental Exchange ("ICE") para cubrir el riesgo de fluctuaciones en el precio del azúcar. También tiene operaciones en mercados no estandarizados "over the counter" u "OTC" para cubrir el riesgo de fluctuaciones en el precio del azúcar, aluminio y diésel. El cambio en el valor razonable de las coberturas vigentes se reconoce en la cuenta de otras partidas acumuladas de la utilidad integral, mientras que el cambio en el valor razonable de las coberturas sobre el consumo del periodo se registra como parte de los resultados de operación impactando en el costo de materias primas y se compensa contra los movimientos en los precios realizados del azúcar, aluminio y diésel. Al 30 de septiembre de 2026 se registró un valor nocional de Ps. 3,118 millones y un activo de Ps. 330 millones por concepto de coberturas de azúcar. Adicionalmente, la Compañía contaba con un monto nocional de Ps. 2,013 millones con un activo de Ps. 31 millones por concepto de coberturas de aluminio, y con un monto nocional de Ps. 19 millones con un activo de Ps. 10 millones por concepto de coberturas de diésel.

e) Mercados de negociación

La Compañía opera principalmente en mercados no estandarizados OTC y en algunos casos tales como las coberturas del precio de azúcar y aluminio, ha recurrido a mercados organizados como el ICE y LME.

f) Contrapartes elegibles

La Compañía solamente celebra operaciones de derivados con instituciones con un perfil crediticio adecuado con las que tiene un contrato ISDA (México), contrato marco local para instrumentos financieros derivados (Colombia), contrato global de derivativos (Brasil), acuerdo marco para la realización de operaciones de derivados (Argentina), acuerdo marco para operaciones de derivados (Uruguay), contrato ISDA (Costa Rica) , contrato ISDA (Guatemala) o similar para operar en mercados no estandarizados OTC, así como contratos con intermediarios o *brokers* para operar en mercados organizados como el ICE y LME para las coberturas de azúcar y aluminio, entre otros insumos (*commodities*). Al 30 de septiembre de 2026, la Compañía tiene firmados 65 contratos con instituciones financieras y mantiene operaciones con 50 de éstas.

g) Políticas para la designación de agentes de cálculo o valuación

Se establece en los contratos de derivados que el agente de cálculo será la institución financiera con la que se tiene firmado dicho contrato. La Compañía tiene la posibilidad de revisar y, en su caso, impugnar los cálculos y determinaciones que realice el agente de cálculo y, si no se pusieran de acuerdo en los cálculos, la Compañía podrá elegir a un agente de cálculo distinto. Si un evento de incumplimiento ocurriese por parte de la institución financiera, el agente de cálculo será elegido por la Compañía, con el requisito de que el agente sea líder en el mercado de referencia.

h) Principales condiciones o términos de los contratos

La mayoría de los contratos que tiene celebrados la Compañía están sujetos a lo establecido en el documento *Master Agreement* publicado por la International Swap Dealers Association, Inc. ("ISDA") con el formato *Multicurrency - Cross Border*. En algunas jurisdicciones, donde la documentación debe ser en el idioma local tales como Brasil, Colombia, Uruguay y Argentina, se tienen celebrados contratos muy similares al contrato ISDA. La Compañía, en adición al contrato marco ya sea ISDA u otro, celebra suplementos y/o anexos en donde modifica y establece ciertas condiciones específicas y/o adicionales al contrato marco, tales como márgenes, colaterales, eventos de incumplimiento, etc. Con ciertas contrapartes del ISDA se busca disminuir el riesgo contraparte a través de la firma de un *Credit Support Annex* ("CSA") que establece las condiciones crediticias de garantía de las operaciones o mediante otro tipo de garantías.

i) Políticas de márgenes, colaterales, líneas de crédito y VAR

La Compañía administra su riesgo de liquidez en operaciones de derivados estableciendo en los contratos ISDA o los contratos locales y contratos con intermediarios o *brokers*, umbrales suficientemente amplios a partir de los cuales existen las llamadas de margen o colateral, según sea aplicable. Adicionalmente, la Compañía distribuye entre diferentes contrapartes sus posiciones adecuadamente para evitar concentración y reducir el riesgo de llamadas de margen. Al 30 de septiembre de 2026, la Compañía tiene 59 millones de pesos mexicanos dados en colateral o en garantía para sus operaciones de derivados OTC. En el caso de las coberturas de azúcar vía futuros en el ICE, éstas requieren depósito de margen inicial y de mantenimiento cuyo saldo al 30 de septiembre de 2026 es de Ps. 75 millones

La Compañía realiza un análisis de sensibilidad sobre sus distintas posiciones.

j) Procesos y niveles de autorización requeridos por tipo de operación

El Consejo de Administración de la Compañía es el responsable de otorgar los poderes especiales para contratar instrumentos financieros derivados. Dichos poderes son otorgados para celebrar transacciones de instrumentos financieros derivados de tasas de interés, divisas e insumos (*commodities*) hasta ciertos montos. Dichos poderes son mancomunados y no debe haber más de una firma por cada Dirección que le reporte a la Dirección de Finanzas y Administración de la Compañía.

El manejo e implementación de las estrategias de administración de riesgos financieros son responsabilidad de la Dirección de Finanzas y Administración, a través de la Dirección de Finanzas Corporativas y Tesorería.

k) Procedimientos de control interno para administrar la exposición a los riesgos de mercado y de liquidez

Como parte del control sobre los procesos de administración de riesgos, la Compañía cuenta con un Comité de Finanzas del Consejo de Administración que dentro de sus funciones está el definir la estrategia financiera de la Compañía. El Comité de Finanzas define la estructura financiera deseada, establece los límites de exposición que puede manejar la Compañía y monitorea en sus reuniones las distintas posiciones de instrumentos financieros derivados que se han contratado. El monitoreo de la evolución del perfil de riesgos de la Compañía, así como el valor de sus posiciones en instrumentos financieros derivados, se realiza con frecuencia diaria.

La Compañía cuenta con un área de control interno que, como parte de su trabajo, revisa sobre una base razonable la eficacia operativa de las actividades de control interno respecto a la administración de operaciones con instrumentos financieros derivados. En el trimestre no existieron observaciones o deficiencias identificadas por el área de control interno.

l) Existencia de un tercero independiente que revisa procesos de control interno

La Compañía cuenta con un auditor externo (Mancera, S.C. – Integrante de Ernst & Young Global), quien anualmente realiza una auditoría sobre el tratamiento contable de los instrumentos financieros derivados y sobre los controles internos de la Compañía.

Descripción genérica sobre las técnicas de valuación, distinguiendo los instrumentos que sean valuados a costo o a valor razonable, así como los métodos y técnicas de valuación [bloque de texto]

i. Descripción genérica sobre las políticas y técnicas de valuación

a) Descripción de los métodos y técnicas de valuación (variables de referencia, supuestos aplicados, frecuencia y acciones en función de la valuación)

El valor razonable de los instrumentos financieros derivados se estima con base en los precios cotizados en el mercado para dar por terminados dichos contratos a la fecha de cierre del periodo. Dicho cálculo se realiza de manera mensual y de manera interna, utilizando sistemas automatizados. Se compara la razonabilidad del cálculo con reportes recibidos de las contrapartes.

En el caso de los cross currency swaps de tipo de cambio y tasa de interés, el método de valuación consiste en descontar a valor presente los flujos esperados de intereses, calculados con base en la curva de tasas de mercado de la moneda en la que está denominado el flujo y expresar el neto del resultado en la moneda de reporte.

Para los forwards se compara el precio acordado en el instrumento con el precio actual de la moneda en el mercado forward y se descuenta a valor presente con la curva de tasas de mercado de la moneda que corresponda.

Las estrategias con opciones de compra son valuadas con base en el modelo de Black & Scholes, haciendo además una separación entre el valor intrínseco y extrínseco.

Los contratos de futuros de precio de materias primas cotizados en mercados estandarizados son valuados por la contraparte, con base en cotizaciones públicas del mercado de futuros del ICE, LME y el proveedor de precios Bloomberg.

La Compañía obtiene valuaciones de sus instrumentos financieros derivados para efectos de monitorear la exposición a riesgos. En cada caso la Compañía analiza, en función de la estrategia general definida por la misma, las valuaciones obtenidas y demás factores, como el riesgo contraparte y riesgo de liquidez, para determinar las acciones a seguir.

b) Métodos utilizados para determinación de la efectividad

Para los instrumentos de cobertura contable se utiliza el método *Dollar Offset*, método de términos críticos y el método de Derivados Hipotéticos, presentando una efectividad cercana al 100% para los instrumentos vigentes.

Discusión de la administración sobre las fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender requerimientos relacionados con instrumentos financieros derivados [bloque de texto]

i. Discusión de la administración sobre las fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender requerimientos relacionados con instrumentos financieros derivados

En caso de una situación adversa relacionada con los instrumentos financieros derivados, la Compañía cuenta con líneas de crédito con diversas instituciones financieras, así como con acceso a mercados de capital en México y en el extranjero. Asimismo, al 30 de septiembre de 2026 la Compañía tiene un saldo en caja de Ps. 46,772 millones para hacer frente a cualquier necesidad de liquidez.

Explicación de los cambios en la exposición a los principales riesgos identificados y en la administración de los mismos, así como contingencias y eventos conocidos o esperados por la administración que puedan afectar en los futuros reportes [bloque de texto]

i. Cambios en las exposiciones a los principales riesgos identificados y en la administración de las mismas

a) Riesgos identificados e incurridos por el uso de derivados

Los riesgos identificados por la Compañía para contratar instrumentos derivados son los relacionados con las variaciones de tipo de cambio, tasas de interés y precios de materias primas. En adición, los riesgos identificados por la Compañía por el uso de instrumentos financieros derivados son el riesgo contraparte y el riesgo de liquidez, razón por la cual la Compañía distribuye entre diferentes contrapartes sus posiciones para evitar concentración y reducir el riesgo de llamadas de margen.

b) Explicación de los cambios en las exposiciones

Durante el trimestre no se identificó ningún cambio relevante que modifique la exposición a los riesgos de la Compañía. La exposición a los riesgos puede modificarse en el futuro derivado de, por ejemplo, una modificación en la estructura de pasivos y capital de la Compañía o una mayor exposición a insumos denominados en monedas no funcionales.

c) Contingencias y eventos conocidos o esperados por la administración que afecten futuros reportes

Todos los instrumentos son “simples” ya que la Compañía no contrata instrumentos exóticos, apalancados o cuyo subyacente sea la volatilidad. Cualquier cambio en el valor razonable de los instrumentos contratados no implica que su naturaleza, uso o nivel de efectividad de cobertura se modifique. En ninguna situación o eventualidad implicaría que el uso del instrumento derivado difiera de aquél con el que originalmente fue concebido, modificaría el esquema del mismo o implicaría un cambio en el nivel de cobertura, ni significaría que la Compañía asuma nuevas obligaciones.

Los riesgos de liquidez a los que está expuesta la posición de la Compañía están relacionados a las posibles llamadas de margen en las operaciones de instrumentos derivados. La Compañía distribuye entre diferentes contrapartes sus posiciones adecuadamente para evitar concentración y reducir el riesgo de llamadas de margen.

d) Instrumentos derivados que vencieron en el trimestre

1) 97 operaciones de *forwards y opciones* para compra de moneda extranjera de materias primas
2) 358 contratos de *swaps* para compra de aluminio
3) 310 contratos de *swaps* para compra de azúcar

e) Instrumentos derivados cuya posición fue cerrada en el trimestre

1) Se vendieron 1,586 contratos de futuros de azúcar con la finalidad de mantener el porcentaje de cobertura deseado

f) Llamadas de margen en el trimestre

Durante el trimestre la Compañía tuvo llamadas de margen por coberturas de azúcar y aluminio por USD 0 MM. Adicional durante el trimestre se tuvieron llamadas de margen por coberturas de *cross currency swap* de tipo de cambio y tasa de interés por USD 8.9MM

g) Incumplimientos de contratos en el trimestre

Ninguno.

Información cuantitativa a revelar [bloque de texto]

i. Información cuantitativa

La información cuantitativa de la Compañía se presenta en la tabla anexa al presente.

TABLA 1
Resumen de Instrumentos Financieros Derivados
Cifras en miles de pesos al 30 de Septiembre de 2026

Tipo de Derivado, Valor o Contrato	Fines de cobertura u otros fines tales como negociación	Monto Nocional/Valor Nominal	Valor del Activo Subyacente/Variable de Referencia		Valor razonable		Montos de vencimientos por año	Colateral dado en garantía/ margen requerido futuros		
			Trimes tre actual	Trimes tre anterior	Trimestre actual	Trimestre anterior	2026	2027	2028+	
Swap moneda intereses CCS	Cobertura	17,966,189	17.8413 (MXN/USD)	17.47 (MXN/USD)	-2,788,523	-2,771,815	0	6,244,455	11,721,734	59,055
Swap moneda intereses CCS	Cobertura	18,376,539	5.1809 (BRL/USD) 17.8413 (MXN/USD)	5.1766 (BRL/USD) 17.47 (MXN/USD)	331,661	709,201	0	1,784,130	16,592,409	
Swap tasas de interés IRS	Cobertura	8,920,650	17.8413 (MXN/USD)	17.47 (MXN/USD)	-1,550,935	-1,274,368	0	0	8,920,650	
Swap tasas de interés IRS	Cobertura	444,475	3341.23 (COP/USD) 17.8413 (MXN/USD)	3443.59 (COP/USD) 17.47 (MXN/USD)	-959	-1,532	0	444,475	0	
Divisas FX	Cobertura	6,225,097	17.8413 (MXN/USD)	17.47 (MXN/USD)	67,936	-244,906	2,146,844	4,078,253	0	
Divisas FX	Cobertura	1,367,936	5.1809 (BRL/USD) 17.8413 (MXN/USD)	5.1766 (BRL/USD) 17.47 (MXN/USD)	5,656	230,686	1,367,936	0	0	
Divisas FX	Cobertura	2,244,792	5.1809 (BRL/USD) 17.8413 (MXN/USD)	5.1766 (BRL/USD) 17.47 (MXN/USD)	-77,153	-97,229	1,045,857	1,198,935	0	

Divisas FX	Cobertura	1,011,602	3341.23 (COP/USD) 17.8413 (MXN/USD)	3443.59 (COP/USD) 17.47 (MXN/USD)	-25,151	-75,019	248,708	762,894	0	
Divisas FX	Cobertura	605,177	1517 (ARS/USD) 17.8413 (MXN/USD)	1482 (ARS/USD) 17.47 (MXN/USD)	-13,752	-8,649	200,001	405,176	0	
Divisas FX	Cobertura	239,787	458.43 (CRC/USD) 17.8413 (MXN/USD)	457.17 (CRC/USD) 17.47 (MXN/USD)	-8,206	-20,218	75,290	164,497	0	
Divisas FX	Cobertura	314,899	40.286 (UYU/USD) 17.8413 (MXN/USD)	40.116 (UYU/USD) 17.47 (MXN/USD)	-1,030	-2,208	108,297	206,602	0	
Futuros y Swaps Azúcar (Brasil)	Cobertura	2,866,815	17.63 (Contrato No. 11, centavos de dólar por libra)	14.34 (Contrato No. 11, centavos de dólar por libra)	304,877	-173,729	106,483	2,677,274	83,058	75,325
Swaps Azúcar (Colombia)	Cobertura	109,017	17.63 (Contrato No. 11, centavos de dólar por libra)	14.34 (Contrato No. 11, centavos de dólar por libra)	9,014	-19,419	58,177	50,840	0	
SwapsAzúcar (Uruguay)	Cobertura	142,320	17.63 (Contrato No. 11, centavos de dólar por libra)	14.34 (Contrato No. 11, centavos de dólar por libra)	16,234	-5,711	31,644	86,642	24,034	
Swaps Diesel (Guatemala)	Cobertura	18,827	4.7456 dólares por tonelada	3.3314 dólares por tonelada	10,257	407	18,827	0	0	
Swaps y Opciones Aluminio (México)	Cobertura	302,051	3204 dólares por tonelada	3105.5 dólares por tonelada	4,393	1,643	62,883	239,168	0	
Swaps y Opciones Aluminio (Brasil)	Cobertura	1,459,833	3204 dólares por tonelada	3105.5 dólares por tonelada	26,876	19,168	448,163	1,011,670	0	
Swaps y Opciones Aluminio (Colombia)	Cobertura	32,035	3204 dólares por tonelada	3105.5 dólares por tonelada	750	805	7,009	25,026	0	
Swaps y Opciones Aluminio (Guatemala)	Cobertura	206,856	3204 dólares por tonelada	3105.5 dólares por tonelada	-179	-4,766	54,755	152,101	0	
Swaps Aluminio (Uruguay)	Cobertura	11,887	3204 dólares por tonelada	3105.5 dólares por tonelada	-480	-946	1,372	10,515	0	

[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2026-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2025-12-31
Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable [sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Efectivo [sinopsis]		
Efectivo en caja	0	0
Saldos en bancos	9,276,980,000	5,807,069,000
Total efectivo	9,276,980,000	5,807,069,000
Equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Depósitos a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Inversiones a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	37,495,370,000	22,259,727,000
Otros acuerdos bancarios, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Total equivalentes de efectivo	37,495,370,000	22,259,727,000
Otro efectivo y equivalentes de efectivo	0	0
Total de efectivo y equivalentes de efectivo	46,772,350,000	28,066,796,000
Clientes y otras cuentas por cobrar [sinopsis]		
Clientes	14,213,849,000	17,345,579,000
Cuentas por cobrar circulantes a partes relacionadas	1,219,718,000	1,035,281,000
Anticipos circulantes [sinopsis]		
Anticipos circulantes a proveedores	0	0
Gastos anticipados circulantes	0	0
Total anticipos circulantes	0	0
Cuentas por cobrar circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por cobrar circulante	0	0
Cuentas por cobrar circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Otras cuentas por cobrar circulantes	3,136,292,000	3,765,538,000
Total de clientes y otras cuentas por cobrar	18,569,859,000	22,146,398,000
Clases de inventarios circulantes [sinopsis]		
Materias primas circulantes y suministros de producción circulantes [sinopsis]		
Materias primas	3,556,812,000	4,507,691,000
Suministros de producción circulantes	0	0
Total de las materias primas y suministros de producción	3,556,812,000	4,507,691,000
Mercancía circulante	101,204,000	186,083,000
Trabajo en curso circulante	0	0
Productos terminados circulantes	8,424,163,000	6,796,465,000
Piezas de repuesto circulantes	1,678,138,000	1,695,058,000
Propiedad para venta en curso ordinario de negocio	0	0
Otros inventarios circulantes	1,021,009,000	828,820,000
Total inventarios circulantes	14,781,326,000	14,014,117,000
Activos mantenidos para la venta [sinopsis]		
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	0	0
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para distribuir a los propietarios	0	0
Total de activos mantenidos para la venta	0	0
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes [sinopsis]		
Clientes no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes debidas por partes relacionadas	0	0
Anticipos de pagos no circulantes	0	0
Anticipos de arrendamientos no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por cobrar no circulante	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2026-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2025-12-31
Cuentas por cobrar no circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Rentas por facturar	0	0
Otras cuentas por cobrar no circulantes	1,625,031,000	1,950,200,000
Total clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	1,625,031,000	1,950,200,000
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas [sinopsis]		
Inversiones en subsidiarias	0	0
Inversiones en negocios conjuntos	2,295,378,000	2,209,438,000
Inversiones en asociadas	8,533,744,000	8,378,365,000
Total de inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	10,829,122,000	10,587,803,000
Propiedades, planta y equipo [sinopsis]		
Terrenos y construcciones [sinopsis]		
Terrenos	7,630,102,000	6,327,107,000
Edificios	23,595,740,000	18,923,006,000
Total terrenos y edificios	31,225,842,000	25,250,113,000
Maquinaria	27,977,938,000	23,161,591,000
Vehículos [sinopsis]		
Buques	0	0
Aeronave	0	0
Equipos de Transporte	12,917,835,000	12,927,706,000
Total vehículos	12,917,835,000	12,927,706,000
Enseres y accesorios	9,705,995,000	9,751,454,000
Equipo de oficina	936,832,000	808,619,000
Activos tangibles para exploración y evaluación	0	0
Activos de minería	0	0
Activos de petróleo y gas	0	0
Construcciones en proceso	14,259,736,000	21,689,668,000
Anticipos para construcciones	0	0
Otras propiedades, planta y equipo	16,400,691,000	15,541,340,000
Total de propiedades, planta y equipo	113,424,869,000	109,130,491,000
Propiedades de inversión [sinopsis]		
Propiedades de inversión	0	0
Propiedades de inversión en construcción o desarrollo	0	0
Anticipos para la adquisición de propiedades de inversión	0	0
Total de Propiedades de inversión	0	0
Activos intangibles y crédito mercantil [sinopsis]		
Activos intangibles distintos de crédito mercantil [sinopsis]		
Marcas comerciales	0	0
Activos intangibles para exploración y evaluación	0	0
Cabeceras de periódicos o revistas y títulos de publicaciones	0	0
Programas de computador	0	0
Licencias y franquicias	0	0
Derechos de propiedad intelectual, patentes y otros derechos de propiedad industrial, servicio y derechos de explotación	75,477,232,000	73,861,267,000
Recetas, fórmulas, modelos, diseños y prototipos	0	0
Activos intangibles en desarrollo	2,759,283,000	2,831,722,000
Otros activos intangibles	4,157,118,000	3,806,981,000
Total de activos intangibles distintos al crédito mercantil	82,393,633,000	80,499,970,000
Crédito mercantil	22,321,435,000	21,856,193,000
Total activos intangibles y crédito mercantil	104,715,068,000	102,356,163,000
Proveedores y otras cuentas por pagar [sinopsis]		
Proveedores circulantes	28,879,199,000	31,460,594,000
Cuentas por pagar circulantes a partes relacionadas	413,601,000	437,268,000
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes [sinopsis]		

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2026-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2025-12-31
Ingresos diferidos clasificados como circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como circulantes	0	0
Beneficios a los empleados a corto plazo acumulados (o devengados)	0	0
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes	0	0
Cuentas por pagar circulantes de la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar circulante	0	0
Retenciones por pagar circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar circulantes	27,745,526,000	13,372,653,000
Total proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	57,038,326,000	45,270,515,000
Otros pasivos financieros a corto plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a corto plazo	2,519,101,000	5,009,896,000
Créditos Bursátiles a corto plazo	8,998,590,000	2,933,690,000
Otros créditos con costo a corto plazo	0	0
Otros créditos sin costo a corto plazo	1,513,097,000	2,214,713,000
Otros pasivos financieros a corto plazo	0	0
Total de otros pasivos financieros a corto plazo	13,030,788,000	10,158,299,000
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes con partes relacionadas	0	0
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes [sinopsis]		
Ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como no circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como no corrientes	0	0
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes a la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar no circulante	0	0
Retenciones por pagar no circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar no circulantes	0	0
Total de proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a largo plazo	291,434,000	0
Créditos Bursátiles a largo plazo	72,560,095,000	71,834,451,000
Otros créditos con costo a largo plazo	0	0
Otros créditos sin costo a largo plazo	4,723,377,000	2,897,928,000
Otros pasivos financieros a largo plazo	0	0
Total de otros pasivos financieros a largo plazo	77,574,906,000	74,732,379,000
Otras provisiones [sinopsis]		
Otras provisiones a largo plazo	7,971,735,000	6,234,639,000
Otras provisiones a corto plazo	0	0
Total de otras provisiones	7,971,735,000	6,234,639,000
Otros resultados integrales acumulados [sinopsis]		
Superávit de revaluación	0	0
Reserva de diferencias de cambio por conversión	(6,606,440,000)	(11,194,461,000)
Reserva de coberturas del flujo de efectivo	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas por nuevas mediciones de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de la variación del valor temporal de las opciones	0	0
Reserva de la variación en el valor de contratos a futuro	0	0
Reserva de la variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI	0	0
Reserva por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de pagos basados en acciones	0	0
Reserva de nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	(2,133,175,000)	(2,085,376,000)

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2026-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2025-12-31
Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital relativos a activos no circulantes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas por inversiones en instrumentos de capital	(515,882,000)	(447,525,000)
Reserva de cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0
Reserva para catástrofes	0	0
Reserva para estabilización	0	0
Reserva de componentes de participación discrecional	0	0
Reserva de componentes de capital de instrumentos convertibles	0	0
Reservas para reembolsos de capital	0	0
Reserva de fusiones	0	0
Reserva legal	0	0
Otros resultados integrales	(3,147,989,000)	(3,031,748,000)
Total otros resultados integrales acumulados	(12,403,486,000)	(16,759,110,000)
Activos (pasivos) netos [sinopsis]		
Activos	344,223,664,000	314,539,424,000
Pasivos	183,888,474,000	160,510,783,000
Activos (pasivos) netos	160,335,190,000	154,028,641,000
Activos (pasivos) circulantes netos [sinopsis]		
Activos circulantes	94,346,695,000	74,570,084,000
Pasivos circulantes	83,113,889,000	66,756,679,000
Activos (pasivos) circulantes netos	11,232,806,000	7,813,405,000

[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos

Concepto	Trimestre Año Actual 2026-07-01 - 2026-09-30	Acumulado Año Actual 2026-01-01 - 2026-09-30	Trimestre Año Anterior 2025-07-01 - 2025-09-30	Acumulado Año Anterior 2025-01-01 - 2025-09-30
Análisis de ingresos y gastos [sinopsis]				
Ingresos [sinopsis]				
Servicios	0	0	0	0
Venta de bienes	79,718,215,000	227,189,853,000	71,883,717,000	213,984,155,000
Intereses	0	0	0	0
Regalías	0	0	0	0
Dividendos	0	0	0	0
Arrendamiento	0	0	0	0
Construcción	0	0	0	0
Otros ingresos	0	0	0	0
Total de ingresos	79,718,215,000	227,189,853,000	71,883,717,000	213,984,155,000
Ingresos financieros [sinopsis]				
Intereses ganados	782,599,000	1,982,299,000	619,566,000	1,829,888,000
Utilidad por fluctuación cambiaria	0	0	0	0
Utilidad por cambios en el valor razonable de derivados	0	0	0	249,290,000
Utilidad por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0	0	0
Otros ingresos financieros	64,428,000	249,805,000	136,464,000	274,621,000
Total de ingresos financieros	847,027,000	2,232,104,000	756,030,000	2,353,799,000
Gastos financieros [sinopsis]				
Intereses devengados a cargo	2,466,433,000	6,834,978,000	1,941,566,000	5,879,059,000
Pérdida por fluctuación cambiaria	22,968,000	43,994,000	64,970,000	62,303,000
Pérdidas por cambio en el valor razonable de derivados	376,978,000	456,145,000	38,999,000	0
Pérdida por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0	0	0
Otros gastos financieros	0	0	0	0
Total de gastos financieros	2,866,379,000	7,335,117,000	2,045,535,000	5,941,362,000
Impuestos a la utilidad [sinopsis]				
Impuesto causado	3,825,237,000	9,115,459,000	2,761,090,000	7,237,169,000
Impuesto diferido	(575,182,000)	(429,729,000)	(63,566,000)	1,121,331,000
Total de Impuestos a la utilidad	3,250,055,000	8,685,730,000	2,697,524,000	8,358,500,000

[800500] Notas - Lista de notas

Información a revelar sobre notas, declaración de cumplimiento con las NIIF y otra información explicativa de la entidad [bloque de texto]

Declaración de cumplimiento

Los estados financieros intermedios condensados consolidados no auditados que se acompañan por los nueve meses terminados al 30 de septiembre de 2026 y 2025, y al 31 de diciembre de 2025 han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF") emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad ("IASB" por sus siglas en inglés). Específicamente los estados financieros intermedios condensados consolidados no auditados que se acompañan han sido preparados de acuerdo con la NIC 34 Reportes Financieros Intermedios. Los estados financieros intermedios condensados consolidados no auditados que se acompañan han sido preparados utilizando las mismas políticas contables aplicadas en la preparación de los estados financieros anuales. Las notas adjuntas se encuentran expresadas en millones de pesos mexicanos.

Los estados financieros intermedios consolidados no auditados de la Compañía no incluyen toda la información y revelaciones requeridas en los estados financieros anuales, y deben leerse en conjunto con los estados financieros anuales consolidados auditados de la Compañía al 31 de diciembre de 2025. Los estados financieros intermedios condensados consolidados no auditados de la Compañía fueron aprobados para su emisión por el Director General Ejecutivo de la Compañía, Ian Marcel Craig Garcia y el Director de Finanzas, Gerardo Cruz Celaya el 26 de octubre de 2026.

Información a revelar sobre juicios y estimaciones contables [bloque de texto]

Juicios y estimaciones criticas contables

En la aplicación de las políticas contables de la Compañía, la administración requiere hacer juicios, estimaciones y supuestos sobre el valor en libros de los activos y pasivos que no son fácilmente observables de otras fuentes. Las estimaciones y supuestos asociados se basan en la experiencia histórica y otros factores que se consideran como relevantes. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones.

Las estimaciones y sus supuestos se revisan periódicamente. Las revisiones de las estimaciones contables se reconocen en el periodo en que se revisan, si dicha revisión afecta únicamente ese periodo o durante el periodo de revisión, y en periodos futuros si la revisión de la estimación afecta tanto el periodo de revisión como futuros periodos.

Fuentes clave de incertidumbre de la estimación

Los siguientes son supuestos clave respecto al futuro y otras fuentes clave de incertidumbre de la estimación al final del periodo, que tienen un riesgo significativo de causar un ajuste material al valor en libros de los activos y pasivos en el siguiente ejercicio anual. Sin embargo, las circunstancias y supuestos existentes sobre desarrollos futuros pueden cambiar debido a los cambios en el mercado o circunstancias que surjan más allá del control de la Compañía. Estos cambios se reflejan en los supuestos cuando ocurren.

Deterioro de activos intangibles de vida indefinida, crédito mercantil y otros activos depreciables de larga duración.

Los activos intangibles con vida indefinida, así como el crédito mercantil están sujetos a pruebas de deterioro anualmente o bien cuando se presenten indicios de deterioro. Existe deterioro cuando el valor en libros de un activo o la unidad generadora de efectivo ("UGE") excede su valor de recuperación, que es el mayor entre su valor razonable menos los costos por venta y su valor en uso. El cálculo del valor razonable se basa en información disponible de transacciones de venta obligatorias en operaciones a valor de mercado de activos similares o precios de mercado observables menos costos incrementales por disposición del activo. Para determinar si los activos están deteriorados, la Compañía calcula inicialmente un estimado del valor en uso de las UGE's a las

cuales se han asignado esos activos. Las pérdidas por deterioro se reconocen en los resultados del ejercicio en el periodo en que se determina el deterioro correspondiente y el monto se determina por el exceso del valor en libros del activo o de la UGE y su valor de recuperación.

La Compañía evalúa cada año si existe indicio de que un activo depreciable de larga duración puede estar deteriorado. Si existe algún indicio, la Compañía estima el valor de recuperación del activo. Cuando el valor en libros de un activo o UGE excede su valor de recuperación, el activo o UGE se considera deteriorado y su valor es reducido a su valor de recuperación que se determina por su valor en uso. Al evaluar el valor en uso, se descuentan los flujos de efectivo futuros esperados del activo o UGE a su valor presente, utilizando una tasa de descuento que refleje las evaluaciones del mercado actual del valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos para el activo. Al determinar el valor razonable por los costos de venta, se consideran las operaciones de mercado recientes, en caso de que existan. Si no se pueden identificar tales operaciones, se utiliza un modelo de valuación apropiado. Estos cálculos se comparan con múltiplos de valuación u otros indicadores de valor razonable disponibles. Los supuestos claves utilizados para determinar el valor de recuperación para las UGE's de la Compañía, incluyendo análisis de sensibilidad.

Contingencias fiscales, laborales y legales y provisiones

La Compañía está sujeta a varias demandas y contingencias relacionadas con procesos fiscales, laborales y legales. Debido a su naturaleza, dichos procesos legales involucran incertidumbres inherentes que incluyen, pero no se limitan, a resoluciones de la corte, negociaciones entre partes afectadas y acciones gubernamentales. La administración evalúa periódicamente la probabilidad de pérdida por esas contingencias y acumula una provisión y/o revela las circunstancias relevantes, según sea el caso. Si se considera probable la pérdida potencial de alguna demanda o proceso legal y el monto se puede estimar razonablemente, la Compañía crea una provisión por la pérdida estimada. El juicio de la administración debe determinar la probabilidad de pérdida y estima la cantidad debido a la naturaleza subjetiva de la pérdida.

La Compañía opera en diversas jurisdicciones fiscales y está sujeta a auditorías periódicas, en el curso ordinario de negocios, por parte de las autoridades fiscales y en diversos asuntos como impuestos corporativos, precios de transferencia e impuestos indirectos. El impacto por cambios en las regulaciones fiscales y las inspecciones de las autoridades fiscales locales podrían tener un impacto material en las cifras reportadas en los estados financieros consolidados. En los casos en que el impuesto por pagar es incierto, la Compañía reconoce las provisiones fiscales con base en los estimados de la administración con respecto a la probabilidad de que se materialicen exposiciones fiscales materiales y el monto probable del pasivo.

La administración evalúa periódicamente las posiciones tomadas con respecto a devoluciones de impuestos en situaciones en que la aplicación de la regulación fiscal está sujeta a interpretaciones y considera si es probable que la autoridad fiscal aceptará un tratamiento fiscal incierto. La Compañía mide sus balances fiscales basándose en el monto más probable o en el valor esperado, dependiendo de qué método ofrezca una mejor predicción de la resolución.

Combinaciones de negocios

Las combinaciones de negocios se contabilizan utilizando el método de adquisición. El costo de una adquisición se mide como la suma de la contraprestación transferida, que se calcula como la suma del valor razonable en la fecha de adquisición de los activos transferidos, pasivos asumidos, el monto de la participación no controladora de la adquirida, y la participación emitida por la Compañía a cambio de control de la adquirida.

En la fecha de adquisición, los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos se reconocen a su valor razonable, excepto:

- Los activos y pasivos por impuestos diferidos, y los activos o pasivos relacionados con acuerdos por beneficios a empleados se reconocen y se miden de acuerdo con la NIC 12, "Impuesto a la Utilidad" y la NIC 19 Revisada, "Beneficios a Empleados", respectivamente;
- Los pasivos o instrumentos de capital relacionados con acuerdos de pago basado en acciones de la adquirida son medidos de acuerdo con la NIIF 2, Pago Basado en Acciones, a la fecha de adquisición;
- Los activos (o grupos de activos para su disposición) que son clasificados como disponibles para la venta de acuerdo con la NIIF 5, "Activos No Corrientes Disponibles para la Venta y Operaciones Discontinuadas" se miden de acuerdo con esta norma; y

- Los activos indemnizables se reconocen en la fecha de adquisición sobre la misma base que la responsabilidad indemnizable sujeta a cualquier limitación contractual.

Para cada adquisición, la administración determina el valor razonable de los activos adquiridos, los pasivos asumidos y el monto de alguna participación no controladora en la adquirida, aplicando estimativas y/o juicios en las técnicas utilizadas, especialmente en la proyección de flujos de efectivo de las UGE's, en el cálculo del costo promedio ponderado de capital ("CPPC") y estimación de inflación durante la identificación de activos intangibles con vida indefinida, principalmente derechos de distribución.

Información a revelar sobre gastos acumulados (o devengados) y otros pasivos [bloque de texto]

Otros pasivos corrientes

	2026	2025
Beneficios a empleados a corto plazo	**Ps. 8,961**	Ps. 7,662
Pasivos acumulados	**9,032**	4,684
Otros	**385**	269
Total	**Ps. 18,378**	Ps. 12,615

Otros pasivos financieros corrientes

	2026	2025
Acreedores diversos	**Ps. 1,168**	Ps. 710
Instrumentos financieros derivados	**307**	1,252
Dividendos por pagar	**8,261**	124
Total	**Ps. 9,736**	Ps. 2,086

Otros pasivos no corrientes

	2026	2025
Impuestos por pagar	**Ps. 38**	Ps. 38
Deuda con antiguos accionistas	**1,767**	1,632
Otros	**247**	249
Total	**Ps. 2,052**	Ps. 1,919

Otros pasivos financieros no corrientes

	2026	2025
Instrumentos financieros derivados	**Ps. 4,723**	Ps. 2,898
Remuneración por resultado por pagar	**514**	466
Depósitos en garantía	**190**	208
Otros	**2,642**	1,182
Total	**Ps. 8,069**	Ps. 4,754

Información a revelar sobre asociadas [bloque de texto]

Los detalles de la inversión en asociadas que se contabilizan mediante método de participación al final de cada periodo de reporte son las siguientes:

Inversión	Actividad principal	País	Porcentaje tenencia		Valor	
			Septiembre 2026	Diciembre 2025	Septiembre 2026	Diciembre 2025
Asociadas						
Promotora Industrial Azucarera, S.A. de C.V. [1]	Producción Azúcar	México	36.39%	36.39%	**3,826**	3,871
Jugos del Valle S.A.P.I de C.V.[1]	Bebidas	México	26.98%	28.23%	**3,875**	3,793
Leao Alimentos e Bebidas, Ltda. [1]	Bebidas	Brasil	25.10%	25.10%	**351**	268
Industria Envasadora de Querétaro, S.A. de C.V.("IEQSA") [1]	Lata	México	26.46%	26.46%	**225**	210
Industria Mexicana de Reciclaje, S.A. de C.V. ("IMER") [1]	Reciclaje	México	35.00%	35.00%	**70**	79
Alimentos de Soja S.A.U.	Bebidas	Argentina	10.66%	10.66%	**31**	26
Otros Coca-Cola FEMSA:	Varios	Varios	Varios	Varios	**156**	132
					Ps. 8,534	Ps. 8,379

[1] La Compañía tiene influencia significativa en estas Compañías debido a que tiene el poder de participar en las decisiones operativas y financieras sobre la inversora.

Información a revelar sobre criterios de consolidación [bloque de texto]

Bases de consolidación

Los estados financieros consolidados se componen de los estados financieros de la Compañía y sus subsidiarias. El control se logra cuando la Compañía está expuesta, o tiene los derechos, a rendimientos variables procedentes de su participación en la entidad participada y tiene la capacidad de influir en esos rendimientos a través de su poder sobre ésta.

Específicamente, la Compañía controla una entidad participada si y sólo si la Compañía tiene:

- Poder sobre la entidad participada (por ejemplo, como derechos existentes que le dan la capacidad actual de dirigir las actividades relevantes de la entidad participada),
- Exposición, o derecho a rendimientos variables procedentes de su participación en la entidad participada, y
- La capacidad de utilizar su poder sobre la entidad participada para influir en el importe de los rendimientos.

Cuando la Compañía tiene menos de la mayoría del voto o derechos similares de una entidad participada, la Compañía considera todos los hechos y circunstancias relevantes en la evaluación de si tiene poder sobre una entidad participada, incluyendo:

- El acuerdo contractual con los otros tenedores de voto de la entidad participada,
- Los derechos derivados de otros acuerdos contractuales, y
- Los derechos de voto de la empresa y derechos de voto potenciales.

La Compañía reevalúa si controla una entidad participada cuando los hechos y circunstancias indiquen la existencia de cambios en uno o más de los tres elementos de control. La consolidación de una subsidiaria comienza cuando la Compañía adquiere el control de la subsidiaria y termina cuando la Compañía pierde el control de la subsidiaria. Activos, pasivos, ingresos y gastos de una subsidiaria adquirida o enajenada durante el año se incluyen en el estado financiero consolidado a partir de la fecha en que la Compañía obtiene el control hasta la fecha en que la Compañía deje de controlar a la subsidiaria.

El resultado del periodo y cada componente de otras partidas de la utilidad integral ("ORI") se atribuyen a los propietarios de la controladora y a la participación no controladora, incluso si los resultados de la participación no controladora dan lugar a un saldo deudor. Cuando sea necesario, se realizan ajustes a los estados financieros de las subsidiarias para llevar sus políticas contables en línea con las políticas contables de la Compañía. Todos los activos y pasivos intercompañía, patrimonio, ingresos, gastos y flujos de efectivo relativos a las transacciones entre los miembros de la Compañía son eliminados en su totalidad en la consolidación.
Un cambio en el porcentaje de participación de una subsidiaria, sin pérdida de control, se contabiliza como una transacción de patrimonio. Si la Compañía pierde el control de una subsidiaria:

- Dará de baja los activos (incluyendo el crédito mercantil) y pasivos de la subsidiaria
- Dará de baja el importe en libros de cualquier participación no controladora
- Dará de baja las diferencias por conversión registradas en el capital
- Reconocerá el valor razonable de la contraprestación recibida
- Reconocerá el valor razonable de cualquier inversión retenida
- Reconocerá cualquier superávit o déficit en el resultado del periodo

La controladora reclasificará los importes previamente reconocidos en otras partidas de la utilidad integral a la ganancia o pérdida o utilidades retenidas, según sea apropiado, como si la Compañía hubiera dispuesto directamente los activos o pasivos relacionados.

Adquisición de participación no controladora

La adquisición de participación no controladora se contabiliza como transacción con los propietarios en su calidad de propietarios y por lo tanto no se reconoce crédito mercantil como resultado. Los ajustes a la participación no controladora que surgen de transacciones que no implican pérdida de control se miden a valor en libros y se reflejan en el capital contable como parte del capital pagado adicional.

Información a revelar sobre préstamos [bloque de texto]

Préstamos Bancarios y Documentos por Pagar

El análisis de los préstamos bancarios y documentos por pagar de la Compañía al 30 de septiembre de 2026 y al 31 de diciembre de 2025 es el siguiente:

	30 de septiembre de 2026	31 de diciembre de 2025
Préstamos bancarios	2,810	5,010
Certificados bursátiles locales	34,405	26,883
Bonos Yankee	47,153	47,885

El análisis de los vencimientos de la deuda a largo plazo de la Compañía al 30 de septiembre de 2026 es el siguiente:

Año	Importe
Corto plazo y vencimiento a corto plazo del pasivo a largo plazo	Ps. 11,517
Vencimiento por año de la deuda	
2026	1,561
2027	9,956
2028	9,960
2029	2,980
2030	23,963
2031 en adelante	35,948
Total	84,368

A la fecha de estos estados financieros intermedios consolidados condensados no auditados, la Compañía cumple con todas las restricciones y condiciones materiales a nivel consolidado establecidas en sus contratos de financiamiento.

La Compañía cuenta con los siguientes bonos: a) registrados en la Bolsa Mexicana de Valores:, i) Ps. 8,500 (valor nominal) con fecha de vencimiento en 2027 y tasa de interés fija del 7.87%, ii) Ps. 3,000 (valor nominal) con fecha de vencimiento en 2028 y tasa de interés fija del 7.36%, iii) Ps. 6,965 (valor nominal) con fecha de vencimiento en 2028 y tasa de interés fija del 7.36%, iv) Ps. 5,500 (valor nominal) con fecha de vencimiento en 2029 y tasa de interés fija del 9.95%, v) Ps. 500 (valor nominal) con fecha de vencimiento en 2026 y tasa de interés flotante de TIIE + 0.05%, vi) Ps. 3,000 (valor nominal) con fecha de vencimiento en 2029 y tasa de interés flotante de TIIEF +0.38%, vii Ps. 7,000 (valor nominal) con fecha de vencimiento en 2036 y tasa de interés fija de 9.12% y b) registrados en la SEC: i) Nota Senior por $1,041 con una tasa de interés fija del 2.75% y vencimiento el 22 de enero de 2030, ii) Nota Senior por $489 con una tasa de interés fija del 5.25% y vencimiento el 26 de noviembre de 2043, iii) Nota Senior por $705 con una tasa de interés fija del 1.85% y vencimiento el 01 de septiembre de 2032, y iv) Nota Senior por $500, con una tasa de interés fija del 5.10% y vencimiento el 06 de Mayo de 2035, los cuales están garantizados por sus subsidiarias: Propimex, S. de R.L. de C.V. , Comercializadora La Pureza de Bebidas, S. de R.L. de C.V., Controladora Interamericana de Bebidas, S. de R.L. de C.V., Grupo Embotellador Cimsa, S. de R.L. de C.V., Refrescos Victoria del Centro, S. de R.L. de C.V. y Yoli de Acapulco, S.A. de C.V. (“Subsidiarias Garantes”).

La Compañía ha utilizado derivados de tasas de interés que han sido designados como cobertura de valor razonable para mitigar la volatilidad en el valor razonable de los instrumentos de financiamiento ante cambios en las tasas de interés flotantes de referencia. La ganancia o pérdida de la cobertura ajustará el valor en libros del elemento cubierto y se reconocerá en el estado de resultados consolidado bajo “ganancia (pérdida) en valor de mercado de instrumentos financieros”. Durante los nueve meses del 2026, Compañía registró en el estado consolidado de resultados una ganancia de Ps. 419. Al 30 de septiembre de 2026 el valor en libros de la Nota Senior por Ps. 11,083 está siendo disminuido por un monto acumulado de Ps. 1,534, como consecuencia de los efectos de la cobertura del valor razonable.

Deuda total

El valor total de los préstamos bancarios y de la deuda pública colocada tanto en el mercado local como en el extranjero al 30 de septiembre de 2026 y al 31 de diciembre de 2025 fue de Ps. 84,368 y Ps. 79,778 respectivamente.

Información a revelar sobre efectivo y equivalentes de efectivo [bloque de texto]

Efectivo y Equivalentes de Efectivo

Para efectos del estado de flujo de efectivo, el efectivo incluye efectivo en caja y en bancos y equivalentes de efectivo, que representan inversiones a corto plazo, inversiones de alta liquidez que son fácilmente convertibles en importes determinados de efectivo, los cuales son sujetos a un riesgo poco significativo de cambios en su valor, con vencimiento menor a tres meses desde su fecha de adquisición. El efectivo al final del periodo de referencia consiste en lo siguiente:

	Septiembre 2026	Diciembre 2025
Efectivo y equivalentes	**Ps. 9,277**	Ps. 5,807
Valores negociables	**37,495**	22,260
	Ps. 46,772	Ps. 28,067

Información a revelar sobre cambios en las políticas contables [bloque de texto]

La Compañía ha aplicado las siguientes enmiendas a las normas a partir del 1 de enero de 2025.

Acuerdos de Financiación de Proveedores - Modificaciones de la NIC 7 y la NIIF7
Las modificaciones a la NIC 7 Estado de flujos de efectivo y NIIF 7 Instrumentos financieros: La Información a revelar aclara las características de los acuerdos de financiación de proveedores y exigen información adicional sobre dichos acuerdos. Los requisitos de información de las modificaciones pretenden ayudar a los usuarios de los estados financieros a comprender los efectos de los acuerdos de financiación de proveedores sobre los pasivos, los flujos de efectivo y la exposición al riesgo de liquidez de una entidad.

Como resultado de la aplicación de las modificaciones, la Compañía ha proporcionado información adicional sobre sus acuerdos de financiación con proveedores.

Información a revelar sobre compromisos [bloque de texto]

Al 30 de septiembre de 2026, la Compañía tiene compromisos firmes para la compra de propiedad, planta y equipo de Ps. 11,244.

Información a revelar sobre instrumentos financieros derivados [bloque de texto]

Instrumentos financieros

Valor razonable de instrumentos financieros

La Compañía mide sus instrumentos financieros, tales como derivados y ciertos activos no financieros, a su valor razonable en cada fecha de balance. Además, los valores razonables de los préstamos bancarios y documentos por pagar registrados al costo amortizado.

El valor razonable es el precio que sería recibido por vender un activo o pagado por transferir un pasivo en una transacción ordenada entre participantes de mercado en la fecha de la medición. La medición del valor razonable se basa en la presunción de que la transacción para vender el activo o transferir el pasivo se lleva a cabo, ya sea:

- En el mercado principal del activo o pasivo, o
- En la ausencia de un mercado de capital, en el mercado más ventajoso para el activo o pasivo.

Una medición a valor razonable de un activo no financiero tendrá en cuenta la capacidad del participante de mercado para generar beneficios económicos mediante la utilización del activo en su máximo y mejor uso o mediante la venta de éste a otro participante de mercado que utilizaría el activo en su máximo y mejor uso.

La Compañía utiliza las técnicas de valuación que sean apropiadas a las circunstancias y sobre las cuales existan datos suficientes disponibles para medir el valor razonable, maximizando el uso de datos de entrada observables relevantes y minimizando el uso de datos de entrada no observables.

Todos los activos y pasivos utilizados al determinar el valor razonable se clasifican dentro de la jerarquía de valor razonable, descrita de la siguiente manera, basado en la información del nivel inferior que sea relevante a la medición del valor razonable:

- **Nivel 1:** precios cotizados (sin ajustar) en mercados activos para activos o pasivos idénticos a los que puede acceder la Compañía a la fecha de medición.
- **Nivel 2:** datos distintos a los precios cotizados incluidos en el nivel 1 que sean observables para el activo o pasivo, ya sea de forma directa o indirecta.
- **Nivel 3:** es información no observable para el activo o pasivo. La información no observable deberá ser usada para medir el valor razonable cuando no hay datos observables disponibles, para efectos de determinar dicho valor aún y cuando exista poca o nula actividad de mercado para el activo o pasivo a la fecha de medición.

Para los activos y pasivos que se reconocen en los estados financieros de forma recurrente, la Compañía determina si las transferencias han ocurrido entre los niveles de la jerarquía reevaluando las categorías (basado en la información de nivel inferior que sea relevante para la medición del valor razonable en su totalidad) al final de cada período.

	30 de septiembre de 2026		31 de diciembre de 2025	
	Nivel 1	**Nivel 2**	Nivel 1	Nivel 2
Instrumentos financieros derivados activo	**Ps. 427**	**Ps. 914**	Ps. 157	Ps. 1,725
Instrumentos financieros derivados pasivo	**(56)**	**(4,974)**	(476)	(3,674)

Durante el periodo de nueve meses terminado el 30 de septiembre de 2026 y los doce meses al 31 de diciembre de 2025, no existieron transferencias entre el Nivel 1 y Nivel 2 de mediciones a valor razonable. La Compañía no tuvo cambios en la finalidad de cualquier activo financiero que posteriormente haya dado lugar a una clasificación diferente de ese activo.

Instrumentos financieros derivados

La Compañía tiene contratos forward de tipo de cambio, con la finalidad de reducir su exposición al riesgo cambiario derivado de la compra de materias primas denominadas en dólares.

También tiene contratos denominados swaps de tasa de interés y tipo de cambio con la finalidad de reducir el riesgo de tasas de interés y fluctuación cambiaria de sus créditos denominados en dólares americanos y otras monedas extranjeras y ha celebrado diversos contratos de precio de materias primas para reducir su exposición al riesgo de variaciones en el precio de ciertas materias primas.

Información a revelar sobre dividendos [bloque de texto]

El 24 de marzo de 2026, la Asamblea de Accionistas de la Compañía aprobó el pago de dividendos en efectivo por Ps. 0.9675 por cada acción que se encuentre en circulación en la fecha del pago de dividendos (equivalente a Ps. 1.935 por unidad vinculada), el primer pago fue el 21 de abril de 2026, el segundo pago fue el 14 de julio de 2026, el tercero fue el 13 de octubre de 2026 y el último será el 8 de diciembre de 2026.

Información a revelar sobre ganancias por acción [bloque de texto]

Utilidad por Acción

La utilidad básica por acción es calculada dividiendo la utilidad neta consolidada atribuible a accionistas de la controladora entre el número de acciones promedio ponderadas durante el periodo ajustado por el número de acciones promedio ponderadas adquiridas durante el periodo.

La utilidad por acción diluida resulta de dividir la utilidad neta consolidada del año atribuible a la participación controladora entre el promedio ponderado de acciones en circulación durante el periodo más el promedio ponderado de acciones para efectos de las acciones potencialmente dilutivas.

Los montos reportados al 30 de septiembre de 2026 y 2025; de utilidad básica por acción son los siguientes:

	Septiembre 2026			
	Por acciones de la Serie "A"	**Por acciones de la Serie "D"**	**Por acciones de la Serie "B"**	**Por acciones de la Serie "L"**
Utilidad neta consolidada	**8,418**	**4,952**	**1,671**	**2,785**
Utilidad neta consolidada atribuible a accionistas de la controladora	**7,926**	**4,662**	**1,573**	**2,623**
Número de acciones promedio ponderadas de la utilidad básica por acción (millones de acciones)	**7,937**	**4,668**	**1,576**	**2,626**

	Septiembre 2025			
	Por acciones de la Serie "A"	Por acciones de la Serie "D"	Por acciones de la Serie "B"	Por acciones de la Serie "L"
Utilidad neta consolidada	8,807	4,757	1,606	2,676
Utilidad neta consolidada atribuible a accionistas de la controladora	7,718	4,539	1,532	2,555
Número de acciones promedio ponderadas de la utilidad básica por acción (millones de acciones)	7,937	4,668	1,576	2,626

Información a revelar sobre los segmentos de operación de la entidad [bloque de texto]

Información por segmento

El Directivo operativo a cargo de la Toma de Decisiones ("CODM" por sus siglas en inglés) de la Compañía es el Director General, quien revisa periódicamente la información financiera a nivel país. De esta manera, cada país por separado es considerado un segmento operativo.

La Compañía ha agrupado segmentos de operación en los siguientes segmentos de reporte para los propósitos de sus estados financieros consolidados: (i) División México y Centroamérica (incluyendo los siguientes países: México (incluyendo operaciones corporativas), Guatemala, Nicaragua, Costa Rica y Panamá), (ii) División Sudamérica (incluyendo los siguientes países: Brasil, Argentina, Colombia y Uruguay).

La Compañía considera que los aspectos cualitativos y cuantitativos de la agrupación de segmentos operativos son similares en cuanto a su naturaleza por todos los periodos presentados. En evaluación de la apropiada agregación de los segmentos operativos, los indicadores clave incluyen pero no se limitan a (i) similitud en la base de clientes, productos, procesos de producción y procesos de distribución, y (ii) resultados financieros históricos y proyectados y estadística operativa, históricamente y de acuerdo a las estimaciones de la Compañía de las tendencias financieras de los países agregados en los segmentos operativos se han comportado de forma similar y continuará comportándose de dicha manera.

Los ingresos entre segmentos no son significativos y se eliminan en la consolidación. Cada segmento operativo refleja cifras netas de ingresos entre segmentos.

La revelación de los segmentos de las operaciones consolidadas de la Compañía es como sigue:

2026	México y Centroamérica(1)	Sudamérica(2)	Consolidado
Ingresos Totales	**Ps. 130,543**	**Ps. 96,239**	**Ps. 226,782**
Ingresos Intercompañías	**5,588**	**650**	**6,238**
Ingresos externos	**124,955**	**95,589**	**220,544**
Costo de Ventas	**66,775**	**53,690**	**120,465**
Utilidad bruta	**63,768**	**42,549**	**106,317**
Gastos de Administración	**8,556**	**3,386**	**11,942**
Gastos de Venta	**37,420**	**26,742**	**64,162**
Utilidad antes de impuestos a la utilidad y participación en los resultados de asociadas y negocios conjuntos reconocida por el método de participación	**12,580**	**13,562**	**26,142**
Depreciación y amortización	**7,015**	**4,205**	**11,220**
Partidas que no requirieron la utilización de efectivo, diferentes de depreciación y amortización	**1,253**	**1,166**	**2,419**
Participación en utilidades (pérdidas) de compañías asociadas y negocios conjuntos	**193**	**177**	**370**
Total activos	**206,958**	**137,266**	**344,224**
Inversiones en compañías asociadas y negocios conjuntos	**9,176**	**1,653**	**10,829**
Total pasivos	**137,139**	**46,749**	**183,888**
Gastos de capital neto (3)	**6,838**	**4,546**	**11,384**

2025	México y Centroamérica(1)	Sudamérica(2)	Consolidado
Ingresos Totales	**Ps. 127,442**	**Ps. 86,542**	**Ps. 213,984**
Ingresos Intercompañías	**7,555**	**-**	**7,555**
Ingresos externos	**119,887**	**86,542**	**206,429**
Costo de Ventas	**66,990**	**50,144**	**117,134**
Utilidad bruta	**60,452**	**36,398**	**96,850**
Gastos de Administración	**7,797**	**3,454**	**11,251**
Gastos de Venta	**33,915**	**23,006**	**56,921**
Utilidad antes de impuestos a la utilidad y participación en los resultados de asociadas y negocios conjuntos reconocida por el método de participación	**14,365**	**10,689**	**25,054**
Depreciación y amortización	**6,510**	**3,700**	**10,210**
Partidas que no requirieron la utilización de efectivo, diferentes de depreciación y amortización	**588**	**907**	**1,495**
Participación en utilidades (pérdidas) de compañías asociadas y negocios conjuntos	**285**	**145**	**430**
Total activos	**192,956**	**121,583**	**314,539**
Inversiones en compañías asociadas y negocios conjuntos	**9,193**	**1,395**	**10,588**
Total pasivos	**120,173**	**40,337**	**160,510**
Gastos de capital neto (3)	**10,543**	**5,095**	**15,638**

(1) Centroamérica incluye Guatemala, Nicaragua, Costa Rica y Panamá. Los ingresos locales (México únicamente) fueron de Ps. 104,939 y Ps. 102,320 durante los periodos de nueve meses que terminaron el 30 de septiembre de 2026 y 2025, respectivamente. Los activos locales (México únicamente) fueron de Ps. 175,873 y Ps. 165,293 al 30 de septiembre de 2026 y al 31 de diciembre de 2025, respectivamente. Los pasivos locales (México únicamente) fueron Ps. 129,295 y Ps. 112,803 al 30 de septiembre de 2026 y al 31 de diciembre de 2025, respectivamente.

(2) Sudamérica incluye Brasil, Argentina, Colombia y Uruguay. Los ingresos de Sudamérica incluyen los ingresos de Brasil de Ps. 62,924 y Ps. 58,461 durante los periodos de nueve meses que terminaron el 30 de septiembre de 2026 y 2025, respectivamente. Total de activos de Brasil fueron Ps. 96,164 y Ps. 84,113, al 30 de septiembre de 2026 y al 31 de diciembre de 2025, respectivamente. Total de pasivos de Brasil fueron Ps. 32,047 y Ps. 27,978 al 30 de septiembre de 2026 y al 31 de diciembre de 2025, respectivamente. Los ingresos de Sudamérica también incluyen los ingresos de Colombia de Ps. 20,628 y Ps. 16,547 durante los periodos de nueve meses que terminaron el 30 de septiembre de 2026 y 2025, respectivamente. Total de activos de Colombia fueron Ps. 25,019 y Ps. 21,906 al 30 de septiembre de 2026 y al 31 de diciembre de 2025, respectivamente. Total de pasivos de Colombia fueron Ps. 9,595 y Ps. 7,278 al 30 de septiembre de 2026 y al 31 de diciembre de 2025, respectivamente. Los ingresos de Sudamérica también incluyen los ingresos de Argentina de Ps. 8,867 y Ps. 7,656 durante los periodos de nueve meses que terminaron el 30 de septiembre de 2026 y 2025, respectivamente. Total de activos de Argentina fueron Ps. 9,280 y Ps. 8,084 al 30 de septiembre de 2026 y al 31 de diciembre de 2025, respectivamente. Total de pasivos de Argentina fueron Ps. 3,385 y Ps. 3,012 al 30 de septiembre de 2026 y al 31 de diciembre de 2025, respectivamente. Los ingresos de Sudamérica también incluyen los ingresos de Uruguay de Ps. 3,820 y Ps. 3,878 durante los periodos de nueve meses que terminaron el 30 de septiembre de 2026 y 2025, respectivamente. Total de activos de Uruguay fueron Ps. 6,803 y Ps. 7,481 al 30 de septiembre de 2026 y al 31 de diciembre de 2025, respectivamente. Total de pasivos de Uruguay fueron Ps. 1,722 y Ps. 2,069 al 30 de septiembre de 2026 y al 31 de diciembre de 2025, respectivamente.

(3) Incluye bajas en propiedad, planta y equipo, activos intangibles y otros activos de larga vida al 30 de septiembre de 2026 por Ps. 196 y 2025 Ps. 160.

Información a revelar sobre el valor razonable de instrumentos financieros [bloque de texto]

Ver sección “Información a revelar sobre instrumentos financieros derivados”

Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros [bloque de texto]

RESULTADOS CONSOLIDADOS DEL TERCER TRIMESTRE

Volumen aumentó 5.3% a 1,089.8 millones de cajas unidad, derivado del crecimiento en todas nuestras operaciones.

Ingresos totales aumentaron 10.9% a Ps. 79,718 millones. Este aumento fue impulsado principalmente por el crecimiento de volumen y por iniciativas de gestión de ingresos, los cuales fueron parcialmente contrarrestados por efectos desfavorables de mezcla y de conversión de moneda a pesos mexicanos con respecto a la mayoría de nuestras monedas operativas. Excluyendo los efectos de conversión de moneda, los ingresos totales aumentaron 11.3%.

Utilidad bruta aumentó 14.5% a Ps. 37,082 millones, y el margen bruto se expandió 140 puntos base a 46.5%. Esta expansión fue impulsada principalmente por menores costos de edulcorantes y PET apoyados por nuestras iniciativas de cobertura y la apreciación de nuestras principales monedas operativas con respecto a nuestros costos de materia prima denominados en dólares estadounidenses. Estos efectos fueron parcialmente contrarrestados por mayores costos de aluminio, acompañado de efectos desfavorables de mezcla. Excluyendo los efectos de conversión de moneda, la utilidad bruta aumentó 14.8%

Utilidad de operación aumentó 15.4% a Ps. 11,874 millones, y el margen de operación se expandió 60 puntos base a 14.9%. Esta expansión en el margen operativo está impulsada principalmente por el ingreso por Ps. 1,055 millones, neto de gastos, relacionado a la recuperación del seguro en Brasil. Adicionalmente, mayor apalancamiento operativo y eficiencias en gastos operativos como gasto IT y rentas, contribuyeron a la rentabilidad. Estos efectos fueron parcialmente contrarrestados por un aumento en los gastos en fletes, mercadotecnia, laboral y mantenimiento. Además, registramos una pérdida en la fluctuación cambiaria operativa en el trimestre en comparación a una ganancia en el mismo periodo del año anterior. Excluyendo los efectos de conversión de moneda, la utilidad de operación aumentó 16.4%.

Resultado integral de financiamiento registró un gasto de Ps. 2,019 millones, en comparación con un gasto de Ps. 1,290 millones en el mismo periodo del año anterior. Este aumento fue impulsado principalmente por un mayor gasto por intereses, neto, reflejando la emisión de nueva deuda durante el primer trimestre del 2026, parcialmente contrarrestado por un mayor ingreso por intereses dada una fuerte posición de caja.

Adicionalmente, registramos una pérdida en instrumentos financieros por Ps. 377 millones, comparado a una pérdida de Ps. 39 millones en el mismo periodo del año anterior, como resultado de mayores tasas en Brasil.

De igual manera, obtuvimos una menor ganancia por posición monetaria en subsidiarias inflacionarias relacionada con Argentina por Ps. 64 millones en comparación a una ganancia de Ps. 136 millones en el mismo periodo del año anterior.

Estos efectos fueron parcialmente contrarrestados por una menor pérdida cambiaria de Ps. 23 millones en el tercer trimestre de 2026, en comparación a una pérdida de Ps. 65 millones en el mismo periodo del año anterior. La pérdida de este año fue impulsada principalmente por la apreciación trimestral del peso colombiano aplicada a nuestra posición de caja en dólares estadounidenses.

Impuestos como porcentaje del ingreso antes de impuestos fue de 33.4% en comparación con 30.9% durante el mismo periodo de 2025. Este aumento fue impulsado principalmente por efectos inflacionarios en México.

La utilidad neta de la participación controladora aumentó 5.5% para alcanzar Ps. 6,223 millones. Este aumento fue impulsado principalmente por un crecimiento en la utilidad operativa, lo cual fue parcialmente contrarrestado por una mayor tasa efectiva de impuestos y un incremento en el resultado integral de financiamiento. La utilidad por acción[1] fue de Ps. 0.37 (la utilidad por unidad fue de Ps. 2.96 y por ADS de Ps. 29.62.).

RESULTADOS CONSOLIDADOS DE LOS PRIMEROS 9 MESES

Volumen aumentó 3.4% a 3,160.0 millones de cajas unidad, impulsado por un crecimiento de volumen en todas nuestras operaciones.

Ingresos totales aumentaron 6.2% a Ps. 227,190 millones. Este aumento fue impulsado principalmente por crecimiento en volumen y por iniciativas de gestión de ingresos, parcialmente contrarrestados por efectos desfavorables de conversión de la mayoría de nuestras monedas operativas a pesos mexicanos y de mezcla. Excluyendo los efectos de conversión de moneda, los ingresos totales aumentaron 10.4%.

Utilidad bruta aumentó 9.8% a Ps. 106,374 millones, y el margen bruto se expandió 150 puntos base a 46.8%. Este resultado fue impulsado principalmente por menores costos de edulcorantes, crecimiento en ingresos, iniciativas de cobertura de materias primas y la apreciación de nuestras principales monedas operativas con respecto a nuestros costos de materia prima denominados en dólares estadounidenses. Excluyendo los efectos de conversión de moneda, la utilidad bruta aumentó 14.1%.

Utilidad de operación aumentó 8.0% a Ps. 31,574 millones, y el margen de operación se expandió 20 puntos base a 13.9%. Esta expansión en el margen fue impulsada principalmente por el reconocimiento de un ingreso por Ps. 1,313 millones relacionado a la recuperación de seguros en Brasil y México, un mayor apalancamiento operativo y eficiencias en gastos tales como gastos de TI y de renta. Estos efectos fueron contrarrestados por mayores gastos en mercadotecnia, depreciación, fletes y mantenimiento. Además, registramos una menor ganancia cambiaria operativa en el periodo en comparación al mismo periodo del año anterior. Excluyendo los efectos de conversión de moneda, la utilidad de operación aumentó 11.9%.

Resultado integral de financiamiento registró un gasto de Ps. 5,103 millones, en comparación con un gasto de Ps. 3,588 millones en el mismo periodo del año anterior. Este aumento fue impulsado principalmente por mayores gastos por intereses netos de Ps. 4,853 millones en comparación con Ps. 4,049 millones durante el mismo periodo del año anterior como resultado de un mayor gasto por interés, principalmente por nuestras emisiones de deuda durante el segundo trimestre de 2025 y el primer trimestre de 2026.

Además, reconocimos una pérdida en instrumentos financieros de Ps. 456 millones en comparación con una ganancia de Ps. 249 millones en el mismo periodo del año anterior, dado el valor de mercado de instrumentos financieros.

Estos efectos fueron parcialmente contrarrestados por una ganancia en posición monetaria en subsidiarias inflacionarias relacionada con Argentina por Ps. 250 millones en comparación a una ganancia de Ps. 275 millones en el mismo periodo del año anterior.

Impuestos como porcentaje del ingreso antes de impuestos fue de 33.2% en comparación con 33.4% durante el mismo periodo de 2025.

La utilidad neta de la participación controladora fue de Ps. 16,784 millones en comparación con Ps. 16,343 millones durante el mismo periodo del año anterior. Este aumento fue impulsado principalmente por una mayor utilidad operativa, parcialmente

contrarrestado por un mayor resultado integral de financiamiento. La utilidad por acción[1] fue de Ps 1.00 (la utilidad por unidad fue de Ps. 7.99 y por ADS de Ps. 79.89).

Información a revelar sobre deterioro de valor de activos [bloque de texto]

Deterioro de Activos Financieros y No Financieros

Por los nueve meses concluidos al 30 de septiembre de 2026, la Compañía no reconoció deterioro en sus inversiones.

Información a revelar sobre impuestos a las ganancias [bloque de texto]

Impuestos a la Utilidad

Los componentes más importantes del impuesto a la utilidad en los resultados consolidados por los periodos que terminaron el 30 de septiembre de 2026 y 2025 son:

	Septiembre 2026	Septiembre 2025
Impuesto a la utilidad corriente:		
Año Actual	**9,115**	7,237
Impuesto a la utilidad diferido:		
Origen y reversión de diferencias temporales	**(135)**	1,387
(Beneficio) aplicación de pérdidas fiscales reconocidas	**(295)**	(266)
Total de gasto por impuesto a la utilidad diferido	**(430)**	1,121
Total de impuesto a la utilidad en la utilidad neta consolidada	**8,686**	8,358

La tasa efectiva[1] fiscal de la Compañía fue de 33.22% y 33.36% para los periodos de nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2026 y 2025, respectivamente. Consulte los estados financieros auditados de la Compañía para el año terminado al 31 de diciembre de 2025 para una descripción de las principales diferencias entre la tasa de impuestos efectiva para el año 2025 en comparación con la tasa de impuestos vigente.

[1] La tasa efectiva es calculada con base a la utilidad antes de impuesto y del método de participación.

Información a revelar sobre inventarios [bloque de texto]

Inventarios

Por el periodo terminado al 30 de septiembre de 2026 la Compañía reconoció bajas de inventarios por Ps. 245.

Información a revelar sobre inversiones distintas de las contabilizadas utilizando el método de la participación [bloque de texto]

Inversión en Venezuela.

La Compañía contabiliza su inversión en Venezuela utilizando el método del valor razonable a través de ORI utilizando insumos de Nivel 3. En 2026, la Compañía reconoció una pérdida en el valor razonable de la inversión de Ps. 87. Al 30 de septiembre de 2026, el valor razonable de la inversión en Venezuela fue de Ps. 0 y las pérdidas acumuladas reconocidas en otros instrumentos de capital por Ps. 2,532.

Información a revelar sobre capital social [bloque de texto]

Capital

Cuentas de capital

Al 30 de septiembre de 2026, el capital social de Coca-Cola FEMSA está representado por 16,806,658,096 acciones ordinarias, sin expresión de valor nominal. El capital social fijo asciende a Ps. 934 (valor nominal) y el capital variable es ilimitado.

Las características de las acciones ordinarias son las siguientes:

- Las acciones series “A” y series “D” son ordinarias, sin restricción de voto. Están sujetas a ciertas restricciones de transferencia;
- Las acciones series “A” sólo podrán ser adquiridas por mexicanos y no representarán menos del 50.1 %de las acciones ordinarias;
- Las acciones series “D” no tienen cláusula de restricción para admisión de extranjeros y no podrán exceder el 49.9 % de las acciones ordinarias.
- Las acciones series “B” y series “L” son de libre transferencia siempre y cuando estén listadas como unidades vinculadas. En caso de que las unidades estén desvinculadas, las acciones series “B” y series “L” serán de libre transferencia por sí solos.

El capital social de la Compañía es el siguiente:

Series de acciones [2]	**Miles de acciones 2026**	Miles de acciones 2025
“A”	**7,936,628**	7,936,628
“D”	**4,668,365**	4,668,365
“B”	**1,575,624**	1,575,624
“L”	**2,626,041**	2,626,041
	16,806,658	16,806,658

Información a revelar sobre negocios conjuntos [bloque de texto]

Inversión	Actividad principal	País	Porcentaje tenencia		Valor	
			Septiembre 2026	Diciembre 2025	Septiembre 2026	Diciembre 2025
Negocios conjuntos						
Planta Nueva Ecología De Tabasco, S.A. de C.V.	Reciclaje	México	50.00%	50.00%	**1,179**	1,247
Fountain Agua Mineral, LTDA	Bebidas	Brasil	50.00%	50.00%	**1,116**	962
					Ps. 2,295	Ps. 2,209

Información a revelar sobre arrendamientos [bloque de texto]

Arrendamientos

Por el periodo terminado al 30 de septiembre de 2026 y al 31 de diciembre de 2025, los activos por derecho de uso de la Compañía son los siguientes:

	2026	2025
Saldo al inicio del periodo	**Ps. 2,617**	Ps. 2,989
Adiciones	**1,261**	1,033
Actualización de Contrato	**1,439**	142
Bajas	**(948)**	(567)
Depreciación	**(860)**	(1,009)
Efectos de economías hiperinflacionarias	**9**	4
Efectos de conversión	**160**	25
Saldo al final del periodo	**Ps. 3,678**	Ps. 2,617

Al 30 de septiembre de 2026 y al 31 de diciembre de 2025, los pasivos por arrendamientos de la Compañía son los siguientes:

	2026	2025
Análisis de vencimiento – Flujo de efectivo contractuales no descontados		
Menores a un año	**Ps. 1,218**	Ps. 831
De uno a tres años	**2,069**	1,437
Mayores a tres años	**1,320**	833
Total de pasivos por arrendamientos no descontados	**Ps. 4,606**	Ps. 3,101
Pasivos por arrendamiento incluidos el estado de posición financiera	**Ps. 3,978**	Ps. 2,903
Corriente	**Ps. 938**	Ps. 631
No – Corriente	**Ps. 3,040**	Ps. 2,272

Por el periodo terminado al 30 de septiembre de 2026 y al 31 de diciembre de 2025, los pasivos por arrendamiento de la Compañía son los siguientes:

	2026	2025
Saldo al inicio del periodo	**Ps. 2,903**	Ps. 3,184
Adiciones	**1,261**	1,033
Actualización de Contrato	**1,439**	142
Bajas	**(992)**	(580)
Pagos	**(805)**	(895)
Fluctuación cambiaria	**(8)**	(11)
Efectos de conversión	**180**	30
Saldo al final del periodo	**Ps. 3,978**	Ps. 2,903

Los pagos totales por arrendamiento al 30 de septiembre de 2026 y 2025 fueron de Ps. 1,158 y Ps. 899, respectivamente; de los cuales, Ps. 352 y Ps. 268 representaron el gasto por interés reportado en el estado consolidado de resultados por los periodos terminados al 30 de septiembre de 2026 y 2025, respectivamente.
Los gastos por activos de bajo valor y arrendamientos de corto plazo reportados en el estado consolidado de resultados, reconocidos dentro de los gastos operativos, para los periodos terminados el 30 de septiembre de 2026 y 2025 fue de Ps. 96 y Ps. 116 respectivamente.

Información a revelar sobre otros activos circulantes [bloque de texto]

Otros activos corrientes

Los otros activos corrientes, que se realizarán por un periodo o en un plazo menor a un año a partir de la fecha de reporte, se componen de pagos anticipados, y acuerdos con clientes.

Los pagos anticipados consisten principalmente en anticipos a proveedores para la adquisición de materia prima, publicidad, rentas, seguros y fianzas y gastos promocionales y se reconocen como otros activos al momento de la erogación y dejan de reconocerse en el estado consolidado de situación financiera y reconocidos en el estado consolidado de resultados cuando los riesgos y beneficios se han transferido a la Compañía y/o se han recibido los bienes, servicios o beneficios respectivamente.

La Compañía tiene costos de publicidad prepagados de manera anticipada, que consisten en tiempo de publicidad en televisión y radio Estos pagos anticipados generalmente se amortizan de acuerdo con el periodo de transmisión de los anuncios. Los costos de producción relacionados son reconocidos en la utilidad neta consolidada cuando se incurren.

Información a revelar sobre provisiones [bloque de texto]

Provisiones registradas en el estado consolidado de situación financiera

La Compañía tiene varias contingencias y ha registrado reservas como otros pasivos para aquellos procesos legales por los cuales se cree que una resolución desfavorable sea probable. La siguiente tabla presenta la naturaleza y el importe de las contingencias registradas al 30 de septiembre de 2026 y al 31 de diciembre de 2025:

	30 de septiembre de 2026	31 de diciembre de 2025
Fiscales	**805**	808
Laborales	**1,052**	989

Legales	**717**	663
Total	**2,574**	2,460

Información a revelar sobre partes relacionadas [bloque de texto]

Saldos y operaciones con partes relacionadas

Los saldos y operaciones entre la Compañía y sus subsidiarias han sido eliminados en la consolidación y no se revelan en esta Nota.

Los estados consolidados de situación financiera y los estados consolidados de resultados incluyen los siguientes saldos y operaciones con partes relacionadas y Compañías asociadas:

	30 de septiembre 2026	31 de diciembre 2025
Activo (Corrientes incluidos en cuentas por cobrar)		
Deuda de FEMSA y subsidiarias [1][3]	**Ps. 1,220**	Ps. 1,035
Deuda de The Coca-Cola Company [1]	**1,370**	1,219
	Ps. 2,590	Ps. 2,254

	30 de septiembre 2026	31 de diciembre 2025
Pasivo (Corrientes incluidos en proveedores, otros pasivos y préstamos)		
Deuda con FEMSA y subsidiarias [2][3]	**Ps. 4,252**	Ps. 436
Deuda con The Coca-Cola Company [2]	**3,964**	835
Otras cuentas por pagar [2]	**-**	535
	Ps. 8,216	Ps. 1,806

[1] Presentada en cuentas por cobrar.

[2] Registrada en cuentas por pagar y proveedores.

[3] Tenedora.

Los saldos con partes relacionadas se consideran recuperables. Por consiguiente, por los nueve meses terminados al 30 de septiembre de 2026 y 2025, no hubo ningún gasto derivado por incobrabilidad de saldos con partes relacionadas.

Las operaciones entre la Compañía y otras partes relacionadas al 30 de septiembre de 2026 y 2025 son las siguientes:

Transacciones	**30 de septiembre de 2026**	30 de septiembre de 2025
Ingresos:		
Ventas a partes relacionadas	**6,238**	7,555

Gastos:		
Compras y otros gastos de FEMSA	**2,033**	2,128
Compras de concentrado a The Coca-Cola Company	**38,357**	39,357
Gastos de publicidad pagados a The Coca-Cola Company	**1,069**	427
Compras de Jugos del Valle	**6,757**	3,749
Compras de azúcar a Promotora Industrial Azucarera, S.A. de C.V.	**1,578**	1,692
Compras de azúcar de Beta San Miguel	**197**	226
Compra Fountain Agua Mineral Ltda	**944**	2,100
Compras de productos enlatados a Industria Envasadora de Querétaro, S.A. de C.V.	**738**	760
Compra de inventarios a Leao Alimentos e Bebidas, LTDA	**-**	1
Compras de resina de Industria Mexicana de Reciclaje, S.A. de C.V.	**39**	328
Donativos al Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey, A.C.	**65**	-
Donaciones a Fundación FEMSA, A.C.	**95**	4

Información a revelar sobre reservas dentro de capital [bloque de texto]

La Compañía cuenta con una reserva para recompra de acciones de Ps. 5,000, aprobada en la última asamblea ordinaria anual de accionistas.

Información a revelar sobre efectivo y equivalentes de efectivo restringidos [bloque de texto]

Efectivo restringido

La Compañía ha comprometido parte de sus depósitos a corto plazo para cumplir con los requisitos de garantía de sus cuentas por pagar en diferentes divisas. Al 30 de septiembre de 2026 y al 31 de diciembre de 2025, el valor razonable de los depósitos a corto plazo comprometidos fue:

	30 de septiembre de 2026[1]		**31 de diciembre de 2025[1]**	
Dólares americanos	**Ps.**	**126**	**Ps.**	**94**
Colones.....		**129**		**119**
Pesos argentinos.....		**86**		**150**
Total efectivo restringido	**Ps.**	**341**	**Ps.**	**363**

[1] Expresado en millones de pesos mexicanos

El efectivo restringido en Brasil y Costa Rica está relacionado con depósitos a corto plazo con el fin de cumplir con los requisitos de garantía para cuentas por pagar y en Argentina para garantizar el pago de préstamos de corto plazo.

Información a revelar de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Las políticas contables significativas se presentan en las secciones requeridas de este informe.

[800600] Notas - Lista de políticas contables

Información a revelar de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Las políticas contables significativas se presentan en las secciones requeridas de este informe.

Descripción de la política contable para combinaciones de negocios [bloque de texto]

Combinaciones de negocios

Las combinaciones de negocios se contabilizan utilizando el método de adquisición a la fecha de adquisición, que es la fecha en la que el control se transfiere a la Compañía. Al evaluar el control, la Compañía considera los derechos de voto sustantivos potenciales. El costo de una adquisición se mide como el agregado de la contraprestación transferida, medida a valor razonable a la fecha de la adquisición y el monto de cualquier participación no controladora en la entidad adquirida. Por cada combinación de negocio, la Compañía elige medir la participación no controladora en la entidad adquirida a su valor razonable o en la participación proporcional de los activos netos identificables de la entidad adquirida.

El crédito mercantil se mide como el exceso de la suma de la contraprestación transferida, el monto de cualquier participación no controladora en la adquisición y el valor razonable que la Compañía tenía en la adquirida anteriormente (si existiese) menos el monto neto reconocido en los activos identificables adquiridos y pasivos asumidos. Si después de la reevaluación el neto de los montos de los activos identificables adquiridos y pasivos asumidos excede la suma de la contraprestación transferida, el monto de la participación no controladora y el valor razonable que la Compañía tenía anteriormente en la adquirida (si existiese), se debe reconocer una ganancia inmediatamente como precio reducido.

Los costos relacionados con la adquisición que no sean los asociados con la emisión de deuda o títulos accionarios que la Compañía incurra en relación con una adquisición de negocios, se cargan a resultados conforme se incurren.

Cualquier contraprestación contingente por pagar se reconoce a valor razonable en la fecha de adquisición. Si la contraprestación contingente se clasifica como capital, no se vuelve a medir y la liquidación se contabiliza dentro del capital. De otra manera, una vez reevaluados los cambios posteriores al valor razonable de las contraprestaciones contingentes se reconocen en la utilidad neta consolidada.

Si la contabilización inicial de una combinación de negocios está incompleta al final del ejercicio en el cual ocurre la adquisición, la Compañía revela los montos preliminares en los conceptos por los cuales la contabilidad está incompleta, y revela que su asignación es de carácter preliminar. Esos importes provisionales se ajustan durante el periodo de medición (no mayor a 12 meses desde la fecha de adquisición), o se reconocen activos o pasivos adicionales para reflejar información nueva obtenida sobre hechos y circunstancias que existieron a la fecha de adquisición que, si se hubieran conocido, habrían afectado los importes reconocidos en esa fecha.

En algunas ocasiones obtener el control de una adquisición en la cual el capital minoritario es controlado inmediatamente antes de la fecha de adquisición, es considerado como una adquisición de negocio por etapas, también conocida como adquisición por pasos. La Compañía recalcula su capital minoritario en la adquisición como valor razonable a la fecha de adquisición y reconoce el resultado de la pérdida o ganancia en el mismo. También, los cambios en el valor del capital minoritario reconocido en otras partidas de la utilidad integral deben ser reconocidas con las mismas bases según se requiera si la Compañía ha dispuesto directamente de la previa participación de capital.

La Compañía a veces obtiene control de una adquisición sin transferir ninguna consideración. El método contable de adquisición para una adquisición aplica a las combinaciones que pueden tomar las siguientes formas:

i. El adquirido recompra suficiente número de sus propias acciones para que la Compañía obtenga control.
ii. Los derechos de voto minoritario que impedía a la Compañía tener el control de una adquisición en la cual maneja derecho mayoritario de voto expiran.
iii. La Compañía y el adquirido acuerdan combinar sus negocios mediante un contrato en el cual no se intercambia control y ningún interés minoritario es retenido en la Compañía adquirida ya sea en la fecha de adquisición o anterior.

Descripción de la política contable para el impuesto sobre la renta diferido [bloque de texto]

Impuestos a la utilidad diferidos

El impuesto diferido resulta de las diferencias temporales entre el valor en libros de un activo o pasivo en el estado de situación financiera y la base fiscal utilizada en el cálculo de la utilidad antes de impuestos. El pasivo por impuesto diferido generalmente se reconoce por todas las diferencias temporales gravables. El activo por impuesto diferido generalmente se reconoce por todas las diferencias temporales deducibles, en la medida en que resulte probable que las ganancias fiscales estén disponibles. Dichos activos y pasivos por impuestos diferidos no se reconocen si las diferencias temporales surgen del reconocimiento inicial (distinta a una adquisición de negocios) de otros activos y pasivos en una transacción que no afecte la utilidad fiscal ni la utilidad contable. En el caso de Brasil, en donde el crédito mercantil es, en algunas ocasiones, deducibles para efectos fiscales, la Compañía reconoce como parte del método de adquisición un activo por impuestos diferidos por el efecto fiscal del exceso de la base impositiva sobre el valor en libros relacionado.

El valor en libros de los activos por impuestos diferidos se revisa en cada fecha de presentación y reduce en la medida en que ya no es probable que la ganancia fiscal esté disponible para permitir que la totalidad o parte de los activos diferidos sean utilizados. Los activos por impuestos diferidos no reconocidos son reevaluados en cada fecha de presentación y se reconocen en la medida en que sea probable que existan beneficios fiscales futuros que permitan que el activo por impuestos diferidos sea recuperado.

El pasivo por impuesto diferido se reconoce por diferencias temporales gravables asociadas con inversiones en subsidiarias, compañías asociadas y participación en negocios conjuntos, excepto cuando la Compañía pueda controlar el momento de la reversión de las diferencias temporales y es probable que la diferencia temporal no se revierta en un futuro previsible. El activo por impuesto diferido que surge de diferencias temporales deducibles procedentes de inversiones en subsidiarias, compañías asociadas y participación en negocios conjuntos, se reconoce únicamente en la medida que sea probable que existan ganancias fiscales suficientes contra las cuales utilizar los beneficios de diferencias temporales y se espera que las diferencias temporales se reviertan en un futuro previsible.

El impuesto diferido se clasifica como activo o pasivo no corriente, independientemente del plazo en que se espera se reviertan las diferencias temporales.

El impuesto diferido relacionado con partidas reconocidas en otras partidas de la utilidad integral es reconocido en relación con la transacción que las originó en otras partidas de la utilidad integral.

El activo y pasivo por impuesto diferido son compensados si existe un derecho legal ejecutable de compensar el activo por impuesto contra el pasivo por impuesto y el impuesto diferido está relacionado con la misma entidad y autoridad fiscal.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se miden a las tasas fiscales que se esperan aplicar en el periodo en el que se realice el activo o se cancele el pasivo, basándose en las tasas (y leyes fiscales) que al final del periodo hayan sido aprobadas o prácticamente terminado el proceso de aprobación. La medición del activo y pasivo por impuesto diferido refleja las consecuencias fiscales que se derivarían de la forma en que la Compañía espera, al final del periodo, recuperar o liquidar el valor en libros de sus activos y pasivos.

En México, la tasa del impuesto a la utilidad fue del 30 % al 30 de septiembre de 2026 y al 31 de diciembre de 2025 y actualmente la Dirección no tiene motivos para creer que la tasa del impuesto vaya a cambiar en un futuro previsible.

Descripción de la política contable para baja en cuentas de instrumentos financieros [bloque de texto]

Bajas

Un activo financiero (o, según corresponda, una parte de un activo financiero o parte de un grupo de activos financieros similares) se da de baja cuando:

- Los derechos a recibir flujos de efectivo del activo financiero han expirado, o
- La Compañía ha transferido sus derechos a recibir flujos de efectivo del activo o ha asumido una obligación de pagar los flujos de efectivo recibidos completamente sin demoras bajo un acuerdo de transferencia y ya sea que (a) la Compañía haya transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios del activo, o (b) la Compañía no haya transferido ni retenido sustancialmente todos los riesgos y beneficios del activo, pero haya transferido el control del activo.

Descripción de la política contable para instrumentos financieros derivados [bloque de texto]

Instrumentos financieros derivados

La Compañía está expuesta a diversos riesgos de flujos de efectivo, de liquidez, de mercado y de crédito. Como consecuencia la Compañía contrata diversos instrumentos financieros derivados para reducir su exposición al riesgo en fluctuaciones de tipo de cambio entre el dólar y otras monedas, al riesgo en fluctuaciones en el tipo de cambio y en la tasa de interés asociados con sus préstamos denominados en moneda extranjera y su exposición al riesgo de fluctuación en los costos de ciertas materias primas.

La Compañía reconoce los instrumentos financieros derivados de cobertura, en el estado consolidado de situación financiera como activo o pasivo a valor razonable, considerando los precios cotizados en mercados reconocidos. En el caso de que el instrumento financiero derivado no tenga un mercado formal, el valor razonable se determina a través de modelos soportados con suficiente información confiable y válida, reconocida por el sector financiero. La dirección considera que las técnicas de valoración elegidas y los supuestos utilizados son apropiados para determinar el valor razonable de los instrumentos financieros. Los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados son registrados en resultados del ejercicio o de otra manera como otras partidas acumuladas de la utilidad integral, dependiendo del tipo de instrumento de cobertura y de la efectividad de la cobertura.

Descripción de la política contable para las ganancias por acción [bloque de texto]

Utilidad por acción

La Compañía publica información sobre su utilidad básica y diluida por acción (“UPA”) de sus acciones. La Compañía tiene acciones potencialmente dilutivas, por lo cual presenta información sobre su utilidad básica y diluida por acción. La utilidad básica por acción resulta de dividir la utilidad neta atribuible consolidada a la participación controladora entre el promedio ponderado de acciones en circulación durante el periodo, ajustado por el promedio ponderado de las acciones adquiridas en el año. La utilidad diluida por acción resulta de dividir la utilidad neta atribuible consolidada a la participación controladora (después de ajustarla para considerar el efecto de los intereses sobre las acciones preferenciales convertibles) entre el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el periodo más el promedio ponderado de acciones ordinarias que se emitirían al momento de convertir todas las acciones ordinarias potencialmente dilutivas en acciones ordinarias. La utilidad por acción para todos los períodos se ajusta para dar efecto a las capitalizaciones, emisiones de bonos, divisiones de acciones o reversión de divisiones de acciones que se producen durante cualquiera de los períodos presentados y posterior a la fecha del último balance hasta la fecha de emisión de los estados financieros consolidados.

Descripción de la política contable para beneficios a los empleados [bloque de texto]

Beneficios posteriores al empleo y otros beneficios a empleados

Los beneficios posteriores al empleo y otros beneficios a empleados, que se consideran partidas monetarias, se integran de los pasivos por plan de pensiones y beneficios posteriores al empleo y prima de antigüedad, y se determinan a través de cálculos actuariales, basados en el método del crédito unitario proyectado.

En México, los beneficios económicos y pensiones para el retiro se conceden a empleados con 10 años de servicio y edad mínima de 60 años. En adición, con la Ley Federal del Trabajo, en México la Compañía proporciona beneficios de primas de antigüedad a sus empleados bajo ciertas circunstancias. La prima de antigüedad de beneficios consiste en un sólo pago equivalente a 12 días de salario por cada año de servicio (al salario más reciente del empleado, pero sin exceder el doble del salario mínimo legal), pagaderos a todos los empleados con 15 o más años de servicio, así como a ciertos empleados liquidados involuntariamente antes de la adjudicación de su beneficio de prima por antigüedad.

Para planes de retiro por beneficios definidos y otros beneficios laborales a largo plazo, tales como pensión patrocinada por la Compañía y planes de retiro y prima de antigüedad, el costo de proporcionar beneficios se determina utilizando el método del crédito unitario proyectado, con valuaciones actuariales que se realizan al final de cada periodo. Todos los efectos de reajustes de las obligaciones por beneficios definidos de la Compañía tales como ganancias y pérdidas actuariales y retorno en planes de activos se reconocen directamente en otras partidas de la utilidad integral (“ORI”). La Compañía presenta costos por servicios dentro del costo de ventas, gastos de administración y de ventas, en el estado consolidado de resultados. La Compañía presenta el costo neto por interés dentro del gasto financiero en el estado consolidado de resultados. La obligación por beneficios proyectados reconocida en el estado de situación financiera representa el valor presente de la obligación por beneficios definidos al final de cada periodo. Ciertas subsidiarias de la Compañía tienen constituidos activos del plan para el pago de pensiones y prima de antigüedad, a través de un fideicomiso irrevocable a favor de los trabajadores, los cuales incrementan el fondo de dichos planes.

Los costos por ausencias compensadas, tales como vacaciones y prima vacacional, se reconocen en una base acumulada.

La Compañía está comprometida a una terminación cuando, y sólo cuando, la entidad tiene un plan formal detallado para la terminación y sin que exista una posibilidad real de retirar la oferta realizada.
Una liquidación tiene lugar cuando el empleador realiza una transacción que elimina toda relación jurídica de las obligaciones implícitas en parte o en la totalidad de las prestaciones previstas en el plan de beneficio definido. Una reducción surge de un suceso aislado, como el cierre de una planta, la interrupción de una actividad o la terminación o suspensión de un plan.

La Participación de los trabajadores en los beneficios ("PTU") es pagada por las subsidiarias mexicanas de la Compañía a sus empleados elegibles. En México, la participación de los trabajadores en las utilidades se calcula a una tasa del 10% de la utilidad gravable individual de la Compañía. La PTU en México se calcula a partir de la misma base gravable para el impuesto sobre la renta, excepto en los siguientes: a) no son deducibles las pérdidas fiscales de ejercicios anteriores ni la PTU pagada durante el ejercicio; y b) los pagos exentos de impuestos para los empleados son totalmente deducibles en el cómputo de la PTU.

La reforma a la Ley Federal del Trabajo estableció un límite al monto a pagar por concepto de participación en las utilidades a los empleados, el cual indica que el monto de PTU asignado a cada empleado no podrá exceder el equivalente a tres meses del salario vigente del empleado, o la PTU promedio percibido por el empleado en los tres años anteriores, lo que sea mayor. Si la PTU determinada es menor o igual a este límite, la PTU se determinará aplicando el 10% de la utilidad gravable individual de la Compañía. Si la PTU determinada supera este límite, se aplicaría el límite y este debería considerarse la PTU para el período.

Descripción de la política contable para mediciones al valor razonable [bloque de texto]

Medición del valor razonable

La Compañía mide sus instrumentos financieros, como por ejemplo tales como derivados y ciertos activos no financieros como por ejemplo activos para cubrir sus obligaciones laborales, a su valor razonable en cada fecha de balance. Además, los valores razonables de los préstamos bancarios y documentos por pagar registrados al costo amortizado.

El valor razonable es el precio que sería recibido por vender un activo o pagado por transferir un pasivo en una transacción ordenada entre participantes de mercado en la fecha de la medición. La medición del valor razonable se basa en la presunción de que la transacción para vender el activo o transferir el pasivo se lleva a cabo, ya sea:

- En el mercado principal del activo o pasivo, o
- En la ausencia de un mercado de capital, en el mercado más ventajoso para el activo o pasivo.

Una medición a valor razonable de un activo no financiero tendrá en cuenta la capacidad del participante de mercado para generar beneficios económicos mediante la utilización del activo en su máximo y mejor uso o mediante la venta de éste a otro participante de mercado que utilizaría el activo en su máximo y mejor uso.

La Compañía utiliza las técnicas de valuación que sean apropiadas a las circunstancias y sobre las cuales existan datos suficientes disponibles para medir el valor razonable, maximizando el uso de datos de entrada observables relevantes y minimizando el uso de datos de entrada no observables.

Todos los activos y pasivos utilizados al determinar el valor razonable se clasifican dentro de la jerarquía de valor razonable, descrita de la siguiente manera, basado en la información del nivel inferior que sea relevante a la medición del valor razonable:

- **Nivel 1:** precios cotizados (sin ajustar) en mercados activos para activos o pasivos idénticos a los que puede acceder la Compañía a la fecha de medición.
- **Nivel 2:** datos distintos a los precios cotizados incluidos en el nivel 1 que sean observables para el activo o pasivo, ya sea de forma directa o indirecta.
- **Nivel 3:** información no observable para el activo o pasivo. La información no observable deberá ser usada para medir el valor razonable cuando no hay datos observables disponibles, para efectos de determinar dicho valor aún y cuando exista poca o nula actividad de mercado para el activo o pasivo a la fecha de medición.

Para los activos y pasivos que se reconocen en los estados financieros consolidados de forma recurrente, la Compañía determina si las transferencias han ocurrido entre los niveles de la jerarquía reevaluando las categorías (basado en la información de nivel inferior que sea relevante para la medición del valor razonable en su totalidad) al final de cada período.

La Compañía determina las políticas y procedimientos tanto para la medición del valor razonable recurrente.

Para el propósito de las revelaciones del valor razonable, la Compañía ha determinado las clases de activos y pasivos sobre la base de la naturaleza, características y riesgos del activo o pasivo y el nivel de la jerarquía de valor razonable como se explicó anteriormente.

Descripción de la política contable para activos financieros [bloque de texto]

Activos financieros

Los activos financieros se clasifican dentro de los siguientes modelos de negocio dependiendo del objetivo de la Administración: (i) "mantener al vencimiento para recuperar los flujos de efectivo", (ii) "mantener al vencimiento y vender activos financieros" y (iii) "otros o mantener para cambiar" o como derivados asignados como instrumentos de cobertura en una cobertura eficiente, según corresponda. La clasificación depende de la naturaleza y propósito de los activos financieros y se determina en el momento del reconocimiento inicial.

La Compañía realiza una evaluación a nivel portafolio del objetivo del modelo de negocio en el que un activo financiero se mantiene para reflejar la mejor forma en que el negocio administra el activo financiero y la forma en la que se proporciona la información a la Administración de la Compañía. La información que se considera dentro de la evaluación incluye:

- Las políticas y objetivos de la Compañía en relación con el portafolio y la implementación práctica de dichas políticas;
- Rendimiento y evaluación del portafolio de la Compañía incluyendo cuentas por cobrar;
- Riesgos que afectan el rendimiento del modelo de negocio y como se administran esos riesgos;
- Cualquier compensación relacionada con el rendimiento del portafolio; y
- Frecuencia, volumen y el momento de ventas de activos financieros en periodos anteriores junto con las razones de dichas ventas y expectativas sobre actividades de venta en un futuro.

Los activos financieros de la Compañía incluyen efectivo, equivalentes de efectivo y efectivo restringido, inversiones con vencimientos de más de tres meses, préstamos y cuentas por cobrar, instrumentos financieros derivados y otros activos financieros.

Para el reconocimiento inicial de un activo financiero, la Compañía lo mide a valor razonable más los costos de transacción que sean directamente atribuibles a la compra a menos que, los costos de transacción se contabilizan en el estado de resultados consolidado. Las cuentas por cobrar que no tengan un componente de financiamiento considerable se miden y reconocen al precio de transacción. El resto de los activos financieros se reconocen solamente cuando la Compañía forma parte de las provisiones contractuales del instrumento.

El valor razonable de un activo se mide utilizando las suposiciones que utilizarían participantes del mercado al valorar el activo, asumiendo que los participantes del mercado actúan bajo el mejor interés económico.

A partir del reconocimiento inicial, el activo financiero también se clasifica como medido al: costo amortizado, valor razonable con cambios en otros resultados integrales – inversiones de deuda o capital – y valor razonable con cambios en resultados. La clasificación depende del con el objetivo por el cual se adquiere el activo financiero.

Los activos financieros no se reclasifican después de su reconocimiento inicial a menos que la Compañía cambie el modelo de negocio para administrar los activos financieros; en cuyo caso, todos los activos financieros afectados se reclasifican el primer día del primer período de presentación posterior al cambio en el modelo de negocio.

Activos financieros a costo amortizado

Un activo financiero se mide al costo amortizado si cumple con las dos condiciones siguientes y no está designado como valor razonable a través de utilidad o pérdida ("VRTUP"):

- Su modelo de negocio es mantenerlo hasta su vencimiento para cobrar los flujos de efectivo contractuales; y

- Sus términos contractuales son solamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente ("SPPI" por sus siglas en inglés).

El costo amortizado de un activo o pasivo financiero es el monto del reconocimiento inicial menos los pagos de principal, más o menos la amortización acumulada utilizando el método de tasa de interés efectiva de cualquier diferencia entre el monto inicial y el monto al vencimiento y, para los activos financieros, ajustados por pérdida de deterioro. El producto financiero, la fluctuación cambiaria y el deterioro se reconocen en resultados. Cualquier ganancia o pérdida por disposición se reconoce de igual forma en resultados.

Método de tasa de interés efectivo ("TIE")

El método de tasa de interés efectivo es un método para calcular el costo amortizado de préstamos, cuentas por cobrar y otros activos financieros (designados como mantenidos al vencimiento) y de asignar el ingreso/gasto por interés durante la vida esperada del instrumento. La tasa de interés efectiva es la tasa que iguala exactamente los pagos o cobros de efectivo futuros estimados (incluyendo todas las comisiones pagadas o recibidas que forman parte integral de la tasa de interés efectiva, costos de transacción y otras primas o descuentos) durante la vida esperada del activo financiero, o (cuando sea apropiado) durante un periodo más corto, en función al valor en libros neto en el reconocimiento inicial.

Activos financieros a valor razonable con cambios en otros resultados integrales (VRORI)

Un activo financiero se mide en VRORI si cumple con las dos condiciones siguientes y no se designa como (Valor razonable a través de utilidades y perdidas) VRTUP:

- Su modelo de negocio es mantenerlo hasta su vencimiento para cobrar los flujos de efectivo contractuales y vender los activos financieros; y

- Sus términos contractuales son solamente pagos del principal e intereses.

Estos activos se miden posteriormente a valor razonable. El producto financiero calculado utilizando la Tasa Interna de Retorno ("TIR"), la fluctuación cambiaria y el deterioro se reconocen en resultados. Otras ganancias y pérdidas, relacionadas con los cambios en valor razonable, se reconocen en ORI. En caso de bajas o disposiciones, las ganancias y pérdidas acumuladas en ORI se reclasifican a resultados.

En el reconocimiento inicial de un instrumento de capital que no se mantiene para negociación, bajo el modelo de negocio de "otros", la Compañía puede elegir irrevocablemente presentar cambios en el valor razonable de la inversión en ORI. Esta elección se realiza a nivel de cada inversión. Los instrumentos de capital se miden posteriormente a valor razonable. Los dividendos se reconocen como ganancia en resultados al menos que el dividendo claramente represente una recuperación de parte del costo de la inversión. Otras ganancias y pérdidas netas, relacionadas con cambios en el valor razonable, se reconocen en ORI y no serán reclasificadas a la utilidad neta consolidada en periodos subsecuentes.

Activos financieros a VRTUP

Los activos financieros designados a VRTUP incluyen activos financieros mantenidos para negociar y activos financieros designados en su reconocimiento inicial a VRTUP. Los activos financieros se clasifican como mantenidos para negociar si se adquieren con la finalidad de su venta o recompra a corto plazo. Los derivados, incluyendo derivados incorporados por separado son también mantenidos para negociar a menos que sean designados como instrumentos de cobertura efectivos como se define en la NIIF 9 Instrumentos Financieros: Reconocimiento y Medición. Los activos financieros designados a VRTUP se registran en el estado de situación financiera consolidados a su valor razonable con los cambios netos en su valor razonable presentados como costos por intereses (cambios netos negativos en valor razonable) o productos por intereses (cambios netos positivos en su valor razonable) en el estado de resultados consolidado.

Evaluación de que los flujos de efectivo contractuales son (¨SPPI¨)

Para poder clasificar un activo financiero dentro de una de las tres categorías diferentes, la Compañía determina si los flujos de efectivo contractuales del activo son solamente pagos de principal e interés. La Compañía considera los términos contractuales del instrumento financiero y revisa si el activo financiero contiene algún término contractual que podría cambiar el momento o el monto de los flujos de efectivo contractuales de tal manera que no cumpliría con el criterio de SPPI. Al hacer esta evaluación la Compañía considera la siguiente:

- Eventos contingentes que modificarían la cantidad o el momento de los flujos de efectivo;
- Los términos que pueden ajustar la tasa de cupón contractual, incluyendo las características de tasa de interés variable;
- Características de pago y extensión; y
- Características que limitan el derecho de la Compañía para obtener flujos de efectivo de ciertos activos.

Una característica de prepago es consistente con las características de SPPI si el monto del prepago representa sustancialmente los montos del principal y los intereses, que pudiesen incluir una compensación razonable por la terminación anticipada del contrato. Adicionalmente, un activo financiero con una función de prepago que es adquirido u originado con una prima o descuento a su monto contractual que es consistente con las características de SPPI si el reconocimiento inicial el valor razonable de la característica de prepago es insignificante, el activo pasará la prueba de las características contractuales de flujo de efectivo si el monto de prepago representa sustancialmente el monto contractual y los intereses acumulados (pero no pagados); la cual puede incluir una compensación adicional por la terminación anticipada del contrato.

Otros activos financieros

Los otros activos financieros incluyen inversiones en otras entidades e instrumentos financieros derivados Los otros activos financieros con un periodo definido se miden a costo amortizado utilizando el método de interés efectivo menos cualquier deterioro.

Descripción de la política contable para pasivos financieros [bloque de texto]

Pasivos financieros e instrumentos de capital

Clasificación como deuda o capital

La deuda y los instrumentos de capital emitidos por la entidad se clasifican ya sea como pasivos financieros o como capital, de acuerdo con la sustancia de los acuerdos contractuales y las definiciones de un pasivo financiero y un instrumento de capital.

Instrumentos de capital

Un instrumento de capital es cualquier contrato que pruebe una participación residual en los activos de una entidad después de deducir todos sus pasivos. Los instrumentos de capital emitidos por la Compañía se reconocen cuando los ingresos son recibidos, netos de los costos directos de emisión.

La recompra de instrumentos propios de capital de la Compañía se reconoce y deduce directamente en capital. Ninguna ganancia o pérdida se reconoce en la utilidad o pérdida sobre la compra, venta, emisión o cancelación de los instrumentos de capital propios de la Compañía.

Pasivos financieros

Reconocimiento y medición inicial

Los pasivos financieros dentro del alcance de la NIIF 9 se clasifican como pasivos financieros a costo amortizado, excepto por instrumentos financieros derivados designados como cobertura en una cobertura efectiva, los pasivos financieros emanados de la transferencia de un activo financiero que no califica para darse de baja, contratos de garantías financieras y obligaciones de

consideraciones contingentes en una combinación de negocios, según aplique, que son reconocidos como VRTUP. La Compañía determina la clasificación de sus pasivos financieros en el reconocimiento inicial.

Todos los pasivos financieros se reconocen inicialmente a valor razonable menos, en el caso de préstamos y financiamientos, costos de la operación directamente atribuibles.

Los pasivos financieros de la Compañía incluyen proveedores y otras cuentas por pagar, préstamos y financiamientos, e instrumentos financieros derivados

Medición subsecuente
La medición de los pasivos financieros depende de su clasificación, como se describe a continuación:

Préstamos y financiamientos

Después del reconocimiento inicial, los préstamos que generan intereses y los financiamientos se miden a costo amortizado utilizando el método de interés efectivo. Las ganancias y pérdidas se reconocen en el estado consolidado de resultados cuando los pasivos dejan de reconocerse.

El costo amortizado se calcula considerando cualquier descuento o prima de la adquisición y comisiones o costos que son parte integral del método de interés efectivo. La amortización del método de interés efectivo se incluye en el gasto financiero en el estado consolidado de resultados.

Bajas
Un pasivo financiero se da de baja cuando la obligación del pasivo se elimina, se cancela o expira.

Cuando un pasivo financiero se reemplaza por otro del mismo acreedor en términos sustancialmente diferentes, o los términos del pasivo se modifican sustancialmente, tal intercambio o modificación se reconoce como una baja del pasivo original y se reconoce un pasivo nuevo. La diferencia en los valores en libros respectivos se reconoce en el estado consolidado de resultados.

Descripción de la política contable para conversión de moneda extranjera [bloque de texto]

Moneda extranjera y consolidación de subsidiarias extranjeras, inversiones en asociadas y negocios conjuntos
Al preparar los estados financieros de cada operación extranjera, asociada y negocio conjunto, las operaciones en monedas extranjeras que fueron realizadas en monedas diferentes de la moneda funcional de cada unidad reportada se reconocen a los tipos de cambio que prevalecen en las fechas de las operaciones. Al final del ejercicio, las partidas monetarias denominadas en moneda extranjera se vuelven a convertir a los tipos de cambio que predominan en esa fecha. Las partidas no monetarias que se miden en términos de costo histórico en moneda extranjera no se vuelven a convertir.

La fluctuación cambiaria en partidas monetarias se reconoce en utilidad o pérdida en el periodo en el que surge, excepto en los siguientes casos:

- Las variaciones en la inversión neta en subsidiarias extranjeras generadas por la fluctuación cambiaria se incluyen en el ajuste de conversión acumulado, el cual se registra en el capital contable como parte del efecto por conversión acumulado dentro de otras partidas acumuladas de la utilidad integral.

- La fluctuación cambiaria en operaciones realizadas para cubrir ciertos riesgos de moneda extranjera.

Las diferencias cambiarias de las partidas monetarias son reconocidas en resultados. La clasificación en los resultados depende de la naturaleza que origine dichas fluctuaciones. Las diferencias cambiarias que se generan de actividades de operación son presentadas en la línea de otros gastos, mientras que las fluctuaciones relacionadas las actividades no operativas tales como actividades de financiamiento son presentadas como parte de la línea de "ganancias (perdidas) por fluctuación cambiaria" en el estado de resultados.

Para efectos de incorporar los estados financieros individuales de cada subsidiaria extranjera, asociada o negocio conjunto a los estados financieros consolidados de la Compañía, éstos se convierten a pesos mexicanos como se describe a continuación:

- En economías con entorno económico hiperinflacionario, se reconocen los efectos inflacionarios correspondientes al país origen conforme lo establece la NIC 29 y posteriormente se convierten a pesos mexicanos utilizando el tipo de cambio aplicable al cierre del periodo tanto para el estado consolidado de situación financiera como el estado consolidado de resultados y utilidad integral; y

- En economías con entorno económico no hiperinflacionario, los activos y pasivos se convierten a pesos mexicanos utilizando el tipo de cambio aplicable al cierre del año, el capital contable se convierte a pesos mexicanos utilizando el tipo de cambio histórico y para la conversión del estado de resultados y el estado de utilidad integral se utiliza el tipo de cambio a la fecha de cada operación. La Compañía utiliza el tipo de cambio promedio del mes correspondiente, únicamente si el tipo de cambio no fluctúa significativamente.

Adicionalmente en relación con la parcial enajenación de una subsidiaria que no resulta en la pérdida de control sobre la subsidiaria, la parte proporcional de las diferencias de tipo de cambio son reasignadas al interés minoritario y no son reconocidas en el estado consolidado de resultados. Para todas las otras enajenaciones parciales (por ejemplo, enajenaciones parciales de asociadas o negocios conjuntos que no resultan en la pérdida de control de la Compañía e influencia significativa), la parte proporcional de las diferencias cambiarias acumuladas son reclasificadas al estado consolidado de resultados.

Los ajustes de crédito mercantil y del valor razonable en activos y pasivos adquiridos identificables que surgen de la adquisición de alguna operación en el extranjero son tratados como activos y pasivos de operaciones en el extranjero y son convertidos al tipo de cambio vigente al final de cada periodo contable. Las diferencias por los efectos cambiarios son reconocidas en capital como parte del ajuste por conversión de subsidiarias y asociadas extranjeras.

La conversión de los activos y pasivos denominados en moneda extranjera a pesos mexicanos se realiza con fines de consolidación y no indica que la Compañía pueda realizar o liquidar dichos activos y pasivos en pesos mexicanos. Adicionalmente, esto no indica que la Compañía pueda hacer la distribución o retorno de capital a los accionistas en pesos mexicanos.

		Tipos de Cambio para conversión de Moneda Local a Pesos Mexicanos			
		Tipo de cambio promedio al		**Tipo de cambio de cierre al**	
País o zona	**Moneda Funcional**	**30 de septiembre de 2026**	**30 de septiembre de 2025**	**30 de septiembre de 2026**	**31 de diciembre de 2025**
México	Peso mexicano	Ps. 1.00	Ps. 1.00	Ps. 1.00	Ps. 1.00
Guatemala	Quetzal	2.28	2.54	2.34	2.34
Costa Rica	Colón	0.04	0.04	0.04	0.04
Panamá	Dólar americano	17.40	19.54	17.84	17.97
Colombia	Peso colombiano	0.005	0.005	0.005	0.005
Nicaragua	Córdoba	0.48	0.53	0.49	0.49
Argentina	Peso argentino	0.01	0.02	0.01	0.01
Brasil	Real	3.38	3.46	3.44	3.27
Uruguay	Peso uruguayo	0.44	0.47	0.44	0.46

(1) Tipo de cambio publicado por el Banco Central de cada país

Reconocimiento de los efectos de la inflación en países con entornos económicos hiperinflacionarios y otros entornos económicos inflacionarios

La Compañía reconoce los efectos de la inflación en la información financiera de sus filiales que operan en entornos económicos hiperinflacionarios (cuando la inflación acumulada de los tres años anteriores se aproxima o supera el 100% o más, además de otros factores cualitativos), que consiste en:

- Uso de factores de inflación para actualizar los activos no monetarios, tales como inventarios, propiedad, planta y equipo, activos intangibles, incluyendo los costos y gastos relativos a los mismos, cuando dichos activos son consumidos o depreciados.

- Aplicando los factores de inflación apropiados para reexpresar el capital social, la prima en colocación de acciones, los ingresos netos, las ganancias acumuladas y las partidas de otros resultados globales en la medida necesaria para mantener el poder adquisitivo equivalente en la moneda de la filial en las fechas en que se aportó dicho capital o se generaron dichos ingresos hasta la fecha de presentación de los estados financieros consolidados; y

- Reconocimiento de la ganancia o pérdida de posición monetaria en el estado de resultados consolidado en el rubro "Ganancia de posición monetaria de filiales en economías hiperinflacionarias".

A partir del 1 de julio de 2018, Argentina se convirtió en una economía hiperinflacionaria porque, entre algunos otros factores económicos, la inflación acumulada de los últimos tres años en Argentina superó el 100% según los diversos índices económicos que existen en el país. La información financiera de nuestra filial argentina ha sido ajustada para reconocer los efectos inflacionarios desde el 1 de enero de 2018.

La Compañía reexpresa la información financiera de las subsidiarias de Argentina utilizando el Índice de Precios al Consumidor ("IPC") del país.

La Junta de Gobierno de la FACPCE (Federación Argentina de Consejos Profesionales de Ciencias Económicas) aprobó el 29 de septiembre y publicó el 5 de octubre de 2018 la Resolución, la cual define entre otras cosas, el índice de precios para determinar los coeficientes de re expresión (basados en una serie que empalma el Indice de Precios al Consumidor (“IPC”) desde enero con el Índice de Precios Internos al por Mayor ("WDPI") hasta esa fecha, y computando para los meses de noviembre y diciembre de 2015 la variación en el IPC de la Gran Ciudad de Buenos Aires (“GABA”).

Al 30 de junio de 2026 y al 31 de diciembre del 2025, las operaciones de la Compañía se clasifican como sigue:

	Inflación (deflación) Acumulada		Inflación (deflación) Acumulada	
País	**Septiembre 2024 – Septiembre 2026**	**Tipo de Economía**	**Diciembre 2023 – Diciembre 2025**	**Tipo de Economía**
México	**12.3%**	No hiperinflacionaria	13.1%	No hiperinflacionaria
Guatemala	**7.8%**	No hiperinflacionaria	7.7%	No hiperinflacionaria
Costa Rica	**(0.6%)**	No hiperinflacionaria	(2.2)%	No hiperinflacionaria
Panamá	**2.2%**	No hiperinflacionaria	1.9%	No hiperinflacionaria
Colombia	**18.5%**	No hiperinflacionaria	20.8%	No hiperinflacionaria
Nicaragua	**8.8%**	No hiperinflacionaria	11.5%	No hiperinflacionaria
Argentina	**470.3%**	Hiperinflacionaria	792.1%	Hiperinflacionaria
Brasil	**14.3%**	No hiperinflacionaria	14.4%	No hiperinflacionaria
Uruguay	**14.8%**	No hiperinflacionaria	14.9%	No hiperinflacionaria

Descripción de la política contable para coberturas [bloque de texto]

Contabilidad de Cobertura

La Compañía designa ciertos instrumentos de cobertura, que incluyen instrumentos derivados para cubrir el riesgo de moneda extranjera, ya sea como cobertura de valor razonable o cobertura de flujo de efectivo. La cobertura de riesgo cambiario en compromisos se contabiliza como cobertura de flujo de efectivo.

Al inicio de la relación de cobertura, la Compañía documenta la relación entre el instrumento de cobertura y la partida cubierta junto con sus objetivos de administración de riesgos y su estrategia para poner en marcha varias operaciones de cobertura. Además, al inicio de la cobertura y de manera continua, la Compañía documenta si el instrumento de cobertura es altamente efectivo en los cambios del valor razonable o flujos de efectivo de la partida cubierta atribuibles al riesgo cubierto.

Para calificar para la contabilidad de cobertura, la relación de cobertura debe cumplir con todos los requisitos siguientes:

- existe una relación económica entre la partida cubierta y el instrumento de cobertura
- el efecto del riesgo de crédito no domina los cambios de valor que resultan de esa relación económica, y
- el índice de cobertura de la relación de cobertura es el mismo que resulta de la cantidad del elemento cubierto que la entidad realmente cubre y la cantidad del instrumento de cobertura que la entidad realmente usa para cubrir esa cantidad del elemento cubierto.

Cobertura de flujos de efectivo

La porción efectiva de los cambios en el valor razonable de los derivados que se designan y califican como cobertura de flujo de efectivo se reconocen en otras partidas de utilidad integral y son acumulados bajo “la valuación de la porción efectiva de los instrumentos financieros derivados. La ganancia o pérdida relacionada con la porción inefectiva se reconoce inmediatamente en la utilidad neta consolidada”, en la línea de ganancia (pérdida) en valor de mercado de instrumentos financieros dentro del estado consolidado de resultados.

Los montos previamente reconocidos en otras partidas de la utilidad integral y acumulados en capital se reclasifican a la utilidad neta consolidada, en los periodos cuando la partida cubierta es reconocida en resultados, en la misma línea del estado consolidado de resultados en que la partida cubierta es reconocida. Sin embargo, cuando la transacción que se está cubriendo resulta en el reconocimiento de un activo no financiero o un pasivo no financiero, las ganancias y pérdidas previamente reconocidas en otras partidas de la utilidad integral y acumuladas en capital se transfieren del capital y se incluyen en la medición inicial del costo del activo no financiero o el pasivo no financiero.

La contabilidad de cobertura se discontinúa cuando la Compañía revoca la relación de cobertura, cuando el instrumento de cobertura expira o es vendido, terminado o ejecutado, o cuando ya no califica para la cobertura contable. Cualquier ganancia o pérdida reconocida en otras partidas de la utilidad integral, permanece en capital y se reconoce en resultados cuando la operación proyectada es finalmente reconocida en la utilidad neta consolidada. Cuando ya no se espera que ocurra una operación proyectada, la ganancia o pérdida acumulada en capital se reconoce inmediatamente en la utilidad neta consolidada.

Cobertura de valor razonable

El cambio en el valor razonable de un derivado de cobertura se reconoce en el estado de resultados como ganancia o pérdida. El cambio en el valor razonable de la partida cubierta que sea atribuible al riesgo cubierto es registrado como parte del valor en libros de la partida cubierta y también es reconocido en el estado de resultados consolidado como ganancia o pérdida.

Para las coberturas de valor razonable relacionadas con partidas registradas a su costo amortizado, cualquier ajuste en su valor en libros se amortiza en resultados durante el plazo restante de la cobertura utilizando el método de TIE. La amortización TIE podrá empezar tan pronto como exista un ajuste y, a más tardar cuando la partida cubierta deje de ser ajustada por los cambios en el valor razonable atribuibles al riesgo que se está cubriendo. Si la partida cubierta se da de baja, el valor razonable no amortizado es reconocido inmediatamente en el estado de resultados.

Cuando un compromiso firme no reconocido se designe como partida cubierta, el cambio acumulado posterior en el valor razonable del compromiso atribuible al riesgo cubierto se reconocerá como un activo o pasivo con la correspondiente pérdida o ganancia reconocida en resultados.

Cobertura de inversión neta en un negocio en el extranjero

La Compañía designa ciertos títulos de deuda como cobertura de su inversión neta en subsidiarias en el extranjero y aplica la contabilidad de cobertura a las diferencias en moneda extranjera originadas entre la moneda funcional de sus inversiones en el extranjero y la moneda funcional de la tenedora (pesos), independientemente de si la inversión neta es mantenida directamente o a través de una sub-tenedora. Las diferencias en la moneda extranjera que surgen en la conversión de un pasivo financiero designado como cobertura de una inversión neta en un negocio en el extranjero, son reconocidas en la utilidad integral en el apartado de las diferencias de efectos por conversión en operaciones extranjeras y asociadas, en la medida que la cobertura sea efectiva. En la medida que la cobertura no sea efectiva, tales diferencias son reconocidas a valor de mercado en el estado consolidado resultados. Cuando parte de la cobertura de una inversión neta es eliminada, el monto correspondiente a efectos por conversión se transfiere a resultados como parte de la utilidad o pérdida por eliminación. Al 30 de septiembre de 2026, la Compañía no tiene coberturas de inversiones netas en operaciones en el extranjero.

Descripción de la política contable para deterioro del valor de activos [bloque de texto]

Deterioro de activos de vida larga

Al final de cada periodo, la Compañía revisa el valor en libros de sus activos tangibles e intangibles de vida larga para determinar si existe algún indicio de que esos activos han sufrido una pérdida por deterioro. Si existe dicho indicio, se estima el valor recuperable del activo para determinar el grado de pérdida por deterioro (si existiese). Cuando no es posible estimar el valor recuperable de un activo individual, la Compañía estima el valor recuperable de la unidad generadora de efectivo a la cual pertenece el activo. Cuando se puede identificar una base de asignación razonable y consistente, los activos corporativos también se asignan a UGE individuales, o de otra manera se asignan a la Compañía más pequeña de las UGE por la cual se puede identificar una asignación razonable y consistente.

Para el crédito mercantil y otros activos intangibles con vida indefinida, la Compañía realiza pruebas de deterioro anuales, o en cualquier momento en que ciertas circunstancias indican que el valor en libros del UGE relacionado puede exceder el valor razonable.

El importe recuperable es el mayor entre el valor razonable menos los costos de venta y el valor en uso. Al evaluar el valor en uso, los flujos de efectivo futuros estimados se descuentan a su valor presente utilizando la tasa de descuento antes de impuestos, que refleja las evaluaciones del mercado actual del valor del dinero y los riesgos específicos del activo por el cual las estimaciones de flujos futuros de efectivo no se han ajustado.

Si se estima que el valor recuperable de un activo (o “UGE”) sea menor a su valor en libros, el valor en libros del activo (o “UGE”) es reducido a su valor recuperable, y se reconoce inmediatamente una pérdida por deterioro en la utilidad neta consolidada.

Cuando una pérdida por deterioro se reversa, el valor en libros del activo (o “UGE”) se incrementa hasta la estimación utilizada para determinar el importe recuperable, para que el valor incrementado en libros no exceda el valor en libros determinado si no se hubiera reconocido una pérdida por deterioro para el activo (o “UGE”) en años anteriores. Se reconoce una reversión de una pérdida por deterioro inmediatamente en la utilidad neta consolidada. Las pérdidas por deterioro relacionadas con el crédito mercantil no son reversibles. Al 30 de septiembre de 2026 y al 31 diciembre de 2025 no se reconoció deterioro.

Descripción de la política contable para deterioro del valor de activos financieros [bloque de texto]

Deterioro de activos financieros

La Compañía reconoce deterioro por pérdida de crédito esperada (“ECL”) para los activos financieros valorados al costo amortizado y disminuye el importe en libros.

Las pérdidas por deterioro de las cuentas por cobrar se valoran siempre por un importe igual al ECL para el resto de la vida, tenga o no un componente financiero significativo.

Al determinar si el riesgo de crédito de un activo financiero ha aumentado significativamente desde el reconocimiento inicial y la estimación de la ECL, la Compañía considera información razonable y soportada que es relevante y está disponible sin costos o esfuerzos indebidos. Esto incluye información y análisis cualitativos y cuantitativos, basados en la experiencia histórica y una evaluación crediticia informada de la Compañía.

La pérdida por deterioro es una estimación ponderada de probabilidades de pérdida esperada. El importe de pérdida por deterioro se mide como el valor presente de cualquier falta de liquidez (la diferencia entre los flujos de efectivo contractuales que le corresponden a la Compañía y los flujos de efectivo que la Administración espera recibir). La pérdida de crédito esperada es descontada a la tasa de interés efectiva original del activo financiero.

La Compañía evalúa anualmente la razonabilidad para determinar si hubo evidencia objetiva de deterioro. Algunas evidencias objetivas de que los activos financieros estaban deteriorados incluyen:

- Impago o morosidad de un deudor;
- Reestructuración de una cantidad correspondiente a la Compañía bajo términos que de otra manera la Compañía no consideraría;
- Indicios de que un deudor o cliente entrará en quiebra;
- Cambios adversos en el estatus de pagos de deudores o clientes;
- La desaparición de un mercado activo para un instrumento debido a dificultades financieras; o
- Evidencia que indique que hubo una disminución medible en los flujos de efectivo esperados de un grupo de activos financieros.

Para una inversión en un instrumento de capital, evidencia objetiva de deterioro incluye una disminución significativa o prolongada de su valor razonable por debajo de su costo.

La pérdida por deterioro del valor de los activos financieros valorados al coste amortizado se reconoce en el estado de pérdidas y ganancias consolidado reduciendo el, disminuye el valor en libros y para los activos financieros medidos a VRORI la pérdida por deterioro se reconoce como ganancia o pérdida dentro de ORI.

Descripción de la política contable para impuestos a las ganancias [bloque de texto]

Impuestos a la utilidad

El impuesto a la utilidad representa la suma del impuesto por pagar corriente y el impuesto diferido. El impuesto a la utilidad se carga a la utilidad neta consolidada conforme se incurre, excepto cuando se relaciona con partidas que se reconocen en ORI o

directamente en capital, en cuyo caso, el impuesto corriente y diferido también se reconoce en otras partidas de la utilidad integral o directamente en capital, respectivamente.

La Compañía compensa los activos y pasivos por impuestos si y solo si tiene un derecho legalmente exigible para compensar los activos por impuestos corrientes, los pasivos por impuestos corrientes, los activos por impuestos diferidos y los pasivos por impuestos diferidos relacionados con los impuestos sobre la renta recaudados por la misma autoridad fiscal.

Impuestos a la utilidad del periodo

Los impuestos a la utilidad se registran en los resultados del periodo en que se incurren.

Descripción de la política contable para activos intangibles y crédito mercantil [bloque de texto]

Activos intangibles

Los activos intangibles son activos no monetarios identificables sin sustancia física y representan erogaciones cuyos beneficios serán recibidos en el futuro. Los activos intangibles adquiridos de forma independiente se miden inicialmente a su costo. El costo de los activos intangibles adquiridos en una combinación de negocios se mide a valor razonable a la fecha de adquisición. Después del reconocimiento inicial, los activos intangibles se llevan al costo menos cualquier amortización y pérdidas acumuladas por deterioro. La vida útil de los activos intangibles se clasifica ya sea como definida o indefinida, de acuerdo con el periodo en el cual se esperan recibir los beneficios.

Los activos intangibles con vida útil definida se amortizan y consisten principalmente en tecnologías de la información y los costos de administración del sistema incurridos durante la etapa de desarrollo que están actualmente en uso. Dichas cantidades se capitalizan y se amortizan, utilizando el método de línea recta durante su vida útil esperada. Los gastos que no cumplan los requisitos para su capitalización se registran como gasto cuando se incurren.

Los activos intangibles amortizables, tales como activos intangibles con vida definida son objeto de pruebas de deterioro, cuando eventos o cambios en las circunstancias indican que el valor en libros de un activo o grupo de activos no se puede recuperar a través de sus flujos de efectivo futuros esperados.

Los activos intangibles con vida indefinida no están sujetos a amortización y son objeto a pruebas de deterioro anuales, cuando ciertas circunstancias indican que el valor en libros de los activos intangibles excede su valor de recuperación.

Los activos intangibles de vida indefinida de la Compañía consisten principalmente en derechos para producir y distribuir productos de la marca Coca-Cola en los territorios de la Compañía. Estos derechos están representados por contratos estándar que The Coca-Cola Company tiene celebrados con sus embotelladores. Los acuerdos de embotellador se tratan como activos intangibles de vida indefinida porque hemos determinado que son de naturaleza perpetua y continuarán renovándose en cada fecha de vencimiento, de acuerdo con la consideración de renovación automática descrita en el acuerdo de embotellador mencionado anteriormente. Estos acuerdos de embotellado se tratan como activos intangibles de vida indefinida porque la empresa ha determinado que son de naturaleza perpetua, teniendo en cuenta los siguientes factores: i) los registros anteriores de renovaciones, ii) los acuerdos de embotellado se renuevan automáticamente por periodos de diez años sin costo alguno, y iii) el proceso de renovación no requiere ninguna acción de ninguna de las partes (sólo la no renovación requiere una acción, entre otras).

Al 30 de septiembre de 2026, la Compañía tiene actualmente cuatro contratos de embotellador en México con las siguientes vigencias: (i) el contrato para el territorio del Valle de México, el cual es renovado en junio de 2033, (ii) el contrato para el territorio del Sureste, el cual es renovado en junio de 2033, (iii) un contrato para el territorio del Bajío, el cual es renovado en

mayo de 2035, y (iv) el contrato del territorio del Golfo, el cual es renovado en mayo 2035. Al 30 de septiembre de 2026, la Compañía tiene un contrato de embotellador en Brasil, el cual es renovado en octubre de 2034. Al 30 de septiembre de 2026, la Compañía tiene tres contratos de embotellador en Guatemala, los cuales son renovados en abril de 2028 (dos contratos) y marzo de 2035 (un contrato).

Adicionalmente, la Compañía cuenta con un contrato de embotellador por cada país los cuales son renovados en las siguientes fechas: Argentina el cual es renovado en septiembre 2034; Colombia el cual es renovado en junio 2034; Panamá el cual es renovado en noviembre 2034; Costa Rica el cual es renovado en septiembre 2027; Nicaragua el cual es renovado en mayo 2036 y Uruguay el cual es renovado en junio 2028.

Al 30 de septiembre de 2026 nuestra inversión KOF Venezuela, cuenta con un contrato de embotellador el cual es renovado en agosto de 2036.

Los contratos de embotellador son renovados automáticamente por periodos de 10 años, sujetos del derecho de cualquiera de las partes de dar un preaviso que no desea renovar un contrato específico. Adicionalmente, estos contratos generalmente pueden darse por terminados en caso de incumplimiento. La terminación podría evitar la venta de bebidas de la marca Coca-Cola en el territorio afectado y tendría un efecto adverso en el negocio de la Compañía, las condiciones financieras, resultados de operaciones y las perspectivas.

Descripción de las políticas contables para inversiones en asociadas [bloque de texto]

Inversiones en asociadas

Las empresas asociadas son aquellas entidades sobre las que la Compañía ejerce una influencia significativa. La influencia significativa es el poder de participar en las decisiones de política financiera y de explotación de la entidad participada, pero sin control sobre dichas políticas. Cuando se pierde la influencia significativa sobre la asociada, la Compañía valora y reconoce cualquier inversión retenida a su valor razonable.

Las inversiones en empresas asociadas se contabilizan utilizando el método de la participación y se reconocen inicialmente al costo, que comprende el precio de compra de la inversión y cualquier gasto directamente atribuible necesario para adquirirla. El valor contable de la inversión se ajusta para reconocer los cambios en la participación de la Compañía en los activos netos de la asociada desde la fecha de adquisición. Los estados financieros de las empresas asociadas se elaboran para el mismo periodo que los de la Compañía.

Si la Compañía posee, directa o indirectamente, el 20% o más del poder de voto de la asociada, se presume que tiene una influencia significativa, a menos que se pueda demostrar claramente que no es así. Si la Compañía posee, directa o indirectamente, menos del 20% del poder de voto de la asociada, se presume que la Compañia no tiene influencia significativa, a menos que dicha influencia pueda demostrarse claramente. Las decisiones relativas a la conveniencia de utilizar el método de participación para contabilizar una participación de menos del 20% de una empresa asociada requieren una evaluación cuidadosa de los derechos de voto y su impacto en la capacidad de la compañía para ejercer una influencia significativa. La dirección considera la existencia de las siguientes circunstancias, que pueden indicar que la compañía es capaz de ejercer una influencia significativa sobre una empresa participada en menos del 20%:

- Representación en el consejo de directivos u órgano de gobierno equivalente de la asociada;
- La participación en los procesos de formulación de políticas, incluida la participación en las decisiones sobre dividendos u otras distribuciones;
- Transacciones significativas entre la compañía y la asociada;
- Intercambio de personal directivo; o
- Suministro a la asociada de información técnica esencial.

La dirección también considera la existencia y el efecto de los posibles derechos de voto que actualmente se pueden ejercer o actualmente convertibles al evaluar si la compañía tiene una influencia significativa.
Además, la compañía evalúa los siguientes indicadores que proporcionan evidencia de influencia significativa:

- El nivel de propiedad de la compañía es significativo en relación con otras participaciones accionarias (es decir, una falta de concentración de otros accionistas);
- Los accionistas significativos de la Compañía, su matriz, subsidiarias o funcionarios de la compañía, tienen inversiones adicionales en la participada; y
- La Compañía forma parte de los comités del consejo de administración de una participada, como el comité ejecutivo o el comité financiero.

Cuando las pérdidas de la asociada exceden el valor de la inversión de la asociada, incluyendo cualquier anticipo, el valor en libros se reduce a cero y el reconocimiento de futuras pérdidas se discontinúa excepto en la medida en que la Compañía tenga una obligación legal o implícita, o haya realizado pagos a nombre de la asociada.

Después de la aplicación del método de participación, la Compañía determina si es necesario reconocer una pérdida por deterioro adicional sobre su inversión en su asociada. La Compañía determina en cada fecha de reporte si existe alguna evidencia objetiva de que la inversión en acciones está deteriorada. En este caso, la Compañía determina el monto del deterioro como la diferencia entre el valor recuperable de la inversión y su valor en libros y reconoce el monto en la línea de otros gastos en el estado consolidado de resultados.

Descripción de las políticas contables para inversiones en negocios conjuntos [bloque de texto]

Acuerdos conjuntos

Un acuerdo conjunto es un acuerdo en el cual dos o más partes tienen control conjunto. Control conjunto es el acuerdo contractual para compartir el control que existe sólo cuando las decisiones sobre las actividades relevantes requieran el consentimiento unánime de todas las partes que comparten el control. La Compañía clasifica sus participaciones en acuerdos conjuntos ya sea como operaciones o negocios conjuntos dependiendo de los derechos de la Compañía a los activos y obligaciones de los pasivos del acuerdo.

Un negocio conjunto es un acuerdo conjunto por medio del cual las partes que tienen control conjunto del acuerdo tienen derechos a los activos netos del acuerdo. La Compañía reconoce su participación en los negocios conjuntos como una inversión utilizando el método de participación.

Cuando existe una pérdida de control en un acuerdo conjunto, la Compañía mide y reconoce cualquier inversión retenida a su valor razonable.

Descripción de la política contable para inversiones distintas de las inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación [bloque de texto]

Inversión en Venezuela.

La Compañía contabiliza su inversión en Venezuela utilizando el método del valor razonable a través de ORI utilizando insumos de Nivel 3. En 2026, la Compañía reconoció una pérdida en el valor razonable de la inversión de Ps. 87. Al 30 de septiembre de 2026,

el valor razonable de la inversión en Venezuela fue de Ps. 0 y las pérdidas acumuladas reconocidas en otros instrumentos de capital por Ps. 2,532.

Descripción de la política contable para arrendamientos [bloque de texto]

Arrendamientos

Conforme a la NIIF 16, la Compañía evalúa si un contrato es, o contiene, un arrendamiento cuando el contrato transfiere el derecho de controlar el uso de un activo identificado por un periodo de tiempo a cambio de una contraprestación. La Compañía evalúa si un contrato es un acuerdo de arrendamiento cuando:

- El contrato implica el uso de un activo identificado – esto puede ser especificado explícita o implícitamente, y debe ser físicamente distinto o representar sustancialmente toda la capacidad de un activo físicamente distinto. Si el arrendador tiene derechos de sustitución sustantivos, el activo no es identificado;

- La Compañía tiene el derecho a recibir sustancialmente todos los beneficios económicos del uso del activo a lo largo de todo el periodo de uso;

- La Compañía tiene el derecho a dirigir el uso del activo cuando tiene derecho a tomar las decisiones más relevantes sobre cómo, y para que propósito se usa el activo. Cuando el use del activo es predeterminado, la Compañía tiene el derecho a dirigir el uso del activo si: i) tiene derecho de operar el activo; o ii) el diseño del activo predetermina como y para que propósito será utilizado.

Como arrendatario

Medición inicial
En la fecha de inicio del arrendamiento, la Compañía reconoce un activo por derecho de uso y un pasivo por arrendamiento. El activo por derecho de uso se mide inicialmente al costo, que comprende el monto inicial del pasivo por arrendamiento ajustado por cualquier pago por arrendamiento realizado durante o antes de la fecha de aplicación inicial. El activo por derecho de uso considera los costos directos iniciales incurridos y un estimado de los costos para desmantelar y eliminar el activo subyacente, o para restaurar el activo subyacente o el lugar en el que está ubicado, menos cualquier incentivo por arrendamiento recibido.

El pasivo por arrendamiento se mide inicialmente al valor presente de los pagos futuros de arrendamiento que se efectúe durante el plazo del arrendamiento. Dichos pagos se descuentan utilizando el tipo de interés incremental (IBR) de la Compañía, cuando ésta no puede determinar fácilmente el tipo de interés implícito en sus arrendamientos. El IBR es la tasa de interés que la Compañía tendría que pagar para tomar prestados en un plazo similar, y con una garantía similar, los fondos necesarios para obtener un activo de un valor similar al activo por derecho de uso en un entorno económico similar. Por lo tanto, el IBR refleja lo que la Compañía "tendría que pagar", lo que requiere una estimación cuando no se dispone de tasas observables (como en el caso de las subsidiarias que no realizan transacciones de financiamiento) o cuando es necesario ajustarlas para reflejar los términos y condiciones del arrendamiento (por ejemplo, cuando los arrendamientos no están en la moneda funcional de la subsidiaria). La Compañía estima el IBR utilizando datos observables (como las tasas de interés del mercado) cuando están disponibles y se le exige que realice ciertas estimaciones específicas de la entidad (como la calificación crediticia independiente de la subsidiaria.

Los pagos por arrendamiento incluidos en la medición del pasivo por arrendamiento comprenden lo siguiente:

- Pagos fijos, incluyendo pagos que en sustancia son fijos;

- Pagos de arrendamiento variables que dependen de un índice o una tasa, inicialmente medidos utilizando el índice o la tasa a la fecha de inicio del arrendamiento;

- El precio relacionado a una opción de compra que la Compañía tiene certeza razonable de ejercer, una opción a extender el acuerdo contractual y penalizaciones por terminar anticipadamente el acuerdo de arrendamiento, al menos que la Compañía tenga certeza razonable de no ejercer dichas opciones, considerar todos los hechos y circunstancias que crean un incentivo económico para que la Compañía ejerza, o no, tales opciones;

- Importes por pagar en virtud de garantías del valor residual;

La Compañía no reconoce un activo por derecho de uso y pasivo por arrendamiento para aquellos acuerdos de corto plazo con un periodo contractual de 12 meses o menos y arrendamientos de activos de bajo valor, principalmente equipos de tecnología de información utilizados por los empleados, tales como: computadoras portátiles y de escritorio, dispositivos de mano e impresoras. La Compañía reconoce los pagos por arrendamiento asociados a estos acuerdos como un gasto en el estado consolidado de resultados a medida en que se incurren.

Medición subsecuente
El activo por derecho de uso se deprecia posteriormente utilizando el método de línea recta desde la fecha de inicio hasta el más corto entre la vida útil del activo por derecho de uso (plazo del acuerdo de arrendamiento) y la vida útil del activo arrendado relacionado. Además, el activo por derecho de uso es ajustado periódicamente por pérdidas por deterioro, si hubiese, y ajustado por ciertas remediciones del pasivo por arrendamiento.

El pasivo por arrendamiento se mide subsecuentemente a su costo amortizado utilizando el método de tasa de interés efectiva. La Compañía vuelve a medir el pasivo por arrendamiento sin modificar la tasa de descuento incremental cuando hay una modificación en los pagos de arrendamiento futuros bajo una garantía de valor residual o si la modificación surge de un cambio en el índice o tasa cuando se trata de pagos variables. El pasivo por arrendamiento se vuelve a medir utilizando una tasa de descuento incremental nueva a la fecha de modificación cuando:

- Una opción de extender o terminar el acuerdo es ejercida modificando el periodo no cancelable del contrato; o
- La Compañía cambia su evaluación de si ejercerá una opción de compra del activo subyacente.

Cuando el pasivo por arrendamiento se vuelve a medir, se hace un ajuste correspondiente al valor en libros del activo por derecho de uso, o se registra en resultados si el valor en libros del activo por derecho de uso ha sido reducido a cero.

Una modificación al acuerdo por arrendamiento se contabiliza como un acuerdo por separado si se cumplen las dos condiciones siguientes:

- la modificación incrementa el alcance del arrendamiento al agregar el derecho de uso de uno o más activos subyacentes;

- la contraprestación del arrendamiento se incrementa por una cantidad proporcional al precio independiente del aumento en el alcance y por cualquier ajuste a ese precio independiente para reflejar las circunstancias del contrato.

En los estados de resultados y utilidad integral consolidados, el gasto por interés del pasivo por arrendamiento se presenta como un componente del gasto de interés, al menos que sean directamente atribuibles a activos calificados, en cuyo caso se capitalizan de acuerdo la política contable de costos de financiamiento de la Compañía. Los activos por derecho de uso se miden según el modelo de costo, se deprecian durante el plazo del arrendamiento en línea recta y se reconocen en el estado consolidado de resultados.

Las mejoras en propiedades arrendadas se reconocen como parte de propiedad, planta y equipo en el estado de situación financiera consolidado y se amortizan utilizando el método de línea recta, por el periodo más corto entre la vida útil del activo o el plazo del arrendamiento relacionado.

Descripción de la política contable para préstamos y cuentas por cobrar [bloque de texto]

Préstamos y cuentas por cobrar

Los préstamos y cuentas por cobrar son instrumentos financieros no derivados con pagos fijos o determinables que no se cotizan en un mercado activo. Los préstamos y cuentas por cobrar con un periodo determinado (incluyendo clientes y otras cuentas por cobrar) se miden a costo amortizado utilizando el método de interés efectivo, menos cualquier deterioro.

Los ingresos por intereses se reconocen aplicando la tasa de interés efectiva, excepto por las cuentas por cobrar a corto plazo cuando el reconocimiento de intereses sería inmaterial.

Descripción de las políticas contables para la medición de inventarios [bloque de texto]

Inventarios y costo de ventas

Los inventarios son valuados sobre la base del costo o valor neto de realización, el que sea menor. El valor neto de realización representa el precio de venta estimado de los inventarios menos todos los costos de terminación estimados y los costos necesarios para realizar la venta.

Los inventarios representan el costo de adquisición o producción que se incurre cuando se compra o se produce un producto, y se basan en la fórmula del costo promedio.

El costo de ventas se basa en el costo promedio ponderado de los inventarios al momento de la venta. El costo de ventas incluye costos relacionados con materias primas utilizadas en el proceso de producción, mano de obra (salarios y otros beneficios) depreciación de maquinaria, equipo y otros costos, incluyendo combustible, energía eléctrica, mantenimiento de equipo e inspección.

La administración realiza estimaciones con respecto a las amortizaciones para determinar el valor realizable neto del inventario. Estas amortizaciones consideran factores como precio de compra, venta y el estado de los bienes, así como datos de mercado recientes para evaluar la demanda futura estimada de bienes.

Descripción de la política contable para la compensación de instrumentos financieros [bloque de texto]

Compensación de instrumentos financieros

Se requiere que los activos financieros sean compensados contra pasivos financieros y el monto neto sea reportado en el estado consolidado de situación financiera si, y sólo cuando la Compañía:

- Actualmente tenga un derecho legal ejecutable de compensar los montos reconocidos, y
- Pretenda liquidar de manera neta, o realice los activos y liquide los pasivos simultáneamente.

Descripción de la política contable para propiedades, planta y equipo [bloque de texto]

Propiedad, planta y equipo

La propiedad, planta y equipo se registra inicialmente a su costo de adquisición y/o construcción neta de la depreciación acumulada y/o pérdidas por deterioro acumuladas, en caso de que existieran. Los costos de financiamiento relacionados con la adquisición o construcción de los activos calificables se capitalizan formando parte del costo del activo.

Los costos de mantenimiento mayor se capitalizan como parte del costo total de adquisición, lo que implica un incremento en la vida útil del activo. El mantenimiento de rutina y los costos de reparación se registran como gastos cuando se incurren.

Las inversiones en proceso están representadas por activos de larga duración que no han iniciado su operación, es decir, aún no están listas para el fin que fueron compradas, construidas o desarrolladas. La Compañía estima completar estas inversiones en un plazo no mayor a 12 meses.

La depreciación se calcula aplicando el método de línea recta. Cuando un elemento de propiedad, planta y equipo incluye componentes principales con diferentes vidas útiles, éstos se contabilizan y deprecian como componentes separados. Las tasas de depreciación son estimadas por la Compañía, considerando la vida útil estimada de los activos.

Las propiedades, planta y equipo, incluidas las botellas retornables que se espera que proporcionen beneficios durante un período de más de un año, así como los activos intangibles con una vida útil definida, se deprecian/amortizan a lo largo de su vida útil estimada. La Compañía basa sus estimaciones en la experiencia de su personal técnico, así como en su experiencia en la industria para activos similares.

La vida útil estimada de los principales activos de la Compañía se presenta a continuación:

	2026
Edificios	**20 - 50**
Maquinaria y equipo	**5 - 25**
Equipo de distribución	**4 - 14**
Equipo de refrigeración	**7 - 10**
Botellas retornables	**1.5 - 4**
Otros equipos	**3 - 10**

La vida útil estimada de los activos, los valores residuales y el método de depreciación se revisan al final de cada ejercicio anual, con el efecto de cualquier cambio en las estimaciones representadas de forma prospectiva.

Se deja de reconocer una partida de propiedad, planta y equipo cuando se da de baja o cuando no se espera que surjan beneficios económicos futuros por el uso continuo del activo. Cualquier ganancia o pérdida que surja de la disposición o retiro de una partida de propiedad, planta y equipo se determina como la diferencia entre los productos de las ventas (si existiesen) y el valor neto en libros del activo y se reconoce en la utilidad neta consolidada.

Botellas retornables y no retornables:

La Compañía cuenta con dos tipos de botellas: retornables y no retornables.

- No retornables: Son registradas en la utilidad neta consolidada al momento de la venta del producto.

- Retornables: Son clasificadas como activos de larga duración en el rubro de propiedad, planta y equipo. Las botellas retornables son registradas a su costo de adquisición y, para países con entorno económico hiperinflacionario, son actualizadas de acuerdo con la NIC 29. La depreciación de las botellas retornables se calcula utilizando el método de línea recta, considerando su vida útil estimada.

Existen dos tipos de botellas retornables:

- Las que se encuentran en control de la Compañía en sus instalaciones, plantas y centros de distribución; y
- Las que son entregadas a los clientes y siguen siendo propiedad de la Compañía.

Las botellas retornables que han sido entregadas a los clientes están sujetas a un acuerdo con un distribuidor en virtud del cual la Compañía mantiene la propiedad. Estas botellas son controladas por personal de ventas durante sus visitas periódicas a los distribuidores y la Compañía tiene el derecho de cobrar cualquier rotura identificada al distribuidor. Las botellas que no estén sujetas a dichos acuerdos se registran en resultados cuando son entregadas a los detallistas.

Las botellas retornables y por las cuales se ha recibido un depósito por parte de los clientes, se deprecian de acuerdo con sus vidas útiles: 4 años para botellas de vidrio y 1.5 para botellas de PET retornable. Los depósitos de clientes recibidos se amortizan sobre la misma vida útil estimada de las botellas.

Descripción de la política contable para provisiones [bloque de texto]

Provisiones

La Compañía reconoce provisiones cuando tiene una obligación presente (contractual o implícita) como resultado de un suceso pasado, es probable que la Compañía esté obligada a liquidar dicha obligación, y pueda hacer una estimación razonable del importe de la obligación.

El monto reconocido como una provisión es la mejor estimación de la contraprestación requerida para liquidar la obligación presente al final del periodo, tomando en cuenta los riesgos e incertidumbres de la obligación. Cuando se mide una provisión utilizando los flujos de efectivo estimados para liquidar la obligación presente, los importes se descuentan a valor actual cuando el efecto del valor temporal del dinero es significativo.

Cuando se espera que alguno o todos los beneficios económicos requeridos para liquidar una provisión sean recuperados de un tercero, se reconoce una cuenta por cobrar si el reembolso es virtualmente cierto y el monto de la cuenta por cobrar se puede medir confiablemente.

La Compañía reconoce una provisión por una pérdida contingente cuando es probable (es decir, la probabilidad de que el evento ocurra es mayor que la probabilidad de que no ocurra) que ciertos efectos relacionados con eventos pasados se materialicen y puedan ser cuantificados razonablemente. Estos eventos y su impacto financiero también se revelan como una pérdida contingente en los estados financieros consolidados cuando el riesgo de pérdida se considera que no sea remoto. La Compañía no reconoce un activo contingente hasta que la ganancia se realiza.

Las provisiones por reestructura sólo se reconocen cuando los criterios de reconocimiento de provisiones se cumplan. La Compañía tiene una obligación implícita cuando hay un plan formal detallado que identifica la empresa o la parte de la empresa en cuestión, la ubicación y el número de trabajadores afectados, se tiene una estimación detallada de los costos asociados, y una línea de tiempo apropiado. Además, los empleados afectados deben ser informados de las características principales de los planes.

Descripción de las políticas contables para el reconocimiento de ingresos de actividades ordinarias [bloque de texto]

La Compañía reconoce los ingresos conforme se transfiere el control del bien o servicio al cliente. El control se refiere a la habilidad que tiene el cliente de dirigir el uso y de obtener substancialmente todos los beneficios del producto transferido. Además, también implica que el cliente tenga la habilidad de prevenir que terceros dirijan el uso y obtengan substancialmente todos los beneficios de dicho bien transferido. La administración toma en cuenta las siguientes consideraciones para analizar el momento en el que se transfiere el control de los bienes o servicios al cliente:

- Identificar el contrato (por escrito, oralmente o de acuerdo con otras prácticas tradicionales del negocio).
- Evaluar los bienes o servicios comprometidos en el contrato con un cliente e identificar las obligaciones de desempeño incluidas.
- Considerar los términos del contrato y las prácticas tradicionales de negocio para determinar el precio de la transacción. El precio de la transacción es el importe de la contraprestación a la que la Compañía espera tener derecho a cambio de transferir los bienes o servicios al cliente, excluyendo los importes recaudados en nombre de terceros como algunos impuestos sobre las ventas. La contraprestación que se compromete en un contrato con un cliente puede incluir importes fijos, importes variables, o ambos.
- Distribuir el precio de la transacción a cada obligación de desempeño (a cada bien o servicio que sean distintos) por un importe que represente la parte de la contraprestación a la cual la entidad espera tener derecho a cambio de transferir los bienes o servicios comprometidos con el cliente.
- Reconocer los ingresos cuando (o a medida que) se satisfaga una obligación de desempeño mediante la transferencia de los bienes o servicios comprometidos.

Todas las condiciones mencionadas anteriormente se cumplen normalmente cuando la mercancía se entrega al cliente, por lo general las condiciones de pago varían de 0 a 90 días. Las ventas netas reflejan el efecto de los acuerdos con los clientes, las unidades entregadas a precio de lista, netas de consideraciones variables como promociones y descuentos, que se miden en función de los montos acordados con los clientes.

La Compañía genera ingresos por las siguientes actividades principales:

Venta de productos
Incluye las ventas de bienes por parte de todas las subsidiarias de la Compañía, principalmente la venta de bebidas de la marca líder: Coca-Cola en la cual los ingresos se reconocen en el momento que dichos productos se vendieron a los clientes.

Prestación de servicios
Incluye los ingresos por servicios de distribución que la Compañía reconoce cuando se cumple la obligación de desempeño. La Compañía reconoce los ingresos por la prestación de servicios sobre el tiempo en el que se cumple dicha obligación de acuerdo con las siguientes condiciones:

- El cliente simultáneamente recibe y consume los beneficios conforme la Compañía cumple con la obligación de desempeño;
- El cliente controla los activos relacionados, incluso si la Compañía los mejora;
- Los ingresos se pueden medir de forma fiable; y
- Es probable que la Compañía obtenga beneficios económicos.

Consideración variable

La Compañía estima el monto de la contraprestación a la que tiene derecho a cambio de transferir los bienes al cliente. Algunos contratos incluyen promociones, descuentos o cualquier otra asignación variable que se pueda otorgar a los clientes. Estas estimaciones se basan en los acuerdos comerciales celebrados con los clientes y en el rendimiento histórico para el cliente.

Los descuentos de ventas se registran como una consideración variable y se reflejan en la factura del cliente. Los descuentos se registran al momento de la venta (neto de descuentos).

En el Canal Moderno, los productos son vendidos con un descuento basado en el volumen, considerando las ventas totales durante cierto periodo. Los ingresos de estas ventas se reconocen basándose en el precio establecido en el acuerdo, neto de la contraprestación variable por descuentos por volumen estimado. La Compañía utiliza sus descuentos estimados de experiencia acumulada, utilizando el método del valor esperado.

Componente financiero significativo

No se considera un descuento por financiamiento significativo debido a que la mayoría de las ventas se realizan al contado para el Canal Tradicional o a crédito a un plazo de 0-90 días para el Canal Moderno.

Costos de contratos

Los costos incrementales por obtener un contrato con un cliente se reconocen como un activo si la Compañía espera recuperar dichos costos. Los costos incrementales son aquellos en los que se incurren para obtener un contrato y que no se habrían generado si el contrato no se hubiera obtenido. La Compañía reconoce dichos costos como un gasto dentro del estado de resultados cuando el ingreso asociado con ese costo se realiza en un periodo igual o menor a un año. El costo del contrato se amortiza por el método de línea recta sobre el resto de la vida de los contratos, reflejando la manera en que los bienes y servicios son transferidos al cliente.

Descripción de la política contable para el efectivo y equivalentes de efectivo restringido [bloque de texto]

Efectivo y equivalentes de efectivo

El efectivo consiste en depósitos en cuentas bancarias las cuales generan un interés sobre el saldo disponible. Los equivalentes de efectivo se encuentran representados principalmente por depósitos bancarios de corto plazo e inversiones de renta fija, ambos con vencimiento de tres meses o menos y son registrados a su valor razonable.

La Compañía también mantiene efectivo restringido el cual está asegurado como colateral para cumplir ciertas obligaciones contractuales. El efectivo restringido se presenta dentro de otros activos financieros corrientes dado que por naturaleza las restricciones son a corto plazo.

Descripción de la política contable para las transacciones con pagos basados en acciones [bloque de texto]

Transacciones con pagos basados en acciones

Los altos ejecutivos de la Compañía reciben una remuneración en forma de transacciones con pagos basados en acciones, por el cual los empleados prestan los servicios a cambio de instrumentos de capital. Bajo este plan de incentivos en acciones, los ejecutivos elegibles y la alta gerencia tienen derecho a recibir un bono anual especial en efectivo, después de la retención de impuestos aplicables, para comprar acciones de FEMSA y Coca-Cola FEMSA que cotizan en la Bolsa Mexicana de Valores. Este plan utiliza el resultado EVA alcanzado y su desempeño individual como principal metrica de medición. La Compañía realiza una

aportación en efectivo al fideicomiso administrativo (el cual es controlado y consolidado por FEMSA) por el monto del bono especial del ejecutivo individual. Luego, el fideicomiso administrativo utiliza los fondos para comprar FEMSA y acciones u opciones de Coca-Cola FEMSA (según instrucciones del Comité de Prácticas Societarias). Las acciones adquiridas se depositan en un fideicomiso, y los funcionarios ejecutivos y la alta gerencia pueden acceder a ellas un año después de su adquisición al 33.0% anual durante un período de tres años. El setenta por ciento del bono ejecutivo anual bajo nuestro plan de incentivos de acciones debe ser utilizado para la compra de acciones de nuestra compañía y el 30.0% restante debe ser utilizado para la compra de acciones de FEMSA. Al 30 de septiembre de 2026 y al 31 de diciembre de 2025, no se concedieron opciones sobre acciones a los ejecutivos.

Este plan de incentivos se contabiliza como una transacción con liquidación en acciones, neta de las aportaciones en efectivo realizadas por la Compañía. La adjudicación de instrumentos de capital se concede por un valor monetario fijo.

Los pagos basados en acciones a los empleados se valoran al valor razonable de los instrumentos de capital en la fecha de concesión y se contabilizan como aportaciones de capital de FEMSA. Las aportaciones en efectivo realizadas por la Compañía se contabilizan como una reducción de las aportaciones de capital. Cualquier exceso de las aportaciones en efectivo realizadas se registra como un activo financiero. El valor razonable determinado en la fecha de otorgamiento de los pagos basados en acciones se reconoce como gasto con base en el método de adquisición gradual de derechos durante el periodo de adquisición de derechos de tres años.

Descripción de la política contable para acciones propias [bloque de texto]

Emisión de acciones

La Compañía reconoce la emisión de acciones propias como una transacción de capital. La diferencia entre el valor en libros de las acciones emitidas y el importe contribuido por la participación no controladora se registra como prima en suscripción de acciones.

[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34

Información a revelar sobre información financiera intermedia [bloque de texto]

Actividades de la Compañía

Coca-Cola FEMSA, S.A.B. de C.V. (“Coca-Cola FEMSA”) es una empresa mexicana con el objeto social principal de adquirir, conservar y transferir todo tipo de bonos, acciones y valores negociables.
Coca-Cola FEMSA es subsidiaria indirecta de Fomento Económico Mexicano, S.A.B. de C.V. (“FEMSA”). FEMSA tiene indirectamente el 47.2% de las acciones Serie A de nuestro capital social (56.0% del capital social con derecho a voto). The Coca-Cola Company (“TCCC”) tiene indirectamente el 27.8% de las acciones Serie D de nuestro capital social (32.9% de nuestro capital social con derecho de voto). Las acciones Serie L de voto limitado, representan el 15.6% de nuestro capital social y las acciones Serie B representan el 9.4% restante de nuestro capital social (el 11.1% restante de nuestro capital con derecho a voto). Las acciones Serie L y Serie B cotizan conjuntamente como unidades vinculadas (cada unidad vinculada ampara 3 acciones Serie B y 5 acciones Serie L). Las unidades vinculadas cotizan en la Bolsa Mexicana de Valores, S.A.B. de C.V. bajo la clave de pizarra “KOF UBL” y cotizan en forma de American Depository Shares (“ADS” por sus siglas en inglés) (cada ADS representando 10 unidades vinculadas) en The New York Stock Exchange, Inc. bajo la clave de pizarra “KOF”.

El domicilio de sus oficinas registrado y su principal lugar de negocios es Mario Pani No. 100, Col. Santa Fe Cuajimalpa, Alcaldía Cuajimalpa de Morelos, Ciudad de México, 05348, México.

Coca-Cola FEMSA y sus subsidiarias (la “Compañía”), como unidad económica, se dedican a la producción, distribución y comercialización de ciertas bebidas de la marca Coca-Cola en México, Centroamérica (Guatemala, Nicaragua, Costa Rica y Panamá), Colombia, Brasil, Uruguay y Argentina. La Compañía también opera en Venezuela a través de su inversión en Coca-Cola FEMSA de Venezuela, S.A.

Al 30 de septiembre de 2026 y 31 de diciembre 2025 las subsidiarias más significativas, las cuales la Compañía controla son:

Compañía	Actividad	País	% de Tenencia Septiembre 2026	% de Tenencia Diciembre 2025
Propimex, S. de R.L. de C.V.	Distribución	México	**100.00%**	**100.00%**
Controladora Interamericana de Bebidas, S. de R.L. de C.V.	Compañía tenedora	México	**100.00%**	**100.00%**
Spal Industria Brasileira de Bebidas, S.A.	Producción y distribución	Brasil	**84.38%**	**84.38%**
Servicios Refresqueros del Golfo y Bajío, S. de R.L. de C.V.	Producción	México	**100.00%**	**100.00%**
Embotelladora Mexicana de Bebidas Refrescantes, S. de R.L. de C.V.	Producción	México	**100.00%**	**100.00%**

Descripción de sucesos y transacciones significativas

Impactos financieros derivados de inundaciones y huracanes en México y Brasil

Por lo años terminados al 31 de diciembre de 2024, la Compañía encontró impactos significativos debido a algunos desastres naturales como huracanes e inundaciones, que afectaron sus operaciones en ciertas plantas de México y Brasil. Estos desastres naturales tuvieron repercusiones en sus instalaciones incluyendo inventarios y propiedades, planta y equipo, cadena de suministro y por lo tanto en la actividad del negocio, lo que ha influido en los resultados financieros reportados de ambos años.

En México, los efectos del huracán Otis en 2023 y del huracán John en 2024 afectaron a las instalaciones de la Compañía situadas en Acapulco, Guerrero. Las consecuencias de estos desastres naturales incluyeron daños materiales en los inventarios de materia prima y productos terminados, así como en propiedad, planta y equipo y edificios, que fue necesario restaurar. En Brasil, las fuertes lluvias e inundaciones en Rio Grande do Sul afectaron a las instalaciones de la planta de Porto Alegre, provocando interrupciones temporales en la producción y distribución, así como daños materiales en las existencias de materias primas y productos acabados y en los inmuebles, instalaciones, equipos y edificios, que fue necesario restaurar.

En ambos casos, para mantener el suministro de productos en la región, se reestructuraron las operaciones, lo que provocó un aumento de los costos logísticos. Para ambos eventos, se activaron reclamos de seguros, y el avance de los acuerdos llevó al reconocimiento de recuperaciones que mitigaron parcialmente los impactos económicos.
Durante 2025, la Compañía continuó evaluando los efectos restantes de estos eventos naturales y trabajó con sus aseguradoras para resolver y liquidar todos los impactos relacionados. Las recuperaciones de seguros se han reconocido únicamente en la medida en que su realización es razonablemente cierta y de conformidad con el avance de las negociaciones y validaciones con las aseguradoras. Al cierre del año, la Compañía continúa trabajando con los proveedores de seguros para la resolución y liquidación final de los casos pendientes; por lo tanto, cualquier recuperación adicional se reconocerá en los períodos en los que los respectivos acuerdos se formalicen y se cumplan los criterios contables aplicables para su reconocimiento.

Al 31 de diciembre de 2025 y 2024, las bajas originadas por los activos dañados, los gastos adicionales incurridos, así como las recuperaciones de seguros recibidas hasta el 31 de diciembre de 2025 y 2024 se registran de la siguiente manera:

Baja de activos dañados	**2025**	**2024**	**Total**
Inventarios	28	613	641
Propiedad Planta y equipo	-	1,081	1,081
Pérdidas y gastos adicionales	137	1,612	1,749
Subtotal	165	3,306	3,471
Recuperación de seguros [1]	(1,625)	(1,669)	(3,294)
Total	(1,460)	1,637	177

[1] Al 31 de diciembre de 2025 y 2024, la Compañía tiene una cuenta por cobrar de Ps. 1,166 y Ps. 334, respectivamente, el cual se presenta en el rubro de “otras cuentas por cobrar diversas”, reflejando el flujo de efectivo pendiente por la recuperación del seguro. El flujo neto recibido en 2025 fue de Ps. 814, de los cuales Ps. 731 están asociados a actividades de operación y Ps. 83 a actividades de inversión; y en 2024 fue de Ps. 1,335, de los cuales Ps. 1,090 están asociados a actividades de operación y Ps. 245 a actividades de inversión.

Descripción de las políticas contables y métodos de cálculo seguidos en los estados financieros intermedios [bloque de texto]

Bases de medición y presentación

Los estados financieros consolidados han sido preparados sobre la base del costo histórico, excepto por lo siguiente:

- Instrumentos financieros derivados
- Activos del fondo de beneficios posteriores al empleo y otros beneficios a empleados.

Los valores en libros de activos y pasivos reconocidos que se han designado como una posición primaria de una cobertura de valor razonable, que de otra forma se reconocería a su costo amortizado, son ajustados para reconocer los cambios en los valores razonables atribuibles a los riesgos cubiertos y a las relaciones de cobertura efectiva.

Los estados financieros de subsidiarias en una economía hiperinflacionaria se re expresan en términos de la unidad de medición en vigor al final del periodo de reporte.

Presentación del estado consolidado de resultados

La Compañía clasifica sus costos y gastos por función en el estado consolidado de resultados, de acuerdo con las prácticas de la industria.

Presentación del estado consolidado de flujos de efectivo.

El estado consolidado de flujos de efectivo de la Compañía se presenta utilizando el método indirecto.

Juicios y estimaciones contables críticos

En la aplicación de las políticas contables de la Compañía, la administración requiere hacer juicios, estimaciones y supuestos sobre el valor en libros de los activos y pasivos que no son fácilmente observables de otras fuentes. Las estimaciones y supuestos asociados se basan en la experiencia histórica y otros factores que se consideran como relevantes. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones.

Las estimaciones y sus supuestos se revisan periódicamente. Las revisiones de las estimaciones contables se reconocen en el periodo en que se revisan, si dicha revisión afecta únicamente ese periodo o durante el periodo de revisión, y en periodos futuros si la revisión de la estimación afecta tanto el periodo de revisión como futuros periodos.

Explicación de la estacionalidad o carácter cíclico de operaciones intermedias

Los resultados de la Compañía están sujetos a las fluctuaciones estacionales. En general, los niveles de ventas incrementan durante los meses de verano en cada país donde tenemos operaciones y durante la temporada navideña en invierno. En México, Centroamérica y Colombia la Compañía alcanza generalmente los niveles de ventas más altos durante los meses de verano de abril a septiembre, así como en diciembre durante las fiestas navideñas. En Brasil, Argentina y Uruguay los niveles de ventas más altos de la Compañía ocurren durante los meses de verano de octubre a marzo y en diciembre en las fiestas navideñas. Los resultados de las operaciones generalmente reflejan la estacionalidad, pero también se han visto afectados por algunos otros factores que no son necesariamente por la temporada, incluyendo las condiciones económicas, el clima, entre otros.
Derivado de lo anterior, los resultados de operación por un trimestre no son necesariamente indicativos de los resultados de operación de un año completo, y los resultados de operación históricos, no son necesariamente indicativos de los resultados de operación futuros.

Explicación de la naturaleza e importe de las partidas, que afecten a los activos, pasivos, capital contable, ganancia neta o flujos de efectivo, que sean no usuales por su naturaleza, importe o incidencia

No existen efectos significativos sobre activos, pasivos, patrimonio, resultados o flujos de efectivo, por partidas que sean no usuales por su naturaleza, importe o incidencia.

Dividendos pagados, acciones ordinarias:	0
Dividendos pagados, otras acciones:	0
Dividendos pagados, acciones ordinarias por acción:	0
Dividendos pagados, otras acciones por acción:	0

Notas al pie

[1] ↑

—

Incluye 18,316 de trabajadores indirectos

[2] ↑

—

Incluye 18,590 de trabajadores indirectos